

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Баламирзоев Назим Лиодинович
Должность: И.о. ректора
Дата подписания: 18.08.2023 16:22:49
Уникальный программный ключ:
2a04bb882d7edb7f479cb266eb4aaaaedebeea849

Приложение А
(обязательное к рабочей программе дисциплины)

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
ФГБОУ ВО «Дагестанский государственный технический университет»

ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

по дисциплине «**Организация и регулирование внешнеэкономической деятельности**»

Уровень образования

магистр

(бакалавриат/магистратура/специалитет)

Направление подготовки бакалавриата/магистратуры/специальность

38.04.01- Экономика

(код, наименование направления подготовки/специальности)

Профиль направления подготовки/специализация

Международная экономика

(наименование)

Разработчик _____



подпись

Эсетова А.М., д.э.н., профессор
(ФИО уч. степень, уч. звание)

Фонд оценочных средств обсужден на заседании кафедры экономической теории
«14» 08 2022г., протокол № 1

Зав. кафедрой _____



подпись

Эсетова А.М., д.э.н., профессор
(ФИО уч. степень, уч. звание)

г. Махачкала 2022

СОДЕРЖАНИЕ

1. Область применения, цели и задачи фонда оценочных средств
2. Описание показателей и критериев оценивания компетенций, формируемых в процессе освоения дисциплины (модуля)
 - 2.1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения ОПОП
 - 2.1.2. Этапы формирования компетенций
 - 2.2. Показатели уровней сформированности компетенций на этапах их формирования, описание шкал оценивания
 - 2.2.1. Показатели уровней сформированности компетенций на этапах их формирования
 - 2.2.2. Описание шкал оценивания
3. Типовые контрольные задания, иные материалы и методические рекомендации, необходимые для оценки сформированности компетенций в процессе освоения ОПОП
 - 3.1. Задания и вопросы для входного контроля
 - 3.2. Оценочные средства и критерии сформированности компетенций
 - 3.3. Задания для промежуточной аттестации (зачета и (или) экзамена)

1. Область применения, цели и задачи фонда оценочных средств

Фонд оценочных средств (ФОС) является неотъемлемой частью рабочей программы дисциплины «Организация и регулирование внешнеэкономической деятельности» и предназначен для контроля и оценки образовательных достижений обучающихся (в т.ч. по самостоятельной работе студентов, далее – СРС), освоивших программу данной дисциплины.

Целью фонда оценочных средств является установление соответствия уровня подготовки обучающихся требованиям ФГОС ВО по направлению подготовки/специальности **38.04.01- Экономика**.

Рабочей программой дисциплины «Организация и регулирование внешнеэкономической деятельности» предусмотрено формирование следующих компетенций:

ПК-2. Способен к организации работ по внешнеэкономической деятельности

ПК-3. Способен разрабатывать планы внешнеэкономической деятельности организации и контролировать их выполнение

2. Описание показателей и критериев оценивания компетенций, формируемых в процессе освоения дисциплины (модуля)

Описание показателей и критериев оценивания компетенций, формируемых в процессе освоения дисциплины (модуля), и используемые оценочные средства приведены в таблице 1.

2.1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения ОПОП

Таблица 1

Код и наименование формируемой компетенции	Код и наименование индикатора достижения формируемой компетенции	Критерии оценивания	Наименование контролируемых разделов и тем ¹
ПК-2. Способен к организации работ по внешнеэкономической деятельности.	ПК-2.1. знает нормативные правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность.	- способен применять нормативные правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность.	Особенности и направления внешнеэкономической деятельности. Основные виды внешнеэкономической деятельности. Организационные формы ВЭД
	ПК-2.2. умеет формировать и распределять задачи между сотрудниками подразделения организации.	- способен формировать и распределять задачи между сотрудниками подразделения организации.	Порядок осуществления внешнеэкономической деятельности. Цели и принципы регулирования внешнеэкономической деятельности. Финансирование и кредитование внешнеэкономической деятельности
	ПК-2.3. владеет навыками планирования и постановки задач сотрудниками подразделения в организации.	- владеет навыками планирования и постановки задач сотрудниками подразделения в организации.	Торгово - посреднические операции на мировом рынке. Валютное регулирование и контроль

¹ Наименования разделов и тем должен соответствовать рабочей программе дисциплины.

ПК - 3. Способен разрабатывать планы внешнеэкономической деятельности организации и контролировать их выполнение	ПК-3.1. Знает методологию разработки плана внешнеэкономической деятельности	- способен применять фундаментальные знания в области внешнеэкономической деятельности	Общая характеристика методов таможенно-тарифного регулирования ВЭД. Методы нетарифного регулирования ВЭД
	ПК-3.2. Умеет разрабатывать стратегические и текущие планы для осуществления организацией внешнеэкономической деятельности	- способен использовать фундаментальные знания для решения прикладных и/или исследовательских задач.	Методы определения и организации контроля таможенной стоимости. Методы стимулирования национальных экспортеров
	ПК-3.3. Владеет навыками подготовки и презентации проекта плана внешнеэкономической деятельности с учетом приоритетов внешнеэкономической деятельности организации и определения зон ответственности по реализации плана	- владеет навыками выбора методов решения практических и исследовательских задач на основе фундаментальных экономических знаний.	Декларирование таможенной стоимости. Методы стимулирования национальных экспортеров

2.1.2. Этапы формирования компетенций

Сформированность компетенций по дисциплине «Организация и регулирование внешнеэкономической деятельности» определяется на следующих этапах:

1. Этап текущих аттестаций
2. Этап промежуточных аттестаций

Таблица 2

Код и наименование формируемой компетенции	Код и наименование индикатора достижения формируемой компетенции	Этапы формирования компетенции					
		Этап текущих аттестаций					Этап промежуточной аттестации
		1-5 неделя	6-10 неделя	11-15 неделя	1-17 неделя		18-20 неделя
		Текущая аттестация №1	Текущая аттестация №2	Текущая аттестация №3	СРС	КР/КП	Промежуточная аттестация
1		2	3	4	5	6	7
ПК-2. Способен к организации работ по внешнеэкономической деятельности	ПК-1.1. Знать нормативные правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность	Контрольная работа №1			Контрольная работа №1		экзамен
	ПК-1.2. Уметь формулировать и распределять задачи между сотрудниками подразделения в организации		Контрольная работа №2		Контрольная работа №2		экзамен
	ПК-1.3. Владеть навыками планирования и постановки задач сотрудникам подразделения в организации			Контрольная работа №3	Контрольная работа №3		экзамен
ПК-3. Способен разрабатывать планы внешнеэкономической деятельности организации и контролировать их выполнение	ПК-3.1. Знать методологию разработки плана внешнеэкономической деятельности	Контрольная работа №1			Контрольная работа №1		экзамен
	ПК-3.2. Уметь разрабатывать стратегические и текущие планы для осуществления организации внешнеэкономической деятельности.		Контрольная работа №2		Контрольная работа №2		экзамен
	ПК-3.3. Владеть навыками подготовки презентации проекта плана ВЭД с учетом приоритетов ВЭД организации и определения зон ответственности по реализации плана			Контрольная работа №3	Контрольная работа №3		экзамен

СРС – самостоятельная работа студентов;

КР – курсовая работа;

КП – курсовой проект.

Показатели уровней сформированности компетенций на этапах их формирования, описание шкал оценивания

2.2.1. Показатели уровней сформированности компетенций на этапах их формирования

Результатом освоения дисциплины «Организация и регулирование внешнеэкономической деятельности» является установление одного из уровней сформированности компетенций: высокий, повышенный, базовый, низкий.

Таблица 3

Уровень	Универсальные компетенции	Общепрофессиональные/профессиональные компетенции
Высокий (оценка «отлично», «зачтено»)	Сформированы четкие системные знания и представления по дисциплине. Ответы на вопросы оценочных средств полные и верные. Даны развернутые ответы на дополнительные вопросы. Обучающимся продемонстрирован высокий уровень освоения компетенции	Обучающимся усвоена взаимосвязь основных понятий дисциплины, в том числе для решения профессиональных задач. Ответы на вопросы оценочных средств самостоятельны, исчерпывающие, содержание вопроса/задания оценочного средства раскрыто полно, профессионально, грамотно. Даны ответы на дополнительные вопросы. Обучающимся продемонстрирован высокий уровень освоения компетенции
Повышенный (оценка «хорошо», «зачтено»)	Знания и представления по дисциплине сформированы на повышенном уровне. В ответах на вопросы/задания оценочных средств изложено понимание вопроса, дано достаточно подробное описание ответа, приведены и раскрыты в тезисной форме основные понятия. Ответ отражает полное знание материала, а также наличие, с незначительными пробелами, умений и навыков по изучаемой дисциплине. Допустимы единичные негрубые ошибки. Обучающимся продемонстрирован повышенный уровень освоения компетенции	Сформированы в целом системные знания и представления по дисциплине. Ответы на вопросы оценочных средств полные, грамотные. Продemonстрирован повышенный уровень владения практическими умениями и навыками. Допустимы единичные негрубые ошибки по ходу ответа, в применении умений и навыков
Базовый (оценка «удовлетворительно», «зачтено»)	Ответ отражает теоретические знания основного материала дисциплины в объеме, необходимом для дальнейшего освоения ОПОП. Обучающийся допускает неточности в ответе, но обладает необходимыми знаниями для их устранения. Обучающимся продемонстрирован базовый уровень освоения компетенции	Обучающийся владеет знаниями основного материала на базовом уровне. Ответы на вопросы оценочных средств неполные, допущены существенные ошибки. Продemonстрирован базовый уровень владения практическими умениями и навыками, соответствующий минимально необходимому уровню для решения профессиональных задач
Низкий (оценка «неудовлетворительно», «не зачтено»)	Демонстрирует полное отсутствие теоретических знаний и навыков	материала дисциплины, отсутствие практических умений и навыков

Показатели уровней сформированности компетенций могут быть изменены, дополнены и адаптированы к конкретной рабочей программе дисциплины.

2.2.2. Описание шкал оценивания

В ФГБОУ ВО «ДГТУ» внедрена модульно-рейтинговая система оценки учебной деятельности студентов. В соответствии с этой системой применяются пятибалльная, двадцатибалльная и стобалльная шкалы знаний, умений, навыков.

