

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Баламирзоев Назим Лионидович
Должность: И.о. ректора
Дата подписания: 21.08.2025 17:16:15
Уникальный программный ключ:
2a04bb882d7edb7f479cb266eb4aaaedebeea849

**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РФ
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
«ДАГЕСТАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
ТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

Кафедра экономической теории

**«ЭКОНОМИКА РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ
ЭТАПЕ»**

**УЧЕБНОЕ ПОСОБИЕ
для аспирантов**

Махачкала 2022

УДК:330.5
ББК:65.2/4

Учебное пособие по дисциплине «Экономика России на современном этапе» для аспирантов ДГТУ. – Махачкала:, 2022. – 141с.

Авторы: Эсетова А.М., д.э.н., профессор Исмаилова Ш.Т., д.э.н., профессор

Учебное пособие охватывает круг вопросов связанных с изучением структуры и особенностей экономического развития национальной экономики.

В данном учебном пособии, основанном на исследованиях ученых, а также трудах ведущих специалистов в России, раскрываются понятия экономического потенциала, экономического пространства Российской Федерации, а также объем содержания и структура экономического роста. Содержание учебного пособия апробировано в учебном процессе Дагестанского государственного технического университета. Рекомендуется для аспирантов и преподавателей вузов.

Рецензенты:

Рабаданов А.Р., д.э.н., профессор, кафедра финансов и бухгалтерского учета, ФГБОУ ВО «ДГТУ».

Дневизюк Д.А., к.э.н., ведущий научный сотрудник Института социально-экономических исследований ДФИЦ РАН.

ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	3
ТЕМА1ЭКОНОМИЧЕСКИЙПОТЕНЦИАЛРОССИИ	
1.1. ТерриторияРФигосударственнаяграницаРФ.....	6
1.2. ЭкономическийпотенциалРоссии,иеефункциональное,отрасл евоирегиональноестроение	9
1.3. Территориальнаяструктуранациональнойэкономики.....	12
1.4. ОсобенностиитенденцииразвитияэкономикиРФ.*	14
Вопросыдлясамопроверки.....	16
ТЕМА2ФУНКЦИОНАЛЬНОЕСТРОЕНИЕЭКОНОМИКИ РОССИИ	
2.1. Трудовойпотенциал	17
2.2. Производственныйпотенциал	20
2.3. Минерально-сырьевойпотенциал.....	24
2.4. Финансовыйпотенциал	28
2.5. Инвестиционныйпотенциал.....	30
2.6. Научно-техническийииновационныйпотенциал.....	32
2.7. ИнфраструктуратерриторииРФ.*	35
Вопросыдлясамопроверки.....	37
ТЕМА3ОТРАСЛЕВОЕСТРОЕНИЕЭКОНОМИКИ РОССИИ	
3.1. Промышленныйпотенциал	39
3.2. Потенциалагропромышленногокомплекса.....	40
3.3. Потенциалвоенно-промышленногокомплекса.....	43
3.4. Потенциалфинансово-промышленныхгрупп	46
3.5. Внешнеэкономическая политика российской экономики...51	
Вопросыдлясамопроверки.....	54
ТЕМА 4 РЕГИОНАЛЬНОЕ СТРОЕНИЕ ЭКОНОМИКИ РОССИИ.....	
4.1. Потенциал западной экономической зоны России	55
4.2. Потенциал восточной экономической зоны России	56
4.3. Внешнеэкономический потенциал отдельных регионов Рос- сии	58
Вопросы для самопроверки.....	63