Шкалы оценивания			Критерии оценивания
пятибалльная	двадцатибалльная	стобалльная	
«Отлично» - 5 баллов	«Отлично» - 18-20 баллов	«Отлично» - 85 – 100 баллов	Показывает высокий уровень сформированности компетенций, т.е.: <ul style="list-style-type: none"> - продемонстрирует глубокое и прочное усвоение материала; - исчерпывающе, четко, последовательно, грамотно и логически стройно излагает теоретический материал; - правильно формирует определения; - демонстрирует умения самостоятельной работы с нормативно-правовой литературой; - умеет делать выводы по излагаемому материалу.
«Хорошо» - 4 балла	«Хорошо» - 15 - 17 баллов	«Хорошо» - 70 - 84 баллов	Показывает достаточный уровень сформированности компетенций, т.е.: <ul style="list-style-type: none"> - демонстрирует достаточно полное знание материала, основных теоретических положений; - достаточно последовательно, грамотно логически стройно излагает материал; - демонстрирует умения ориентироваться в нормальной литературе; - умеет делать достаточно обоснованные выводы по излагаемому материалу.
«Удовлетворительно» - 3 балла	«Удовлетворительно» - 12 - 14 баллов	«Удовлетворительно» - 56 – 69 баллов	Показывает пороговый уровень сформированности компетенций, т.е.: <ul style="list-style-type: none"> - демонстрирует общее знание изучаемого материала; - испытывает серьезные затруднения при ответах на дополнительные вопросы; - знает основную рекомендуемую литературу; - умеет строить ответ в соответствии со структурой излагаемого материала.
«Неудовлетворительно» - 2 балла	«Неудовлетворительно» - 1-11 баллов	«Неудовлетворительно» - 1-55 баллов	Ставится в случае: <ul style="list-style-type: none"> - незнания значительной части программного материала; - не владения понятийным аппаратом дисциплины; - допущения существенных ошибок при изложении учебного материала; - неумение строить ответ в соответствии со структурой излагаемого вопроса; - неумение делать выводы по излагаемому материалу.

3. Типовые контрольные задания, иные материалы и методические рекомендации, необходимые для оценки сформированности компетенций в процессе освоения ОПОП

3.1. Задания и вопросы для входного контроля

1. Рынок и его функции.
 2. Товар и его свойства
 3. Рынки факторов производства.
 4. Сущность мирового хозяйства.
 5. Экономический рост и его качество.
6. Международная конкуренция.
7. Основы международного права регулирования торговли.

3.2. Оценочные средства и критерии сформированности компетенций **Контрольная работа по темам «Особенности и направления внешнеэкономической деятельности. Основные виды внешнеэкономической деятельности. Организационные формы ВЭД»**

Комплект заданий для контрольной работы

- Время выполнения 45 мин.
- Количество вариантов контрольной работы - 2.
- Количество заданий в каждом варианте контрольной работы - 20.
- Форма работы – самостоятельная, индивидуальная.

Вариант 1

1. Через совокупность каких функций, ориентированных на внешний рынок, реализуется внешнеэкономическая деятельность:

- А. производственно – хозяйственных;
- Б. организационно – экономических;
- В. коммерческих;
- Г. все перечисленное верно.**

2. Определить один из важных факторов развития ВЭД:

- а. вывоз капитала и эффективное его размещение;**
- б. неравномерность экономического развития государств;
- в. политическая стабильность;
- г. различный уровень научно- технического развития;
- д. различия в обеспеченности материальными, трудовыми и финансовыми ресурсами.

3. Для России основной формой ВЭД является:

- а. совместные предпринимательства;
- б. внешняя торговля;**
- в. научно – техническое сотрудничество.

4. К самостоятельным формам ВЭД относятся (3 варианта):

- а. валютно – кредитное и финансовое сотрудничество;
- б. издательско – полиграфическое сотрудничество;**
- в. внешнеэкономическая реклама;**
- г. лов рыбы российскими судами в водных пространствах иностранных стран;**
- д. инвестиционное сотрудничество.

5. Внешнеэкономический комплекс страны включает следующие звенья:

- а. зарубежные учреждения, занимающиеся торгово – экономическими вопросами;
- б. государственные органы управления, осуществляющие руководство ВЭД на федеральном и региональном уровнях;
- в. организации, содействующие ВЭД;
- г. хозяйствующие субъекты: консорциумы, предприятия, фирмы, осуществляющие экспортно – импортные операции;
- д. все перечисленное верно.**

6. Третий этап развития ВЭД в России характеризуется:

- а. кардинальным изменением принципов организации, управления, контроля в системе ВЭД государства;
- б. формированием системы государственного ВЭД на основе методов нетарифного воздействия на экспорт;
- в. созданием механизма государственного регулирования ВЭД и переходом экономическим методам регулирования ВЭД.**

7. На каком этапе развития ВЭД в России фактически был отменен экспортный таможенный тариф:

- а. третьем;
- б. четвертом;**
- в. пятом.

8. Из общего числа участников ВЭД особо выделяется группа:

- а. экспорто – ориентированных предприятий, работающих на внешнем рынке с посредниками;
- б. экспорто – ориентированных предприятий, работающих на внешнем рынке без посредников;**
- в. все перечисленное неверно.

9. К коммерческим организациям не относятся:

- а. производственные кооперативы;
- б. общественные объединения;**
- в. муниципальные унитарные предприятия.

10. самой распространенной организационно – правовой формой участников ВЭД является:

- а. ЗАО;
- б. ООО;
- в. АО.**

11. Деятельность внешнеторговой фирмы, обособленную в организацию с правом юридического лица, направлена на;

- а. совершение внешнеторговых операций, сделок от имени и по поручению руководителей предприятия;**
- б. выполнение функций торгового посредника по отношению к экспорто – ориентированному предприятию;
- в. выполнение функций от имени, по поручению и в интересах предприятия экспортера.

12. Наиболее значимыми организационными принципами в период создания и становления внешнеторговой фирмы являются (2 варианта):

- а. обеспечение реализации внешнеторговой стратегии предприятия;**
- б. возможность концентрации усилий на повышении конкурентоспособности продукции;
- в. возможность осуществления и проработки основных этапов и элементов внешнеторговой сделки.**

13. Фирмы, осуществляющие страхование экспортных поставок и фрахтование транспорта для перевозки объекта внешнеторговой сделки:

- а. комиссионные;
- б. конфирмационные;**
- в. стокисты.

14. Комиссионные фирмы:

- а. приобретают партию товара у производителя от своего имени и за свой счет;
- б. не закупают товар у производителя, а совершают операции по купле – продаже товара от своего имени, но за счет клиента;**
- в. выполняют широкий круг посреднических обязанностей от имени экспортера.

15. Фирмы, осуществляющие поиск потенциальных клиентов, предоставляя интересы предприятий – производителей:

- а. брокерские;
- б. агентские;**
- в. факторы.

16. Построение структуры внешнеторговой фирмы в составе предприятия зависит от:

- а. объема выпуска экспорто – ориентированной продукции;
- б. целей выхода на внешний рынок;
- в. экспортной стратегии;
- г. все перечисленное верно.**

17. Организационная структура внешнеторговой фирмы, построенная по функциональной деятельности:

а. предполагает функциональное построение деятельности по географическому принципу направления экспортных потоков с учетом специфики функционирования международных, региональных и страновых товарных потоков;

б. приемлема для небольших предприятий, занятых производством несложных товаров, в рамках которых создаются экспортные и импортные операции;

в. зависит от технологических, транспортных и функциональных возможностей экспортных операций.

18. Гагская конвенция, принятая в 1985 г.;

а. предусматривает нахождение коммерческих предприятий производства и покупателя в разных странах;

б. отражает систему прав, применяемых к договорам международной купли – продажи;

в. регулирует международную куплю – продажу товаров.

19. Внешнеторговая сделка может рассматриваться как:

а. осознанные действия физических и юридических лиц, направленные на установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей;

б. средство или способ осуществления внешнеторговых операций;

в. совокупность действий, включающих подготовку, заключение и исполнение внешнеторговой сделки.

20. К основным внешнеторговым операциям относят:

а. операции по изготовлению экспортно – импортных товаров;

б. поставка товаров;

в. ведение арбитражных дел;

г. арендные операции.

Вариант 2.

1. К обеспечивающим внешнеторговым операциям относят (2 варианта):

а. сертификация экспортно – импортных операций;

б. товарообменные операции;

в. операции по расчетам и кредитованию.

2. Сделка, в которой одна сторона осуществляет поставку второй стороне товаров, услуг, технологий, используемых а данном случае импортером для создания производственных мощностей:

А. торгово – компенсационная сделка;

б. промышленно – компенсационная сделка;

в. бартерная сделка.

3. Давальческие операции, а именно толлинг, являются разновидностью:

а. торгово – компенсационных сделок;

б. промышленно – компенсационных сделок;

в. бартерных сделок.

4. В настоящее время наибольшую популярность приобретают:

а. реэкспортные операции;

б. операции встречной торговли;

в. импортные операции.

5. Какие законодательные акты сложились в российском законодательстве (2 варианта):

а. законы, имеющие прямое отношение к ВЭД;

б. законы общего характера, имеющие косвенное отношение к ВЭД;

в. специальные законы по вопросам ВЭД.

6. Использование документов какого характера становится обязательным только в определенных случаях:

А. императивного характера;

Б. диспозитивного характера;

В. документов заранее определенной нормы;

Г. рекомендательного характера.

7. Узаксы – это:

а. правило поведения, в которой содержится отсылка к законодательству;

б. сложившиеся и устоявшиеся единообразные правила, постоянно соблюдаемые в соответствующих областях торговли;

в. совокупность стихийно возникающих неписанных норм – обычаев, санкционированных государственной властью.

8. В какой стране к числу торгового обычая относят особое требование к упаковке товара:

- А. Германии;
- Б. США;**
- В. Японии.

9. Какие договоры подлежат ратификации Федеральным Собранием РФ:

- А. межправительственные;
- Б. межгосударственные;**
- В. межведомственные.

10. В настоящее время в РФ приоритет имеют:

- А. национальные законодательные акты;
- Б. положения международных договоров;**
- В. рекомендации международных ТПП.

11. Важными исходными условиями в выборе контрагента являются:

- А. учет наличия межгосударственного соглашения о взаимных поставках товаров;
- Б. степень монополизации изучаемого рынка;
- В. условия и сроки взаимодействия с зарубежными фирмами и партнерами;
- Г. все перечисленное верно.**

12. Вторым этапом подготовки внешнеторговой сделки является:

- А. определение сущности ее предмета;
- Б. определение страны заключения сделки;
- В. выбор контрагента.**

13. При заключении внешнеторговых сделок иностранные фирмы руководствуются:

- А. положениями Гаагской конвенции;
- Б. положениями Венской конвенции;**
- В. рекомендациями экономической комиссии ООН.

14. Для совершения каких сделок не требуется предъявлять какие – либо конкретные партии товаров или их образцы:

- А. на ярмарках;
- Б. на международных аукционах;
- В. на международных торгах;
- Г. биржевых сделок.**

15. На аукционах торговлю обеспечивают (2 варианта):

- А. организаторы аукциона;**
- Б. товаропроизводители;
- В. брокеры продавцов.**

16. С инициативой заключения биржевой сделки, чаще всего, выступает:

- А. покупатель;
- Б. товаропроизводитель;
- В. продавец.**

17. Оферту может направить:

- А. только покупатель;
- Б. только продавец;
- В. и покупатель, и продавец.**

18. Какой вопрос является самым трудным при заключении внешнеторговой сделки:

- А. определение цены объекта сделки;
- Б. согласование подачи заявки;
- В. определение на какую из сторон ложится ответственность за сохранность груза на пути движения их от экспортера до импортера.**

19. Лишает продавца возможности гибко маневрировать:

- А. свободная оферта;
- Б. твердая оферта;**
- В. и свободная, и гибкая оферты.

20. Оферта, направляемая в ответ на полученный запрос контрагентом:

- А. инициативная;
- Б. пассивная;**

Контрольная работа по темам «Порядок осуществления внешнеэкономической деятельности». «Цели и принципы регулирования внешнеэкономической деятельности». «Финансирование и кредитование внешнеэкономической деятельности»

Комплект заданий для контрольной работы

- Время выполнения 45 мин.
- Количество вариантов контрольной работы - 2.
- Количество заданий в каждом варианте контрольной работы - 20.
- Форма работы – самостоятельная, индивидуальная.

Вариант 1

1. Венская конвенция не регламентирует (2 варианта):

- А. права и обязанности сторон;
- Б. ответственность сторон за неисполнение или ненадлежащее исполнение сделки;
- В. содержание договора;**
- Г. права собственности на проданный товар;**

2. Основным документом при таможенном оформлении товара является:

- А. страховые документы;
- Б. сопроводительные документы;
- В. грузовая таможенная декларация.**

3. В каких документах предоставлены сведения о товарах и базисных условиях поставки:

- А. коммерческих документах;
- Б. транспортных документах;
- В. грузовой таможенной декларации.**

4. Работа по исполнению экспортной сделки не включает (2 варианта):

- А. рассмотрение поступивших претензий;
- Б. таможенное оформление;
- В. организация отгрузки и транспортировки товара;
- Г. проведение расчетов за поставляемый товар;**
- Д. организация транспортировки импортного товара и передача его конечному потребителю в соответствии с базисными условиями поставки.**

5. Внешнеторговый контракт – это:

- А. договор коммерческого характера с иностранным партнером - контрагентом;
- Б. договор купли – продажи в материально – о вещественной форме;
- В. коммерческий документ, оформляющий внешнеторговую сделку, в которой содержится письменная договоренность сторон о поставке товара.**

6. Невыполнение каких условий является основанием для расторжения контракта:

- А. универсальных;
- Б. обязательных;**
- В. индивидуальных.

7. К обязательным условиям относятся (2 варианта):

- А. качество и количество товара;**
- Б. санкции и рекламации;**
- В. условия сдачи – приемки;
- Г. форс – мажорные обстоятельства.

8. Определить порядок содержания внешнеторговой сделки:

- А. установление единицы измерения количества;
- Б. описание предмета сделки;
- В. преамбула;
- Г. качество товара;

9. Наиболее тяжелым при определении качества товара является:

- А. установление совокупности свойств, характеризующих степень пригодности товара для использования его по назначению в соответствии с потребностями покупателя;
- Б. установление количества поставляемого товара;
- В. выбор способа определения качества товара.**

10. Метод по эталону распространен в торговле:

- А. специфическими изделиями под заказ;
- Б. потребительскими продуктами;**
- В. фруктами.

11. При каком методе указывается так «осмотрено – одобрено»:

- А. по техническим условиям;
- Б. по предварительному осмотру;**
- В. по спецификации.

12. При продаже урожая зерновых, цитрусовых на «корню» применяется метод:

- А. по натурному весу;
- Б. по выходу готового продукта;
- В. «тель – кель».**

13. Санкции – это:

- А. обоснованные требования, предъявляемые контрагентами по не выполненным обязательствам внешнеэкономического контракта;
- Б. форма материальной ответственности продавца и покупателя за неисполнение контракта;**
- В. все перечисленное неверно.

14. Срок рассмотрения претензии не превышает:

- А. 10 дней;
- Б. 15 дней;**
- В. 20 дней.

15. Кто заинтересован по претензиям удлинить сроки рассмотрения:

- А. покупатель;
- Б. продавец;**
- В. и покупатель, и продавец.

16. Уплата штрафа:

- А. освобождает экспортера от обязанности произвести поставку товара;
- Б. не освобождает экспортера от обязанности произвести поставку товара.**

17. Форс – мажорные обстоятельства, чаще всего, возникают у:

- А. импортера;
- Б. экспортера;**
- В. импортера и экспортера.

18. Предельный срок рассмотрения форс – мажорных обстоятельств составляет:

- А. 3-4 месяцев;
- Б. 5-6 месяцев;
- В. 5-8 месяцев.**

19. Согласно какой конвенции стороны могут по своему желанию отступить от условий оговорки о форс – мажоре:

- А. Гаагской;
- Б. Венской;**
- В. Европейской.

20. Международный коммерческий арбитражный суд – это судебная инстанция, которая:

- А. вмешивается в государственный сектор ведения деятельности с зарубежными странами (2 варианта);
- Б. касается только урегулирования споров между предпринимателями нашей страны и их партнерами из – за рубежа;**

В. защищает права коммерсантов – участников экономического контракта.

Вариант 2

1. **В. товарная номенклатура.** Что выдвинуло необходимость разработки и применения стандартизированного перечня номенклатуры товаров:

- А. развитие торговых связей;
- Б. развитие экономических связей;

В. развитие торговых и экономических связей.

2. Принятие общего международного таможенного языка, которая может быть однозначно понятна экспортерам, импортерам и таможенным службам обеспечивает:

- А. грузовая таможенная декларация;
- Б. паспорт сделки;

3. Гармонизированная система в настоящее время представляет собой номенклатуру ВЭД, включающую в себя:

- А. товарные позиции;
- Б. товарные субпозиции;

В. все перечисленное верно.

4. Базовый документ валютного контроля, оформляемый импортером в банке, содержащий сведения о внешнеэкономической сделке и необходимые для осуществления этого контроля – это:

- А. грузовая таможенная декларация;

Б. паспорт сделки;

В. счет – фактура.

5. Что для банка является основанием отказа в регистрации и подписании паспорта сделки:

- А. отсутствие системной классификации всех товаров, обращающихся на мировом рынке;

Б. отсутствие во внешнеторговом контракте конкретных сроков поступления товаров на таможенную территорию РФ или отгрузки товаров;

В. отсутствие разработанной долгосрочной рыночной стратегии проникновения на зарубежный рынок.

6. Сертификат химического состава составляется при ввозе/вывозе:

- А. продукции, потенциально опасной для здоровья человека;
- Б. металлолома и стройматериала по установленному перечню;

В. руд, концентратов цветных и черных металлов.

7. Что из следующего перечня должен представить экспортер для таможенного оформления товаров:

А. нотариально заверенная копия свидетельства о поставке на учет в налоговом органе;

Б. копия внешнеэкономического контракта со всеми приложениями и дополнениями;

В. копия баланса с отметкой налоговой инспекции с приложением справки о прибылях и убытках.

8. Что из ниже перечисленного не относится к схеме подготовки внешнеторговой сделки:

А. разработка тактики закупки товара на внешнем рынке;

Б. разработка долгосрочной рыночной стратегии проникновения на зарубежный рынок;

В. поиск надежных зарубежных контрагентов.

9. Кто, чаще всего, выступает с инициативой заключения биржевой сделки:

А. покупатель;

Б. продавец;

В. все перечисленное верно.

10. К реквизитам оферты не относится:

А. срок поставки;

Б. количество предлагаемого товара в принятых единицах измерения;

В. организация отгрузки и транспортировки товара.

11. В каком контракте может быть предусмотрено большое число промежуточных этапов исполнения внешнеэкономического контракта:

А. экспортном контракте;

Б. импортном контракте.

12. При каком условии погрузки и продажи товаров продавец несет риски, которым подвергается товар до его погрузки на судно:
А. FAS;
Б. FOB;
В. CAF.
13. Характерным признаком внешнеторговой операции не является то, что:
А. она является средством реализации коммерческой, операционно – производственной и хозяйственной основы ВЭД;
Б. большой круг участников внешнеторговых операций;
В. проведение расчетов между контрагентами преимущественно в иностранной валюте.
14. Какие виды внешнеторговых сделок сопровождаются тремя контрактами:
А. бартерные сделки;
Б. встречные параллельные сделки;
В. промышленно – компенсационные сделки.
15. Что регулирует Венская конвенция:
А) межотраслевую куплю-продажу товаров
Б) межнациональную куплю-продажу товаров
В) международную куплю-продажу товаров
16. Основным международным документом, применяемым в международной коммерческой практике, содержащим толкование базисных условий поставки, является издаваемый Международной Торговой Палатой (МТП) "ИНКОТЕРМС", в редакции:
а) 1936 г.
б) 1976 г.
в) 1990 г.
г) 2020 г.
д) 2003 г
17. Запрещение ввоза в какую-либо страну или вывоза из какой-либо страны тех или иных товаров, в том числе оружия и научно-технической информации, - это:
А) демпинг
Б) лицензирование
В) квотирование
Г) эмбарго
18. Какие меры воздействия на импорт относятся к тарифным:
А) установление национальных технических стандартов
Б) введение импортных квот
В) введение или повышение импортных пошлин
Г) размещение государственных заказов только на отечественных предприятиях
19. Государственные денежные сборы, взимаемые через таможенные учреждения с товаров, ценностей и имущества, провозимого через границу страны, - это:
А) экспортные тарифы
Б) налоги на добавленную стоимость
В) таможенные пошлины
Г) адвалорные пошлины
20. К какому методу регулирования внешней торговли относится таможенный тариф:
А) Административный
Б) Экономический
В) Финансовый
Г) Ни один из перечисленных методов
- Контрольная работа по темам «Посреднические операции на мировом рынке», «Характеристика методов таможенно-тарифного регулирования ВЭД», «определения и организации контроля таможенной стоимости»**
- Комплект заданий для контрольной работы**
- Время выполнения 45 мин.
 - Количество вариантов контрольной работы - 2.
 - Количество заданий в каждом варианте контрольной работы - 20
 - Форма работы – самостоятельная, индивидуальная.