ТЕ-	
МА5	ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА РОССИИ 64
5.1.	Классификация сфер применения экспертной оценки стоимости хозяйственных бумаг 64
5.2.	Методы оценки стоимости хозяйственных объектов по доходу от их эксплуатации 70
5.3.	Система показателей оценки экономического потенциала 71
5.4.	Методы расчетов экономического потенциала крупного региона и оценка эффективности его использования 73
	Вопросы для самопроверки 78
ТЕМА 6	УПРАВЛЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИМИ
	СОЦИАЛЬНЫМ РАЗВИТИЕМ КРУПНЫХ РЕГИОНОВ
	РОССИИ 79
6.1.	Принципы организации управления процессами экономического развития в крупном регионе 79
6.2.	Особенности управления структурными изменениями в экономике крупного региона 82
6.3.	Социальная сфера региона. Специфика систем взаимосвязей в социальной сфере региона 85
6.4.	Принципы реформирования социальной сферы региона 90
6.5.	Целевое программирование. Целевые программы развития регионов, отраслей и межотраслевых комплексов 91
	Вопросы для самопроверки 94
ГЛОССАРИЙ 95
ТЕМЫ ДЛЯ РЕФЕРАТОВ И ДОКЛАДОВ 104
БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК 107

ВВЕДЕНИЕ

В течение длительной истории человеческого общества происходили определенные структурные сдвиги в экономике, связанные, прежде всего, с расширением и углублением разделения труда и выделением таких крупных сфер хозяйственной деятельности, как сельское хозяйство, ремесло, торговля, добывающие, обрабатывающие отрасли промышленности, промышленность в целом, транспорт, финансы с их денежно-кредитной системой, сфера услуг. К наиболее весомым факторам, определяющим экономический рост, относятся природные, трудовые, капитальные, финансовые ресурсы, а также характер социально-экономической системы.

Экономический потенциал национальной экономики является материальной основой ее функционирования и экономического роста. Особое значение категория экономического потенциала играет в территориальной организации производства и в функционировании любой хозяйственной системы.

Значение формирования и эффективного использования экономического потенциала имеет особое значение для уровня развития экономики. По существу экономическое благополучие страны определяется наличием природных ресурсов, современным производственным и инновационным потенциалом. Национальное хозяйство теснейшим образом завязано на масштабы и качество ресурсного потенциала страны. Соответственно возрастает роль в управлении экономическим потенциалом, его эффективном использовании.

Обладая четвертью мировых запасов природных ресурсов, высоким интеллектуальным потенциалом, Россия занимает скромное место по уровню социально-экономического развития, существенно отстает в конкурентоспособности. При этом центральным вопросом для российской экономики является в настоящее время ускорение темпов социально-экономического развития, повышение качества экономического роста, формирования новых точек роста.

Использование учебного пособия поможет аспирантам структурировать знания, облегчить их усвоение и закрепление, повысит эффективность самостоятельной работы и будет способствовать реализации теоретических знаний на практике.

ТЕМА1ЭКОНОМИЧЕСКИЙПОТЕНЦИАЛРОССИИ

1.1. ТерриторияРФигосударственнаяграницаРФ.

**1.2. ЭкономическийпотенциалРос-
сии,иеефункциональное,отраслевоеирегиональноестроение.**

1.3. Территориальнаяструктуранациональнойэкономики.

1.4. ОсобенностиитенденцииразвитияэкономикиРФ.*

1.1. ТерриторияРФигосударственнаяграницаРФ.

Россия — крупнейшее государство в мире, её территория в конституционных границах с территорией Крыма, которого не получила международного признания, составляет 17 125 191 км². Население страны в тех же границах составляет 146 424 729 чел. (2023; 9-е место в мире).

Под экономическим потенциалом в самом широком смысле следует понимать совокупные возможности общества формировать и в максимальной степени удовлетворять материальные и духовные потребности в процессе социально-экономических отношений, относящихся к рациональному и экологичному использованию ресурсов, которыми располагает конкретная экономическая система.

Рассматривая основные компоненты экономического потенциала применительно к Российской Федерации, необходимо, прежде всего, отметить ее географический потенциал, неизменно получающий самые высокие оценки со стороны практически всех мировых экспертов. Россия является самой большой страной в мире, занимая 1/9 часть всей суши (более 17 млн км²).

Протяженность ее сухопутных границ составляет более 20 тыс. км, а береговая линия достигает 38 тыс. км.