Вариант 1.

1. Через совокупность каких функций, ориентированных на внешний рынок, реализуется ВЭД:
 - a. производственно – хозяйственных;
 - b. организационно – экономических;
 - c. коммерческих;
 - d. **все перечисленное верно.**

2. Определить один из важных факторов развития ВЭД:
 - a. **вывоз капитала и эффективное его размещение;**
 - b. неравномерность экономического развития государств;
 - c. политическая стабильность;
 - d. различный уровень научно- технического развития;
 - e. различия в обеспеченности материальными, трудовыми и финансовыми ресурсами.

3. Для России основной формой ВЭД является:
 - a. совместные предпринимательства;
 - b. **внешняя торговля;**
 - c. научно – техническое сотрудничество.

4. К самостоятельным формам ВЭД относятся (3 варианта):
 - a. валютно – кредитное и финансовое сотрудничество;
 - b. **издательско – полиграфическое сотрудничество;**
 - c. **внешнеэкономическая реклама;**
 - d. **лов рыбы российскими судами в водных пространствах иностранных стран;**
 - e. инвестиционное сотрудничество.

5. Внешнеэкономический комплекс страны включает следующие звенья:
 - b. зарубежные учреждения, занимающиеся торгово – экономическими вопросами;
 - c. государственные органы управления, осуществляющие руководство ВЭД на федеральном и региональном уровнях;
 - d. организации, содействующие ВЭД;
 - e. хозяйствующие субъекты: консорциумы, предприятия, фирмы, осуществляющие экспортно – импортные операции;
 - f. **все перечисленное верно.**

6. Третий этап развития ВЭД в России характеризуется:
 - b. кардинальным изменением принципов организации, управления, контроля в системе ВЭД государства;
 - c. формированием системы государственного ВЭД на основе методов нетарифного воздействия на экспорт;
 - d. **созданием механизма государственного регулирования ВЭД и переходом экономическим методам регулирования ВЭД.**

7. На каком этапе развития ВЭД в России фактически был отменен экспортный таможенный тариф:
 - a. третьем;
 - b. **четвертом;**
 - c. пятом.

8. Из общего числа участников ВЭД особо выделяется группа:
 - b. экспорто – ориентированных предприятий, работающих на внешнем рынке с посредниками;
 - c. **экспорто – ориентированных предприятий, работающих на внешнем рынке без посредников;**
 - d. все перечисленное неверно.

9. К коммерческим организациям не относятся:
 - b. производственные кооперативы;
 - c. **общественные объединения;**
 - d. муниципальные унитарные предприятия.

10. самой распространенной организационно – правовой формой участников ВЭД является:
 - a. ЗАО;
 - b. ООО;
 - c. **АО.**

11. Деятельность внешнеторговой фирмы, обособленную в организацию с правом юридического лица, направлена на:
- b. **совершение внешнеторговых операций, сделок от имени и по поручению руководителей предприятия;**
 - c. выполнение функций торгового посредника по отношению к экспорто – ориентированному предприятию;
 - d. выполнение функций от имени, по поручению и в интересах предприятия экспортера.
12. Наиболее значимыми организационными принципами в период создания и становления внешнеторговой фирмы являются (2 варианта):
- b. **обеспечение реализации внешнеторговой стратегии предприятия;**
 - c. возможность концентрации усилий на повышении конкурентоспособности продукции;
 - d. **возможность осуществления и проработки основных этапов и элементов внешнеторговой сделки.**
13. Фирмы, осуществляющие страхование экспортных поставок и фрахтование транспорта для перевозки объекта внешнеторговой сделки:
- b. комиссионные;
 - c. **конфирмационные;**
 - d. стокисты.
14. Комиссионные фирмы:
- b. приобретают партию товара у производителя от своего имени и за свой счет;
 - c. **не закупают товар у производителя, а совершают операции по купле – продаже товара от своего имени, но за счет клиента;**
 - d. выполняют широкий круг посреднических обязанностей от имени экспортера.
15. Фирмы, осуществляющие поиск потенциальных клиентов, предоставляя интересы предприятий – производителей:
- b. брокерские;
 - c. **агентские;**
 - d. факторы.
16. Построение структуры внешнеторговой фирмы в составе предприятия зависит от:
- a. объема выпуска экспорто – ориентированной продукции;
 - b. целей выхода на внешний рынок;
 - c. экспортной стратегии;
 - d. **все перечисленное верно.**
17. Организационная структура внешнеторговой фирмы, построенная по функциональной деятельности:
- b. предполагает функциональное построение деятельности по географическому принципу направления экспортных потоков с учетом специфики функционирования международных, региональных и страновых товарных потоков;
 - c. **приемлема для небольших предприятий, занятых производством несложных товаров, в рамках которых создаются экспортные и импортные операции;**
 - d. зависит от технологических, транспортных и функциональных возможностей экспортных операций.
18. Гагская конвенция, принятая в 1985 г.:
- b. предусматривает нахождение коммерческих предприятий производства и покупателя в разных странах;
 - c. **отражает систему прав, применяемых к договорам международной купли – продажи;**
 - d. регулирует международную куплю – продажу товаров.
19. Внешнеторговая сделка может рассматриваться как:
- b. осознанные действия физических и юридических лиц, направленные на установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей;
 - c. **средство или способ осуществления внешнеторговых операций;**
 - d. совокупность действий, включающих подготовку, заключение и исполнение внешнеторговой сделки.
20. К основным внешнеторговым операциям относят:

- b. операции по изготовлению экспортно – импортных товаров;
- c. поставка товаров;**
- d. ведение арбитражных дел;
- e. арендные операции.**

Вариант 2.

1. К обеспечивающим внешнеторговым операциям относят (2 варианта):
 - a. сертификация экспортно – импортных операций;**
 - b. товарообменные операции;
 - c. операции по расчетам и кредитованию.**

2. Сделка, в которой одна сторона осуществляет поставку второй стороне товаров, услуг, технологий, используемых а данном случае импортером для создания производственных мощностей:
 - a. торгово – компенсационная сделка;
 - b. промышленно – компенсационная сделка;**
 - c. бартерная сделка.

3. Довальческие операции, а именно толлинг, являются разновидностью:
 - b. торгово – компенсационных сделок;
 - c. промышленно – компенсационных сделок;**
 - d. бартерных сделок.
4. В настоящее время наибольшую популярность приобретают:
 - b. реэкспортные операции;
 - c. операции встречной торговли;**
 - d. импортные операции.

5. Какие законодательные акты сложились в российском законодательстве (2 варианта):
 - b. законы, имеющие прямое отношение к ВЭД;
 - c. законы общего характера, имеющие косвенное отношение к ВЭД;**
 - d. специальные законы по вопросам ВЭД.**

6. Использование документов какого характера становится обязательным только в определенных случаях:
 - a. императивного характера;
 - b. диспозитивного характера;
 - c. документов заранее определенной нормы;
 - d. рекомендательного характера.**

7. Узаксы – это:
 - a. правило поведения, в которой содержится отсылка к законодательству;
 - b. сложившиеся и устоявшиеся единообразные правила, постоянно соблюдаемые в соответствующих областях торговли;**
 - c. совокупность стихийно возникающих неписанных норм – обычаев, санкционированных государственной властью.

8. В какой стране к числу торгового обычая относят особое требование к упаковке товара:
 - a. Германии;
 - b. США;**
 - c. Японии.

9. Какие договоры подлежат ратификации Федеральным Собранием РФ:
 - a. межправительственные;
 - b. межгосударственные;**
 - c. межведомственные.

10. В настоящее время в РФ приоритет имеют:
 - a. национальные законодательные акты;
 - b. положения международных договоров;**
 - c. рекомендации международных ТПП.
11. Важными исходными условиями в выборе контрагента являются:
 - a. учет наличия межгосударственного соглашения о взаимных поставках товаров;
 - b. степень монополизации изучаемого рынка;
 - c. условия и сроки взаимодействия с зарубежными фирмами и партнерами;

- d. все перечисленное верно.**
12. Вторым этапом подготовки внешнеэкономической сделки является:
- определение сущности ее предмета;
 - определение страны заключения сделки;
 - выбор контрагента.**
13. При заключении внешнеэкономических сделок иностранные фирмы руководствуются:
- положениями Гаагской конвенции;
 - положениями Венской конвенции;**
 - рекомендациями экономической комиссии ООН.
14. Для совершения каких сделок не требуется предъявлять какие – либо конкретные партии товаров или их образцы:
- на ярмарках;
 - на международных аукционах;
 - на международных торгах;
 - биржевых сделок.**
15. На аукционах торговлю обеспечивают (2 варианта):
- организаторы аукциона;**
 - товаропроизводители;
 - брокеры продавцов.**
16. С инициативой заключения биржевой сделки, чаще всего, выступает:
- покупатель;
 - товаропроизводитель;
 - продавец.**
17. Оферту может направить:
- только покупатель;
 - только продавец;
 - и покупатель, и продавец.**
18. Какой вопрос является самым трудным при заключении внешнеэкономической сделки:
- определение цены объекта сделки;
 - согласование подачи заявки;
 - определение на какую из сторон ложится ответственность за сохранность груза на пути движения их от экспортера до импортера.**
19. Лишает продавца возможности гибко маневрировать:
- свободная оферта;
 - твердая оферта;**
 - и свободная, и гибкая оферты.
20. Оферта, направляемая в ответ на полученный запрос контрагентом:
- инициативная;
 - пассивная.**

Второй семестр

Контрольная работа по темам «Декларирование таможенной стоимости», «Общая характеристика методов таможенно-тарифного регулирования ВЭД»

Комплект заданий для контрольной работы

- Время выполнения 45 мин.
- Количество вариантов контрольной работы - 2.
- Количество заданий в каждом варианте контрольной работы - 20
- Форма работы – самостоятельная, индивидуальная.