Своеобразное «евразийское» расположение дает России потенциальную возможность играть активную роль в двух частях света: и в Европе, и в Азии. С географической точки зрения через территорию России могут проходить экономически наиболее выгодные воздушные и сухопутные маршруты, связывающие Европу, Центральную и Юго-Восточную Азию, а по северному морскому пути и мореходные.

Экономический потенциал России зависит от многих составляющих: природных ресурсов России, уровня развития базовых и инфраструктурных отраслей, научно-технического потенциала, трудовых ресурсов и др. Наиболее комплексным показателем оценки экономического потенциала страны остается показатель валового внутреннего продукта (ВВП), который характеризует уровень

развития экономики. Сведения о ВВП России и других стран можно получить из статистических материалов.

По сравнению с большинством стран мира Россия занимает громадную территорию, на которой сосредоточены значительные и разнообразные природные ресурсы.

Промышленный потенциал России велик, но в последнее десятилетие промышленное производство сократилось и подверглось глубоким структурным изменениям.

Научно-технический потенциал страны находится на грани распада, что объясняется не только экономическими реформами, но и сокращением ассигнований на науку, закрытием многих научно-исследовательских институтов, «утечкой мозгов».

По количеству трудовых ресурсов Россия занимает 4-е место в мире после Китая, Индии и США. Сохраняется высокий интеллектуальный потенциал нации.

Вместе с тем огромная территориальная протяженность России сопряжена со значительными сложностями ее эффективного освоения и использования. Действительно, с одной стороны, географический потенциал обуславливает возможность мощного развития внутреннего рынка и национальной экономики страны, опираясь исключительно на собственные силы и ресурсы регионов. С другой стороны, широкая вовлеченность России в мировые транспортные перевозки только усилит проблему доведения слабой российской транспортной инфраструктуры до уровня мировых стандартов, трудно достижимого без общего социально-экономического развития страны.

Один из специфических преимуществ России, позволяющий ей, по мнению многих специалистов, с успехом интегрироваться в мировое хозяйство, — весьма значительный ресурсный потенциал. Россия является одной из богатейших по наличию природных ресурсов стран. Особую устойчивость экономике страны придает то обстоятельство, что по запасам энергетического сырья Россия занимает ведущие позиции в мире. Так, по имеющимся оценкам, доля России в мировых оцениваемых запасах нефти составляет 5%, природного газа — 25%, угля — 17%. Как уже отмечалось, страна располагает самой протяженной в мире береговой линией и, следовательно, может рассчитывать на добычу значительных объемов углеводородов континентального шельфа.

При этом торговля энергоносителями и минеральным сырьем выступает главным реальным профилем специализации страны в международном разделении труда, и это можно расценивать, с одной стороны, как важное временное стратегическое преимущество стра-

ны, как с национальной, так и глобальной точек зрения, а с другой — как слабость и опасность превращения страны в сырьевой и топливно-энергетический придаток промышленно развитых стран мирового хозяйства.

Главным, фундаментальным элементом экономического потенциала любой страны общепризнанно является человеческий ресурс, человеческий капитал, который по оценкам Всемирного банка в 1998 г. составлял 76% национального богатства США. На физический воспроизводимый капитал приходилось 19% богатства США, на природный фактор — остальные 5%. В Западной Европе соотношение человеческого, физического и природного факторов составляло соответственно 75, 23 и 2%

По численности населения Россия находится на 9-м месте в мире, однако ее население постепенно сокращается: в 2010 г. оно составило 142 млн. человек по сравнению со 148 млн. человек в 1992 г.

Потенциал образования и профессиональной подготовки российских граждан остается на уровне, достаточном для решения современных технических и экономических проблем, а также для адаптации к различным условиям производственной и коммерческой деятельности. Таким образом, Россия в достаточной степени обеспечена квалифицированной рабочей силой, готовой к тому же довольствоваться весьма низким уровнем оплаты труда.