1. К числу тарифных методов регулирования торговли относятся:

- А) таможенная пошлина**
- Б) квота
- В) технические стандарты

Г) все перечисленное верно

2. Таможенные пошлины, начисляемые в процентах к таможенной стоимости товаров, имеющим разные качественные параметры в рамках одной и той же товарной группы, называются

- а) постоянные
- б) специфические
- в) адвалорные**
- г) преференциальные

3. Таможенные пошлины, накладываемые на иностранные товары, перевозимые через территорию страны, называются:

- а) транзитные**
- б) специфические
- в) адвалорные
- г) сезонные

4. Таможенные пошлины, начисляемые в установленном размере за единицу стандартного товара, называются:

- а) транзитные
- б) специфические**
- в) адвалорные
- г) сезонные

5. Какие меры воздействия на импорт относятся к тарифным:

- А) установление национальных технических стандартов
- Б) введение импортных квот
- В) введение или повышение импортных пошлин**
- Г) размещение государственных заказов только на отечественных предприятиях

6. Государственные денежные сборы, взимаемые через таможенные учреждения с товаров, ценностей и имущества, провозимого через границу страны, - это:

- А) экспортные тарифы
- Б) налоги на добавленную стоимость
- В) таможенные пошлины**
- Г) адвалорные пошлины

7. К какому методу регулирования внешней торговли относится таможенный тариф:

- А) Административный
- Б) Экономический**
- В) Финансовый
- Г) Ни один из перечисленных методов

8. Таможенно-тарифные методы регулирования мировой торговли основаны на использовании:

- а) таможенного тарифа
- б) свода ставок таможенных пошлин
- в) конкретной ставки таможенной пошлины
- г) все ответы верны**

9. Установите, кто реально оплачивает надбавку к цене импортного товара, на который вводится таможенная пошлина:

- а) изготовитель страны-экспортера;
- б) правительство страны-экспортера;
- в) предприятие-импортер;
- г) правительство страны-импортера;
- д) розничная торговля;
- е) потребитель страны-импортера.**

10. Цели введения таможенного тарифа:

- А) Стимулирование импорта
- Б) Стимулирование экспорта
- В) Увеличение производственных возможностей страны
- Г) Пополнение доходной части бюджета**
- Д) Средство для урегулирования платежного баланса и валютного курса страны**

11. Для определения таможенной стоимости товаров, импортируемых РФ, применяются следующие методы:

- А) по цене сделки с ввозимыми товарами**
- Б) по цене сделки с идентичными товарами**

В) по цене сделки с однородными товарами

Г) по цене сделки с лицензионными товарами

Д) методом вычитания стоимости

Е) методом сложения стоимости

Ж) Резервный метод

З) Все методы верны

12. Для товаров, ввозимых на основании внешнеторговых сделок купли-продажи, применяется метод определения таможенной стоимости:

А) по цене сделки с ввозимыми товарами

Б) по цене сделки с идентичными товарами

В) по цене сделки с однородными товарами

Г) по цене сделки с лицензионными товарами

Д) методом вычитания стоимости

Е) методом сложения стоимости

Ж) Резервный метод

З) Все методы верны

13. Если при методе «по цене сделки с идентичными товарами» таможенным представителем будет выявлено более одной цены, то в качестве таможенной стоимости будет признана:

А) самая высокая цена

Б) самая низкая цена

В) средняя цена сделки

Г) наибольшей партией

14. Однородными признаются товары, имеющие:

А) сходные характеристики

Б) похожие компоненты

В) одинаковые функции

Г) коммерческую взаимозаменяемость

Д) одинаковую торговую марку

15. В качестве базы для расчета таможенной стоимости методом «вычитания стоимости» принимается цена единицы товара, по которой оцениваемые товары продаются на территории РФ:

А) самая высокая

Б) самая низкая

В) средняя цена сделки

Г) наибольшей партией

16. Максимально приближенный срок ввоза товаров составляет:

А) 30 дней

Б) 90 дней

В) 180 дней

Г) 360 дней

17. Какой из методов оценки таможенной стоимости товаров базируется на калькулировании себестоимости и оптовой цене продаж:

А) по цене сделки с ввозимыми товарами

Б) по цене сделки с идентичными товарами

В) по цене сделки с однородными товарами

Г) по цене сделки с лицензионными товарами

Д) методом вычитания стоимости

Е) методом сложения стоимости

Ж) Резервный метод

З) Все методы верны

18. В качестве основы определения таможенной стоимости резервным методом могут быть использованы следующие цены:

А) цена товара на внутреннем рынке

Б) цена товара, поставляемого из стран его вывоза в третьи страны

В) мировые цены

19. Таможенные пошлины, применяемые в отношении товаров, происходящих из стран, пользующихся в торговле с данной страной режимом наибольшего благоприятствования, называются:

- а) максимальные
- б) специфические
- в) адвалорные
- г) **минимальные**

20. Таможенные пошлины, применяемые в отношении товаров, происходящих из развивающихся стран, наименее развитых стран и стран-партнеров по интеграции называются:

- а) максимальные
- б) специфические
- в) минимальные
- г) **преференциальные**

ВАРИАНТ 2.

1. Либерализм – политика либерализации во внешнеэкономической деятельности, направленная на снижение:

- А)

Цен	на	товары	внутреннего	производства
-----	----	--------	-------------	--------------
- Б)

Цен	на	экспортные	товары
-----	----	------------	--------

В) Таможенных пошлин и различных барьеров

2. Основные цели таможенного тарифа РФ:

- А) рационализация товарной структуры ввоза товаров в РФ;
- Б) поддержание рационального соотношения вывоза и ввоза товаров, валютных доходов и расходов на территории РФ;
- В) защита экономики РФ от неблагоприятного воздействия иностранной конкуренции;
- Г) обеспечение условий для эффективных интеграции РФ в мировую экономику.

Д) все ответы верны

3. Таможенные пошлины, устанавливаемые и изменяемые на основе односторонних решений органов государственной власти, называются:

- а) максимальные
- б) **автономные**
- в) конвенционные
- г) преференциальные

4. Таможенные пошлины, устанавливаемые и изменяемые на основе двусторонних или многосторонних соглашений, называются:

- а) максимальные
- б) автономные
- в) **конвенционные**
- г) преференциальные

5. К таможенным платежам в соответствии со ст. 318 Таможенного кодекса ЕАЭС относится:

- А)

Ввозная	таможенная	пошлина
---------	------------	---------
- Б)

Вывозная	таможенная	пошлина
----------	------------	---------
- В) НДС, взимаемый при ввозе товаров на таможенную территорию РФ

Г) Акциз, взимаемый при производстве товаров на таможенной территории РФ

6. Согласно ст. 124 Таможенного Кодекса РФ, таможенное декларирование представляет собой:

- А) **Заявление уполномоченным лицом точных сведений о товарах в соответствии с требованиями избранного таможенного режима или специальной таможенной процедуры**
- Б) Подготовка в соответствии с требованиями национального законодательства документов, содержащих необходимую информацию о перемещении через границу груза, включая экспортные и импортные товары, пассажирский багаж, ручную кладь, ценности, валюту
- В) Заявление уполномоченным лицом об изменении таможенного режима (например, таможенного режима временного ввоза на режим таможенного склада)

7. В соответствии с российским законодательством основным методом определения таможенной стоимости является:

- А) по цене сделки с ввозимыми товарами
- Б) по цене сделки с идентичными товарами
- В) по цене сделки с однородными товарами
- Г) по цене сделки с лицензионными товарами
- Д) методом вычитания стоимости
- Е) **методом сложения стоимости**
- Ж) Резервный метод
- З) Все методы верны

8. Для товаров, ввозимых на основании внешнеторговых сделок купли-продажи, применяется метод определения таможенной стоимости:

А) по цене сделки с ввозимыми товарами

- Б) по цене сделки с идентичными товарами
В) по цене сделки с однородными товарами
Г) по цене сделки с лицензионными товарами
Д) методом вычитания стоимости
Е) методом сложения стоимости
Ж) Резервный метод
З) Все методы верны
9. Если при методе «по цене сделки с идентичными товарами» таможенным представителем будет выявлено более одной цены, то в качестве таможенной стоимости будет признана:
- А) самая высокая цена
Б) самая низкая цена
В) средняя цена сделки
Г) наибольшей партией
10. Однородными признаются товары, имеющие:
- А) сходные характеристики**
Б) похожие компоненты
В) одинаковые функции
Г) коммерческую взаимозаменяемость
Д) одинаковую торговую марку
11. В качестве базы для расчета таможенной стоимости методом «вычитания стоимости» принимается цена единицы товара, по которой оцениваемые товары продаются на территории РФ:
- А) самая высокая
Б) самая низкая
В) средняя цена сделки
Г) наибольшей партией
12. Максимально приближенный срок ввоза товаров составляет:
- А) 30 дней
Б) 90 дней
В) 180 дней
Г) 360 дней
13. Какой из методов оценки таможенной стоимости товаров базируется на калькулировании себестоимости и оптовой цене продаж:
- А) по цене сделки с ввозимыми товарами
Б) по цене сделки с идентичными товарами
В) по цене сделки с однородными товарами
Г) по цене сделки с лицензионными товарами
Д) методом вычитания стоимости
Е) методом сложения стоимости
Ж) Резервный метод
З) Все методы верны
14. Какие меры воздействия на импорт относятся к тарифным:
- А) установление национальных технических стандартов
Б) введение импортных квот
В) введение или повышение импортных пошлин
Г) размещение государственных заказов только на отечественных предприятиях
15. Государственные денежные сборы, взимаемые через таможенные учреждения с товаров, ценностей и имущества, провозимого через границу страны, - это:
- А) экспортные тарифы
Б) налоги на добавленную стоимость
В) таможенные пошлины
Г) адвалорные пошлины
16. К какому методу регулирования внешней торговли относится таможенный тариф:
- А) Административный
Б) Экономический
В) Финансовый
Г) Ни один из перечисленных методов
17. Таможенно-тарифные методы регулирования мировой торговли основаны на использовании:
- а) таможенного тарифа

- б) свода ставок таможенных пошлин
- в) конкретной ставки таможенной пошлины
- г) **все ответы верны**

18. Установите, кто реально оплачивает надбавку к цене импортного товара, на который вводится таможенная пошлина:

- а) изготовитель страны-экспортера;
- б) правительство страны-экспортера;
- в) предприятие-импортер;
- г) правительство страны-импортера;
- д) розничная торговля;
- е) **потребитель страны-импортера.**

19. Цели введения таможенного тарифа:

- А) Стимулирование импорта
- Б) Стимулирование экспорта
- В) Увеличение производственных возможностей страны
- Г) **Пополнение доходной части бюджета**
- Д) **Средство для урегулирования платежного баланса и валютного курса страны**

20. Таможенные пошлины, накладываемые на иностранные товары, перевозимые через территорию страны, называются:

- а) **транзитные**
- б) специфические
- в) адвалорные
- г) сезонные

Контрольная работа по темам «Методы нетарифного регулирования внешнеэкономической деятельности». «Методы определения и организации контроля таможенной стоимости».

Комплект заданий для контрольной работы

- Время выполнения 45 мин.
- Количество вариантов контрольной работы - 2.
- Количество заданий в каждом варианте контрольной работы - 20
- Форма работы – самостоятельная, индивидуальная.

Вариант 1.

1. Порядок рассмотрения споров во внешней торговле - это:

- А) форс-мажор
- Б) ноу-хау
- В) демпинг
- Г) **арбитраж**

2.. Перечислить основные инструменты внешнеторгового регулирования:

- А) **таможенные тарифы**
- Б) протекционизм
- В) **нетарифные методы регулирования**
- Г) реэкспорт
- Д) **меры по стимулированию экспорта**

3 Производство товара в одной стране и его реализация в других странах — это:

- а) международный обмен;
- б) импорт;
- в) глобальная логистика;
- г) **экспорт;**
- д) электронная коммерция.

4. На внешних рынках международные компании — производители товаров рыночной новизны используют ценовую стратегию «снятия сливок», для которой характерна максимально высокая планка цены, обусловленная уникальностью продукции и отсутствием на рынке товаров-аналогов. К какой группе стратегий относится ценовая стратегия «снятия сливок»:

- а) **пионерных;**
- б) стандартных;
- в) договорных с правительством;

г) адаптационных.

5. Исследования зарубежного рынка — это:

- А) исследования возможностей сбыта экспортной продукции;
- Б) оценка текущего спроса;
- В) определение емкости зарубежного рынка;
- Г) исследование политики конкретной страны в области предпринимательства;
- Д) важнейшая часть комплексного маркетингового исследования внешних рынков.**

6. Экспортный товар – это:

- А) Товар, который по-новому упакован и маркирован;
- Б) товар, предусмотренный для элитных сегментов зарубежного рынка;
- В) товар, учитывающий особенности поведения потребителей зарубежного рынка**
- Г) товар, аналогичный производимым отечественными предприятиями;
- Д) товар, соответствующий международным стандартам.

7. . Какие из перечисленных методов следует отнести к количественным методам получения первичной информации о зарубежном рынке:

- А) написание отчета о работе отдела сбыта зарубежного представительства компании;
- Б) поиск информации в Интернете;**
- В) наблюдение за потребителями в одном из местных торговых центров;
- Г) опрос иностранных покупателей.

8.. В практике международного маркетинга экспорт и импорт рассматриваются следующим образом:

- А) экспорт имеет для страны гораздо большее значение, чем импорт;
- Б) импорт более важен для страны, чем экспорт;
- В) экспорт и импорт рассматриваются как взаимообусловленные экономические потоки: импорт в страну влияет на ее экспорт; экспорт соответственно влияет на импорт;**
- Г) баланс между экспортом и импортом всегда находится в равновесии;
- Д) контроль над ними осуществляется посредством широкого использования международных тарифов и правил.

9. Экспортный товар может реализовываться на международных рынках одним из трех способов: 1) в таком же виде, как и на отечественном рынке; 2) модифицированным, либо 3) как:

- А) принципиальная новинка;**
- Б) продукт, в котором изменению подверглись цвет и дизайн;
- В) виртуальный продукт;
- Г) уцененный продукт;
- Д) продукт, который учитывает климатические условия страны-импортера.

10. В распоряжении глобальных компаний имеются различные стратегии выведения и продвижения товара на внешние рынки. Кроме стратегии расширения товарных рынков, это еще:

- А) стратегия развития электронной коммерции;
- Б) стратегия производственной кооперации;
- В) стратегия разработки нового товара;**
- Г) стратегия разработки уникального товарного предложения;
- Д) продажа лицензии на производство экспортного товара.

11. Внешнеторговая сделка - это:

- а) вывоз за границу товаров для передачи их в собственность иностранному контрагенту;
- б) операции по обмену согласованного количества одного товара на другой товар без использования денежной формы расчетов;
- в) договор коммерческого характера с иностранным партнером.**

12. Импортные операции представляют собой:

- а) закупку и ввоз иностранных товаров для последующей реализации их на внутреннем рынке**
- б) ввоз из за границы ранее вывезенного товара, не подвергающегося там переработке
- в) вывоз за границу ранее ввезенного иностранного товара, не подвергающихся какой-либо переработке

13. Резэкспортные операции представляют собой:

- а) договор коммерческого характера с иностранным партнером
- б) вывоз за границу ранее ввезенного иностранного товара, не подвергшегося в резэкспортирующей стране какой-либо переработке**

в) закупку и ввоз иностранных товаров для последующей реализации их на внутреннем рынке своей страны или потребления предпринимательским партнером

14. Бартерная сделка представляет собой:

- а) закупку и ввоз иностранных товаров для последующей реализации их на внутреннем рынке
- б) вывоз за границу ранее ввезенного иностранного товара, не подвергшегося в реэкспортирующей стране какой-либо переработке

в) операции по обмену согласованного количества одного товара на другой товар без использования денежной формы расчетов

15. Содержанием основных операций являются:

А) экспортные и импортные операции и товарообменные операции

- б) сертификация экспортных и импортных товаров
- в) страхование экспортных и импортных товаров

16. По своему содержанию внешнеторговые операции различают (2 верных варианта):

- А) прямые
- Б) основные**
- В) обеспечивающие**
- Г) косвенные
- Д) необратимые

17. Экспортные операции представляют собой:

А) продажу и вывоз за границу товаров для передачи их в собственность иностранному контрагенту

Б) вывоз за границу ранее ввезенного иностранного товара, не подвергшегося в реэкспортирующей стране какой-либо переработке

В) закупку и ввоз иностранных товаров для последующей реализации их на внутреннем рынке своей страны или потребления предпринимательским партнером

18. Реимпортные операции представляют собой:

А) комплекс действий, включающих подготовку, заключение и исполнение внешнеторговой сделки

Б) ввоз из за границы ранее вывезенного товара, не подвергшегося там переработке

В) закупку и ввоз иностранных товаров для последующей реализации их на внутреннем рынке своей страны или потребления предпринимательским партнером

19. Содержанием обеспечивающих операций являются:

А) товарно-посреднические функции

- Б) арендные (лизинговые) работы
- В) регистрация товарных знаков

20.. Признаком международной коммерческой сделки являются:

- а) перемещение предмета сделки за границу страны-продавца
- б) совершение платежа в иностранной валюте
- в) совершение сделки между сторонами разной национальности
- г) совершение сделки между партнерами, предприятия которых находятся в разных странах**

Вариант 2.

1. «Упаковка, хранение, контроль качества, кредитование, ведение арбитражных дел» – все это составляет содержание:

- А) прямых операций
- Б) основных операций
- В) косвенных
- Г) обеспечивающих**
- Д) необратимых

2. Внешнеторговой не признается та сделка, которая заключена:

А) между российским участником ВЭД и зарегистрированным в России СП, даже если капитал последнего является на 100% иностранным

Б) заключенная между зарубежными партнерами, сделка с поставкой товара в третью страну

В) заключенная сделка с совершением платежа в иностранной валюте

3. К какой из форм ВЭД относится: «получение и предоставление кредитов, платежа, расчетные операции; лизинг»:

- А) оказание услуг**
- Б) совместное предпринимательство
- В) валютно-финансовые отношения

4. Хозяйствующий субъект РФ может приступить к проведению внешнеторговой операции, после:

- А) производства продукции для реализации ее на внешнем рынке**
- Б) принятия (принципиального) решения о целесообразности выхода на внешний рынок
- В) разрешения руководства для внешнеторговых сделок

5 Различают:

- а) безотлагательные оферты
- б) мягкую оферту
- в) инициативные оферты**

6. Оферта, которая направляется в ответ, на полученный запрос контракта называют:

- а) инициативной
- б) пассивной**
- в) свободной

7. Оферта, которая облагает предлагающую сторону определенными обязательствами, называется:

- а) твердая оферта**
- б) свободная оферта

8. Первым этапом подготовки внешнеторговой сделки является:

- А) поиск контроля
- Б) сущность ее предмета**
- В) выбор канала сбыта

9. Оферентом называют:

- А) сторону, принимающую товар
- Б) сторону, предлагающую товар**
- В) сторону, возвращающую товар

10. Оферта, которая не облагает прямыми обязанностями продавца, называется:

- А) твердая оферта
- Б) свободная оферта**

11. Кто из сторон заинтересован в удлинении сроков заявлений претензий по количеству, качеству и сокращению сроков их предъявления:

- а) покупатель**
- б) продавец

12. Освобождается ли продавец от обязанности произвести поставку товара при уплате штрафа за просрочку:

- а) Да
- б) Нет**

13. Форс-мажор это:

- а) штраф за просрочку поставки товара
- б) устранение дефектов товара
- в) обстоятельства непревзойденной силы**
- г) отношение долгосрочных финансовых обязательств к краткосрочным

14. Справкой, из какой организации подтверждаются форс – мажорные обстоятельства:

- А) ООН
- Б) Торгово-промышленная палата**
- В) Международная торговая палата

15 Кто стремится включить более широкий перечень событий форс-мажорных обстоятельств в контракте:

- А) покупатель
- Б) продавец**
- В) и покупатель и продавец

161. Торговые обычаи фиксируются в материалах:

- А) НАТО
- Б) ООН
- В) ИНКОТЕРМС
- Г) МТП (Международная торговая палата)

16. Согласно Венской конвенции могут ли стороны по своему желанию отступить от условий оговорки о форс-мажоре:

- А) могут
- Б) не могут

17. Тринадцать базисных условий поставки в Инкотермс, расположенные по мере увеличения расходов и ответственности продавца по доставке товара, внутренне сгруппированы:

- а) в четыре раздела
- б) в три раздела
- в) в два раздела

18. Из положений Венской конвенции (ст.№ 18) следует, что акцептом считается:

- а) заявление покупателя, выражающее согласие с офертой (предложение продавца)
- б) заявление продавца, выражающее согласие с офертой (предложение покупателя)

19. Совокупность общественных отношений, складывающихся при функционировании валюты в мировом хозяйстве и обслуживающих взаимный обмен результатами деятельности национальных хозяйств, называется ...