Рассматривая очевидные конкурентные преимущества российской экономики, необходимо иметь в виду, что успехи процесса интеграции России в мировое хозяйство определяют не сами по себе перечисленные выше факторы, а то, насколько эффективно они используются в условиях глобальной экономики. Это требует разработки и последовательной реализации отсутствующей в настоящее время стратегии активного включения страны в мировую экономику, повышения эффективности, в частности, научной обоснованности управления этой сферой деятельности, принятия действенных мер по поддержке экспортеров, защите отечественных перспективных отраслей, развитию импортозамещающих производств и т.д.

Осуществляя процесс интеграции России в мировую экономику, необходимо понимать, что внешняя открытость экономики не может быть самоцелью экономических преобразований в России; она должна служить предпосылкой повышения эффективности российской экономики с целью повышения уровня благосостояния и социальной защищенности каждого гражданина России.

Для такой крупной по территории, населению и промышленному потенциалу страны решающее значение имеет развитие внутрен-

него рынка, постоянное увеличение на нем платежеспособного спроса и предложения товаров и услуг отечественного производства. Только опираясь на отечественный рынок и развитие конкуренции на нем, российская экономика сможет занять достойные позиции на мировом рынке.

В России в настоящее время формируется экономическая система открытого типа, однако осуществляется это не всегда продуманно и, наносит ей заметный ущерб, подрывает экономическую безопасность страны.

Международными экономическими организациями определены количественные критерии, негативное отклонение от которых означает возможность нанесения рассматриваемой стране серьезного ущерба экономической и национальной безопасности.

Предельные значения некоторых из них, последствия, соответствующие их нарушению, а также уровни этих критериев для России приведены в табл. 1.

Таблица 1. Критические значения показателей развития страны и вероятные социально-экономические последствия

Показатель	Уровень		
	критический		значение в России
	значение	вероятные последствия для страны	
Доля импортных продуктов питания	Больше 30%	Стратегическая зависимость от импорта	Около 40%
Доля в экспорте продукции обрабатывающей промышленности	Меньше 40%	Колониально-сырьевая структура экономики	Около 20%
Доля в экспорте высокотехнологичной продукции	Меньше 10-15%	Технологическое отставание экономики	5%
Доля в ВВП государственных ассигнований на науку	Меньше 2%	Разрушение интеллектуального потенциала	Около 1%
Децильный коэффициент	Больше 10	Антагонизация социальной среды	45
Доля населения, живущего за порогом бедности	Больше 10%	Люмпенизация населения	Около 15%
Отношение минимальной заработной платы к средней	Меньше 30%	Деквалификация и пауперизация рабочей силы	16%
Уровень безработицы (с учетом скрытой)	Больше 8-9%	Рост социально-обездоленных категорий населения	Около 6%

Суммарный коэффициент рождаемости (среднее число рожденных женщиной детей)	Меньше 2,14-2,15	Отсутствие замещения населения	1,7
Средняя продолжительность жизни населения	Меньше 75—79 лет	Ухудшение здоровья населения	66 лет
Коэффициент старения населения (доля лиц старше 65 лет в общей численности населения)	Больше 7%	Старение населения	13%

Суммарные поступления от экологических платежей, % от ВВП	Меньше 5%	Низкий уровень экологического контроля	0,8%
Уровень потребления алкоголя (литров абсолютного алкоголя на человека в год)	Больше 8	Физическая деградация населения	13,5

Доля России в мировой экономике и степень вовлечения ее в международное разделение труда не соответствуют экономическому потенциалу страны. Россия вывозит крайне мало промышленных потребительских товаров и еще меньше — машин и оборудования.

Это объясняется целым рядом причин и, в частности, низкой конкурентоспособностью российских товаров на мировом рынке.

Структура российского экспорта носит преимущественно сырьевой характер, что свойственно только странам с очень низким уровнем экономического развития. Неблагоприятна также и структура импорта, по которому в страну ввозится в основном продовольственная продукция. Все это позволяет констатировать, что страна участвует в международном разделении труда в незавидном качестве поставщика сырья и потребителя готовой продукции непромышленного назначения.