- А) интернационализация
- Б) международным разделением труда
- В) международной экономической интеграцией
- Г) валютно-финансовыми экономическими отношениями

20. Форма платежа, когда покупатель открывает в банке продавца свой специальный счет, платежи с которого банк осуществляет в полном соответствии с приказом покупателя, - это:

- а) инкассо
- б) чеком
- в) кредитная
- г) аккредитив
- д) банковский перевод
- е) кредитная

Контрольная работа по темам «Методы стимулирования национальных экспортеров». Антимонопольное регулирование внешнеэкономической деятельности», «Валютное регулирование и контроль»

Комплект заданий для контрольной работы

- Время выполнения 45 мин.
- Количество вариантов контрольной работы - 2.
- Количество заданий в каждом варианте контрольной работы - 20
- Форма работы – самостоятельная, индивидуальная.

Вариант 1.

1. Расположить следующие реквизиты оферты в лаконичной, строгой форме:
 - a. количество предлагаемого товара в принятых единицах измерения;
 - b. условия платежа (с возможным предоставлением кредита);
 - c. предмет предложения с точным обозначением товара, услуги;
 - d. цена за единицу товара в определенной валюте с обязательным указанием базиса поставщика;
 - e. срок поставки;
 - f. дополнительные реквизиты (характер упаковки, встречные обязательства, предоставление гарантий);
 - g. срок действия предложения.
2. Из каких статей состоит Венская конвенция, принятая в Вене в 1980г.:
 - a. сфера применения и общая часть;
 - b. порядок заключения договора;

- c. условия купли – продажи товаров;
 - d. заключительные положения;
 - e. все перечисленное верно.
3. Венская конвенция не регламентирует (2 варианта):
- a. права и обязанности сторон;
 - b. ответственность сторон за неисполнение или ненадлежащее исполнение сделки;
 - c. содержание договора;**
 - d. права собственности на проданный товар;**
 - e. порядок заключения договора международной купли- продажи.
4. Основным документом при таможенном оформлении товара является:
- a. страховые документы;
 - b. сопроводительные документы;
 - c. грузовая таможенная декларация.**
5. В каких документах предоставлены сведения о товарах и базисных условиях поставки:
- a. коммерческих документах;
 - b. транспортных документах;
 - c. грузовой таможенной декларации.**
6. Работа по исполнению экспортной сделки не включает (2 варианта):
- a. рассмотрение поступивших претензий;
 - b. таможенное оформление;
 - c. организация отгрузки и транспортировки товара;
 - d. проведение расчетов за поставляемый товар;**
 - e. организация транспортировки импортного товара и передача его конечному потребителю в соответствии с базисными условиями поставки.**
7. Внешнеторговый контракт – это:
- a. договор коммерческого характера с иностранным партнером - контрагентом;
 - b. договор купли – продажи в материально – овеществленной форме;
 - c. коммерческий документ, оформляющий внешнеторговую сделку, в которой содержится письменная договоренность сторон о поставке товара.**
8. Невыполнение каких условий является основанием для расторжения контракта:
- a. универсальных;
 - b. обязательных;**
 - c. индивидуальных.
9. К обязательным условиям относятся (2 варианта):
- a. качество и количество товара;**
 - b. санкции и рекламации;**
 - c. условия сдачи – приемки;
 - d. форс – мажорные обстоятельства.
10. Определить порядок содержания внешнеторговой сделки:
- a. установление единицы измерения количества;
 - b. описание предмета сделки;
 - c. преамбула;
 - d. качество товара;
11. Наиболее тяжелым при определении качества товара является:
- a. установление совокупности свойств, характеризующих степень пригодности товара для использования его по назначению в соответствии с потребностями покупателя;
 - b. установление количества поставляемого товара;
 - c. выбор способа определения качества товара.**
12. Метод по эталону распространен в торговле:
- a. специфическими изделиями под заказ;
 - b. потребительскими продуктами;**
 - c. фруктами.
13. При каком методе указывается так «осмотрено – одобрено»:

- a. по техническим условиям;
 - b. по предварительному осмотру;**
 - c. по спецификации.
14. При продаже урожая зерновых, цитрусовых на «корню» применяется метод:
- a. по натурному весу;
 - b. по выходу готового продукта;
 - c. «тель – кель».**
15. Санкции – это:
- a. обоснованные требования, предъявляемые контрагентами по не выполненным обязательствам внешнеторгового контракта;
 - b. форма материальной ответственности продавца и покупателя за неисполнение контракта;**
 - c. все перечисленное неверно.
16. Срок рассмотрения претензии не превышают:
- a. 10 дней;
 - b. 15 дней;**
 - c. 20 дней.
17. Кто заинтересован по претензиям удлинить сроки рассмотрения:
- a. покупатель;
 - b. продавец;**
 - c. и покупатель, и продавец.
18. Уплата штрафа:
- a. освобождает экспортера от обязанности произвести поставку товара;
 - b. не освобождает экспортера от обязанности произвести поставку товара.**
19. Форс – мажорные обстоятельства, чаще всего, возникают у:
- a. импортера;
 - b. экспортера;**
 - c. импортера и экспортера.
20. Предельный срок рассмотрения форс – мажорных обстоятельств составляет:
- a. 3-4 месяцев;
 - b. 5-6 месяцев;
 - c. 5-8 месяцев.**

Вариант 2.

1. Международный коммерческий арбитражный суд – это судебная инстанция, которая:
- a. вмешивается в государственный сектор ведения деятельности с зарубежными странами (2 варианта);
 - b. касается только урегулирования споров между предпринимателями нашей страны и их партнеров из – за рубежа;**
 - c. защищает права коммерсантов – участников экономического контракта.**
2. Что выдвинуло необходимость разработки и применения стандартизированного перечня номенклатуры товаров:
- a. развитие торговых связей;
 - b. развитие экономических связей;
 - c. развитие торговых и экономических связей.**
3. Принятие общего международного таможенного языка, которая может быть однозначно понятна экспортерам, импортерам и таможенным службам обеспечивает:
- a. грузовая таможенная декларация;
 - b. паспорт сделки;
 - c. товарная номенклатура.**
4. Гармонизированная система в настоящее время представляет собой номенклатуру ВЭД, включающую в себя:
- a. товарные позиции;
 - b. товарные субпозиции;

- с. **все перечисленное верно.**
5. 9-10 разряды системы кодирования товара:
- а. соответствуют кодовому обозначению товаров в комбинированной форме в ЕС;
 - б. предназначены для выделения традиционных отечественных товаров в товарной номенклатуре ВЭД;**
 - с. соответствуют классификационной группировке товара по гармонизированной системе.
6. Грузовая таможенная декларация – это:
- а. нормативно – правовой акт;
 - б. учетно – статистический документ;**
 - с. коммерческий документ.
7. Второй лист грузовой таможенной декларации:
- а. возвращается декларанту;
 - б. остается в таможенном органе и хранится в архиве;
 - с. остается в отделе таможенной статистики.**
8. Если к моменту прибытия груза на таможенную территорию импортер не имеет точных сведений о нем, то он подает:
- а. предварительную декларацию;
 - б. временную декларацию;**
 - с. обычную декларацию.
9. Экспортер при продаже товаров со склада, поставке транзитных товаров, которые подпадают под какие – либо ограничения в перемещении, подает:
- а. обычную декларацию;
 - б. предварительную декларацию;**
 - с. временную декларацию.

10. К числу тарифных методов регулирования торговли относятся:

- А) таможенная пошлина**
- Б) квота
- В) технические стандарты
- Г) все перечисленное верно

11. Таможенные пошлины, начисляемые в процентах к таможенной стоимости товаров, имеющих разные качественные параметры в рамках одной и той же товарной группы, называются

- а) постоянные
- б) специфические
- в) адвалорные**
- г) преференциальные

12. Таможенные пошлины, накладываемые на иностранные товары, перевозимые через территорию страны, называются:

- а) транзитные**
- б) специфические
- в) адвалорные
- г) сезонные

13. Пошлины, начисляемые в установленном размере за единицу стандартного товара, называются:

- а) транзитные
- б) специфические**
- в) адвалорные
- г) сезонные

14. Какие меры воздействия на импорт относятся к тарифным:

- А) установление национальных технических стандартов
- Б) введение импортных квот
- В) введение или повышение импортных пошлин**
- Г) размещение государственных заказов только на отечественных предприятиях

15. Государственные денежные сборы, взимаемые через таможенные учреждения с товаров, ценностей и имущества, провозимого через границу страны, - это:

- А) экспортные тарифы

- Б) налоги на добавленную стоимость
- В) таможенные пошлины**
- Г) адвалорные пошлины

16.К какому методу регулирования внешней торговли относится таможенный тариф:

- А) Административный
- Б) Экономический**
- В) Финансовый
- Г) Ни один из перечисленных методов

17.К скрытым методам нетарифного регулирования относятся

- а) квотирование
- б) запреты
- в) таможенная пошлина
- г) технические барьеры**

18.Таможенный тариф затем перекладывается на:

- А) Производителя
- Б) Государство
- В) Потребителя**
- Г) В равных пропорциях на производителя и потребителя
- Д) Ни на одного из перечисленных субъектов

19. Цели введения таможенного тарифа:

- А) Стимулирование импорта
- Б) Стимулирование экспорта
- В) Увеличение производственных возможностей страны
- Г) Пополнение доходной части бюджета**
- Д) Средство для урегулирования платежного баланса и валютного курса страны**

20. Понижение валютного курса национальной денежной единицы:

- А)понижает конкурентоспособность отечественных товаров и услуг
- Б)никак не влияет на конкурентоспособность отечественных товаров и услуг
- В)повышает конкурентоспособность отечественных товаров и услуг**
- Г)усиливает интерес хозяйственных субъектов к экспорту капитала

Критерии оценки уровня сформированности компетенций при проведении контрольной работы:

- оценка «отлично»: продемонстрировано грамотное последовательное решение задач (заданий) при правильно выбранном алгоритме. Даны верные ответы на все вопросы и условия задач (заданий). При необходимости сделаны пояснения и выводы (содержательные, достаточно полные, правильные, учитывающие специфику проблемной ситуации в задаче или с незначительными ошибками);

- оценка «хорошо»: грамотное последовательное решение задач (заданий) при правильно выбранном алгоритме. Однако, ответы на вопросы и условия задач (заданий) содержат незначительные ошибки. Пояснения и выводы отсутствуют или даны неверно;

- оценка «удовлетворительно»: обучающийся ориентируется в материале, но применяет его неверно, выбирает неправильный алгоритм решения задач (неверные исходные данные, неверная последовательность решения и др. ошибки), допускает вычислительные ошибки. Пояснения и выводы отсутствуют или даны неверно;

- оценка «неудовлетворительно»: обучающийся слабо ориентируется в материале, выбирает неправильный алгоритм решения, допускает значительное количество вычислительных ошибок. Пояснения и выводы отсутствуют.