Такое положение в международном разделении труда неблагоприятно, так как в мировой практике наблюдается устойчивая тенденция ухудшения условий торговли при обмене сырья на готовую продукцию. В этом, кстати, заключается одна из основных причин постоянно увеличивающегося разрыва между экономически развитыми и развивающимися странами мира. Таким образом, Россия в ее сегодняшнем виде не имеет возможности на равных вписаться в складывающееся международное разделение труда.

Под территорией понимается весь земной шар с его сухопутной и водной поверхностью, недрами и воздушным пространством. Выделяют несколько видов территорий в МП:

1) государственная территория – часть земного пространства, которая находится под суверенитетом определенного государства и на которую распространяется его юрисдикция.

2) территория с международным режимом – лежащие за пределами государственной территории земные пространства, находящиеся в общем пользовании всех государств. Эти территории составляют так называемое «общее наследие человечества» - открытое море, космическое пространство, Антарктика...

3) после принятия Конвенции ООН по морскому праву 1982 года появились территории со смешанным режимом. Особенность их правового режима в том, что они не находятся под суверенитетом к-л государств, но прибрежные государства имеют в отношении этих территорий определенные суверенные права. Главное право – право на добычу живых и минеральных ресурсов моря и недр. Таких территорий 2: континентальный шельф и исключительная экономическая зона.

Государственная территория РФ – 17,1 млн. км, самое крупное по территории государство мира. Сравнимас Южной Америкой – 17,8 млн. км, Превосходит – Канада (1,7 р.) Китай (1,8 раза), США (1,9 р.) 73% территории РФ – в Азии, 27% – в Европе.

Территория – суша – материковая часть Евразии, острова и полуострова. Внутренние воды – включая и прибрежные морские воды – порты, бухты, заливы, проливы, исторически принадлежащие России.

Территориальные воды (море) – 12 морских миль (1,85 км х 12), от линии наибольшего отлива.

Воздушная территория – пространство, ограниченное вертикалью по сухопутным морским границам и неограниченное в высоту

Государственная граница Российской Федерации – линия, проходящая по этой линии и вертикальная поверхность, определяющие пределы государственной территории (суши, вод, недр и воздушного пространства) России, пространственный предел действия государственного суверенитета Российской Федерации.

Охрана государственной границы производится Пограничной службой ФСБ России в пределах приграничной территории, а также Вооружёнными Силами Российской Федерации (войсками ПВО и ВМФ) – в воздушном пространстве и подводной сре-

де. Обустройством пограничных пунктов ведаёт Министерство транспорта Российской Федерации.

Россия признаёт наличие границ с 18 государствами: Норвегией, Финляндией, Эстонией, Латвией, Литвой, Польшей, Белоруссией, Украиной, Грузией, Азербайджаном, Казахстаном, КНР, Монголией, КНДР, Японией и США, а также частично признанными Республикой Абхазией и Южной Осетией. Протяжённость российской границы (без учёта присоединения Крыма в 2014 году) составляет 60932 км по данным Пограничной службы ФСБ РФ [2] (или 62269 км по другим данным), в том числе 38 тысяч км морских границ; среди сухопутных границ выделяются 7 тысяч км границ по рекам и 475 км по озёрам.

Экономический потенциал страны характеризуется на основе следующих показателей:

- ВВП/ВВП на душу населения.
- Уровень качества жизни населения.
- Распределение основных видов продукции на душу населения.
- Экономическая эффективность.

В каждой отдельно взятой стране рассчитывается *валовой внутренний продукт (ВВП)*. Он подсчитывается на основе системы национальных счетов, которая построена на концепции производительного характера всех видов деятельности.

Система национальных счетов представляет собой совокупность международно признанных правил учета экономической деятельности и отражает основные макроэкономические связи внутреннего и внешнего секторов национальных хозяйств. Центральным показателем СНС является ВВП, второй по значимости показатель – *валовой национальный продукт (ВНП)*. Они отражают результаты деятельности в двух сферах народного хозяйства: материального производства и услуг, определяются как стоимость всего объема конечного производства товаров и услуг в экономике за 1 год (квартал, месяц). Подсчитываются в текущих или постоянных ценах. **Основное отличие состоит в том, что ВВП подсчитывается по территориальному признаку, ВНП – по национальному.**

ВВП – это совокупная стоимость продукции сферы материального производства и услуг, независимо от национальной принадлежности предприятий, расположенных на территории данной страны.

ВНП – это совокупная стоимость всего объема продукции и услуг в национальной экономике, независимо от местонахождения национальных предприятий данной страны. (он больше ВВП)

$VNP = VVP + \text{чистый факторный доход}$

Чистый факторный доход – это разность доходов от использования находящихся за рубежом факторов производства, которые находятся в собственности резидентов и выплат нерезидентам за использование принадлежащих им факторов производства в данной стране, т.е. разность между прибылью и доходами резидентов за рубежом и нерезидентов в данной стране. Обычно для развитых стран эта разность невелика и составляет около 1% от ВВП.

Подсчет ВВП/ВНП проводится по трем принципам: производству, использованию и доходам. **ВВП по производству (по отраслям)** – это сумма добавленной стоимости по всем отраслям национальной экономики. Позволяет выявить соотношение и роль отдельных отраслей в создании ВВП. Динамика за ряд лет позволяет выявить изменение его структуры, динамику развития отдельных отраслей национальной экономики и характер экономической политики в стране.

Таблица 1. **Произведенный ВВП**

Объем производства – Промежуточное потребление = Валовая добавленная стоимость.

Валовая добавленная стоимость + Налоги за вычетом субсидий на продукты = **Валовой внутренний продукт**

Добавленная стоимость или условно чистая продукция отдельных отраслей представляет собой разность между стоимостью валовой продукции и суммой текущих производственных затрат, т.е. стоимость, привнесенную в процессе производства на том или ином его этапе. Она складывается из перенесенной на продукт амортизации основных фондов, заработной платы, прибыли, налогов. Последние, учитываются при подсчете в текущих ценах.

ВВП по использованию (по расходам) – это сумма всех расходов на покупку общего объема произведенной в данном году продукции. Включает следующие статьи:

- конечные потребительские расходы (товары первой необходимости, предметы потребления длительного пользования);
- конечные расходы органов государственного управления (государственные расходы на покупку продукции предприятий и покупку ресурсов для нужд государства, т.е. сумма затрат государства на выплату заработной платы государственным служащим и на закупку товаров и услуг);
- валовые капиталовложения, валовые накопления и изменение запасов материальных оборотных средств;

- сальдо экспорта и импорта (разность), т.е. часть ВВП направляется на экспорт и часть расходуется на импорт товаров и услуг.

Таблица 2. ВВП по расходам

Конечное потребление домохозяйств + Расходы правительства на конечное потребление + Валовое накопление капитала + Экспорт – Импорт = **Валовой внутренний продукт**

ВВП по доходам – это сумма доходов, полученных в стране от производства продукции данного года (сумма доходов от экономических ресурсов, использованных в процессе производства общественного продукта в течение определенного времени).

Таблица 3. ВВП по доходам

1. Оплата труда наемных работников (резиденты) + Предпринимательский доход и доход от собственности = Национальный доход, характеризующий стоимость факторов производства (труда, капитала, предпринимательской способности)

2. Национальный доход, характеризующий стоимость факторов производства (труда, капитала, предпринимательской способности) + Государственные налоги на производство и импорт за вычетом субсидий + Потребление основного капитала = Валовой национальный доход

3. **Валовой национальный доход – Первичные доходы из-за рубежа (баланс) = Валовой внутренний продукт**

ВВП по доходам включает следующие статьи:

- заработную плату наемных работников;
- прибыль фирм и корпораций;
- доходы некорпорированных предприятий, находящихся в индивидуальной собственности и доходы работников свободных профессий;
- рентные платежи (доходы от собственности – земли, недвижимости);
- процент на ссудный капитал (выплаты за капитал, использованный при производстве ВВП);
- амортизационные отчисления – отчисления на создание денежного фонда, возмещающего износ основных фондов, участвующих в создании ВВП;