Эссе по дисциплине «Организация и регулирование внешнеэкономической деятельности»

- Количество тем - 12.
- Форма работы – самостоятельная, индивидуальная.

Темы эссе

1. Экспортоориентированные предприятия России.
2. Роль Торгово-промышленной палаты в развитии внешнеэкономической деятельности.
3. Организационная поддержка экспортеров
4. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности.
5. Россия и ВТО.
6. Нетарифные методы регулирования внешней торговли.
7. Причины международного движения капитала и его основные формы.
8. Прямые и портфельные инвестиции.
9. Вывоз капитала из России.
10. Государственное и межгосударственное регулирование международного движения капитала.
11. Товарная структура мировой торговли и внешнеторговый баланс
12. Особенности внешнеторговой политики в современных условиях

Критерии оценки уровня сформированности компетенций при проверке эссе:

- оценка «отлично»: содержание работы полностью соответствует теме. Тема глубоко и аргументировано раскрыта. Используются дополнительные материалы, необходимые для ее освещения. Работа структурно выдержана. Мысли изложены логически, последовательно, стилистика соответствует содержанию. Фактические ошибки отсутствуют. Заключение содержит выводы, логично вытекающие из содержания основной части;

- оценка «хорошо»: тема эссе достаточно полно и убедительно раскрыта, есть незначительные замечания. Использовано достаточное количество источников и литературы. Текст изложен логически, структура выдержана, использован литературный язык и профессиональная терминология. Недостаточно полно доказывается выдвинутый тезис. Имеются единичные фактические неточности. Заключение содержит выводы, вытекающие из содержания основной части;

- оценка «удовлетворительно»: тема эссе в основном раскрыта. Дан верный, но недостаточно полный ответ. Имеются отклонения от темы, отдельные ошибки, неточности, в том числе фактологические. Обнаруживается недостаточное умение делать выводы и обобщения. Материал излагается достаточно логично, но имеются отдельные нарушения. Выводы не полностью соответствуют содержанию основной части;

- оценка «неудовлетворительно»: тема эссе полностью нераскрыта. Изложение нелогично, много фактологических, речевых, стилистических и других ошибок. Присутствуют многочисленные заимствования из источников. Выводы отсутствуют либо не связаны с основной частью работы.

3.3. Задания для промежуточной аттестации (зачета и (или) экзамена) Список вопросов к экзамену 1 семестр

1. Этапы развития внешнеторговых отношений России.
2. Формы и виды внешнеэкономической деятельности
3. Условия и принципы внешнеторговых отношений
4. Сущность и основы МЭО
5. Объекты и субъекты внешнеэкономической деятельности
6. Принципы и особенности механизма внешнеэкономической деятельности
7. Особенности внешнеторговой политики в современных условиях
8. Организационно-правовые формы внешнеэкономической деятельности
9. Организации, содействующие внешнеэкономической деятельности
10. Сделки и операции, совершаемые во внешней торговле
11. Условия действительности сделок и операций.
12. Принципы функционирования ВТО
13. Место и роль России в международной торговле
14. Россия и ВТО. Положительные и отрицательные стороны от вступления в ВТО
15. Платежный баланс. Торговый баланс
16. Методы регулирования внешнеэкономической деятельности
17. Особенности экспортных операций России
18. Особенности импортных операций России
19. Цены и расчеты в международной торговле
20. Компенсационные операции. Встречная торговля.
21. Задачи, функции и классификация товарных бирж.
22. Роль товарных бирж, в процессе антикризисного регулирования в национальной и мировой экономике.
23. Финансирование и кредитование внешнеэкономической деятельности.
24. Страхование внешнеэкономической деятельности.
25. Роль торгово-промышленной палаты в организации ВЭД.

Список вопросов к экзамену 2 семестр

1. Организационные формы и методы управления ВЭД.
2. Содержание, методы и принципы регулирования внешнеэкономической деятельности.
3. Нормативно-законодательная база регулирования ВЭД.
4. Организационные основы регулирования внешнеэкономической деятельности.
5. Формирование системы регулирования внешнеэкономической деятельности.
6. Меры финансовой поддержки экспорта.
7. Кредитование экспортеров
8. Страхование экспортеров, налоговые и иные льготы.
9. Организационно-техническое содействие экспортерам
10. Система нетарифных ограничений.
11. Меры финансового воздействия на внешнеторговые операции
12. Административные методы регламентирования.
13. Запреты и количественные ограничения;
14. Квотирование. Лицензирование.
15. Контингентирование и добровольное ограничение поставок.
16. Антидемпинговые и компенсационные меры.
17. Сущность таможенно-тарифного регулирования.
18. Принципы построения таможенного тарифа.
19. Понятие и виды таможенных пошлин.
20. Понятие, назначение и способы определения таможенной стоимости товара.
21. Валютное регулирование и валютный контроль в РФ.
22. Валютные интервенции. Ревальвация и девальвация.
23. Методы стимулирования национальных экспортеров.

24. Антимонопольное регулирование внешнеэкономической деятельностью.

Экзамен может быть проведен в письменной форме, а также в письменной форме с устным дополнением ответа. Экзамен по дисциплине (модулю) служит для оценки работы студента в течение семестра (года, всего срока обучения и др.) и призван выявить уровень, качество и систематичность полученных им теоретических и практических знаний, приобретения навыков самостоятельной работы, развития творческого мышления, умения синтезировать полученные знания и применять их в решении практических задач. По итогам экзамена, в соответствии с модульно – рейтинговой системой университета выставляются баллы, с последующим переходом по шкале оценок на оценки: «отлично», «хорошо», «удовлетворительно» и «неудовлетворительно», свидетельствующие о приобретенных компетенциях или их отсутствии.

Форма экзаменационного билета (пример оформления)

Министерство науки и высшего образования РФ

ФГБОУ ВО "Дагестанский государственный технический университет"

Дисциплина (модуль) Организация и регулирование внешнеэкономической деятельности

Код, направление подготовки/специальность 38.04.01- Экономика

Магистерская программа Международная экономика

Кафедра ЭТ

Курс 1

Семестр 1

Форма обучения – очная, заочная, очно-заочная

ЭКЗАМЕНАЦИОННЫЙ БИЛЕТ №1

- 1 Объекты и субъекты внешнеэкономической деятельности
2. Принципы и особенности механизма внешнеэкономической деятельности
3. Особенности внешнеторговой политики в современных условиях

Экзаменатор..... А.М. Эсетова.

Утвержден на заседании кафедры (протокол № ___ от _____ 20__ г.)

Зав. кафедрой ЭТ.....А.М. Эсетова

Критерии оценки уровня сформированности компетенций по результатам проведения зачета:

- оценка «зачтено»: обучающийся демонстрирует всестороннее, систематическое и глубокое знание материала, свободно выполняет задания, предусмотренные программой дисциплины, усвоивший основную и дополнительную литературу. Обучающийся выполняет задания, предусмотренные программой дисциплины, на уровне не ниже базового;

- оценка «не зачтено»: обучающийся демонстрирует незнание материала, не выполняет задания, предусмотренные программой дисциплины. Обучающийся не выполняет задания, предусмотренные программой дисциплины, на уровне ниже базового. Дальнейшее освоение ОПОП не возможно без дополнительного изучения материала и подготовки к зачету.

Критерии оценки уровня сформированности компетенций по результатам проведения дифференцированного зачёта (зачета с оценкой) / экзамена:

- оценка «отлично»: обучающийся дал полный, развернутый ответ на поставленный вопрос, проявил совокупность осознанных знаний об объекте, доказательно раскрыл основные положения темы. В ответе прослеживается четкая структура, логическая последовательность, отражающая сущность раскрываемых понятий, явлений. Обучающийся

подкрепляет теоретический ответ практическими примерами. Ответ сформулирован научным языком, обоснована авторская позиция обучающегося. Могут быть допущены недочеты в определении понятий, исправленные студентом самостоятельно в процессе ответа или с помощью «наводящих» вопросов преподавателя. Обучающимся продемонстрирован высокий уровень владения компетенцией(-ями);

- оценка **«хорошо»**: обучающимся дан полный, развернутый ответ на поставленный вопрос, проявлено умение выделять существенные и несущественные признаки, причинно-следственные связи. Ответ четко структурирован, логичен, но есть недочеты в формулировании понятий, решении задач. При ответах на дополнительные вопросы допущены незначительные ошибки. Обучающимся продемонстрирован повышенный уровень владения компетенцией(-ями);

- оценка **«удовлетворительно»**: обучающимся дан неполный ответ на вопрос, логика и последовательность изложения имеют существенные нарушения. Допущены грубые ошибки при определении сущности раскрываемых понятий, явлений, нарушена логика ответа, не сделаны выводы. Речевое оформление требует коррекции. Обучающийся испытывает затруднение при ответе на дополнительные вопросы. Обучающимся продемонстрирован базовый уровень владения компетенцией(-ями);

- оценки **«неудовлетворительно»**: обучающийся испытывает значительные трудности в ответе на вопрос, допускает существенные ошибки, не владеет терминологией, не знает основных понятий, не может ответить на «наводящие» вопросы преподавателя. Обучающимся продемонстрирован низкий уровень владения компетенцией(-ями).