Главное требование при подсчете ВВП состоит в избежание повторного счета, т.е. чтобы учитывалась только конечная продукция. Конечная продукция – это товары и услуги, которые покупаются потребителями для конечного пользования. Промежуточная продукция – это товары и услуги, которые проходят дальнейшую переработку или перепродаются несколько раз, прежде чем попасть к потребителю. Поэтому для исключения повторного счета ВВП/ВНП должны выступать как стоимость конечных товаров

и услуг и включать только стоимость, добавляемую на каждой стадии обработки. *Добавленная стоимость (ДС) – это стоимость созданная в процессе производства на данном предприятии и охватывающая реальный вклад предприятия в создание стоимости конкретного продукта, т.е. зарплату, прибыль и амортизацию конкретного предприятия.*

$$ДС = ВПП - ТМИ + АО,$$

где – ВПП - валовой продукт предприятия (рыночная цена выпущенной продукции);

ТМИ - текущие материальные издержки;

АО - отчисления на амортизацию.

В СНС в состав добавленной стоимости входит: амортизация, зарплата, прибыль корпораций и некорпоративных предприятий, полученную ими ренту, процент на ссудный капитал и косвенные налоги на бизнес. ВВП завывает объем производства на стоимость годовых амортизационных отчислений и на сумму косвенных налогов, поэтому не может отражать, что производство реально прибавило к благосостоянию общества. Для этого существуют показатели - **чистый национальный продукт (ЧНП) и национальный доход (НД)**. С помощью ЧНП измеряется общий годовой объем производства товаров и услуг, который страна произвела и потребила во всех секторах своего национального хозяйства.

$$ЧНП = ВВП - АО$$

Национальный доход – это вновь созданная за год стоимость, характеризующая, что прибавило производство данного года к благосостоянию общества.

$$НД = ЧНП - \text{сумма косвенных налогов} + \text{субсидии},$$

$$НД = ВВП - АО - \text{сумма косвенных налогов} + \text{субсидии}.$$

Сумма налогов значительна. Они включаются в рыночные цены товаров и услуг и уплачиваются конечными потребителями. Субсидии оказывают на цены противоположное действие: они понижают их на собственную величину. Показатель национального дохода приблизительно соответствует понятию *произведенного национального дохода*. Отметим, что для любого национального хозяйства важны доходы, поступающие в ее распоряжение. Сумма доходов, поступающая в распоряжение данной страны, подсчитывается как разница между чистым внутренним продуктом и сальдо доходов предприятий и граждан данной страны за рубежом и доходами иностранцев в этой стране. Этот показатель примерно соответствует понятию *использованного национального дохода*. **Валовой национальный располагаемый доход (ВНД)** – это используемый на накопление и потребление ВНП, включающий чистые трансферты из-за рубежа. *Чистые трансферты* – это разность между переводами рабочих-мигрантов, которые считаются резидентами из данной страны и в нее. В количественном выражении различие между ВВП и произведенным национальным доходом достаточно велико и составляет примерно 8-11%, равняясь величине амортизационных отчислений. В разных странах это различие может колебать-

ся, т. к. величина амортизационных отчислений зависит от национальной массы основных фондов.

На национальных уровнях объем ВВП измеряется в *текущих* и *постоянных ценах* какого-либо года. Различие между этими измерениями может быть весьма существенным. *Количественный ВВП, или ВВП в текущих ценах*, растет быстрее, чем *реальный ВВП, или ВВП в постоянных ценах*. Разница в темпах роста связана с изменением цен. При подсчете в неизменных ценах происходит элиминирование (устранение) ценностных колебаний. Рост реального ВВП широко рассматривается как показатель экономического развития. Высокие темпы часто считаются признаком силы экономики. Подсчет ВВП производится в единой валюте *по текущим* и *неизменным курсам*, хотя эти показатели не могут претендовать на точное количественное измерение в отдельных странах и регионах. Изменения в валютных курсах ведут к соответствующим вариациям в распределении и объеме ВВП. Сравнение валового продукта между странами *на основе общей денежной единицы*, например, долларов США, может занижить в долларовом выражении объем товаров и услуг, произведенных в странах с низким уровнем развития в связи с большими масштабами в них нетоварного сектора (бартерные сделки, производство домашнего хозяйства, производство средств существования, неформальный сектор, которые обычно не учитываются, и все они могут составлять до 40% ВВП в менее развитых странах).

Так как степень недоучета не определяется систематически, то сравнения ВВП и ВВП могут быть несопоставимы. Исследования, проведенные в рамках Проекта ООН по международным сравнениям, показывают, что в менее развитых странах использование текущих валютных курсов может занижать объем ВВП до трех и более раз. Этим обусловлено занижение доли развивающихся стран в мировом производстве. Один из альтернативных вариантов подсчета ВВП основывается на использовании коэффициентов сравнения покупательной способности валют, определяемых отношением цен набора (корзины) одинаковых товаров каждой страны. Средние соотношения, примененные к ВВП каждой страны, определяются как средневзвешенные цены соответствующих индивидуальных наборов товаров и услуг при использовании весов всех этих товаров и услуг в ВВП по расходам. Этот подход обеспечивает оценку ВВП скорее в «международных долларах», чем в обычных долларах по обменному курсу. Объемы ВВП, подсчитанные на основе указанных методов, значительно отличаются между собой.

Экономический потенциал страны характеризуется на основе следующих показателей:

- ВВП/ВВП на душу населения.
- Уровень качества жизни населения.
- Распределение основных видов продукции на душу населения.
- **Экономическая эффективность.**

В каждой отдельно взятой стране рассчитывается *валовой внутренний продукт (ВВП)*. Он подсчитывается на основе системы национальных счетов, которая построена на концепции производительного характера всех видов деятельности.

Система национальных счетов представляет собой совокупность международнопризнанных правил учета экономической деятельности и отражает основные макроэкономические связи внутреннего и внешнего секторов национальных хозяйств. Центральным показателем СНС является ВВП, второй по значимости показатель – *валовой национальный продукт (ВНП)*. Они отражают результаты деятельности в двух сферах народного хозяйства: материального производства и услуг, определяются как стоимость всего объема конечного производства товаров и услуг в экономике за 1 год (квартал, месяц). Подсчитываются в текущих или постоянных ценах. **Основное отличие состоит в том, что ВВП подсчитывается по территориальному признаку, ВНП – по национальному.**

ВВП – это совокупная стоимость продукции сферы материального производства и услуг, независимо от национальной принадлежности предприятий, расположенных на территории данной страны.

ВНП – это совокупная стоимость всего объема продукции и услуг в национальной экономике, независимо от местонахождения национальных предприятий данной страны. (от больше ВВП)

$ВНП = ВВП + \text{чистый факторный доход}$

Чистый факторный доход – это разность доходов от использования находящихся за рубежом факторов производства, которые находятся в собственности резидентов и выплат нерезидентам за использование принадлежащих им факторов производства в данной стране, **т.е. разность между прибылью и доходами резидентов за рубежом и нерезидентов в данной стране.** Обычно для развитых стран эта разность невелика и составляет около 1% от ВВП.

Подсчет ВВП/ВНП проводится по трем принципам: производству, использованию и доходам. **ВВП по производству (по отраслям)** – это **сумма добавленной стоимости по всем отраслям национальной экономики.** Позволяет выявить соотношение и роль отдельных отраслей в создании ВВП. Динамика за ряд лет позволяет выявить изменение его структуры, динамику развития отдельных отраслей национальной экономики и характер экономической политики в стране.

Таблица 1. **Произведенный ВВП**

Объем производства – Промежуточное потребление = Валовая добавленная стоимость.

Валовая добавленная стоимость + Налоги за вычетом субсидий на продукты = **Валовой внутренний продукт**

Добавленная стоимость или условно чистая продукция отдельных отраслей представляет собой разность между стоимостью валовой продукции и суммой текущих производственных затрат, т.е. стоимость, привне-

сенную в процессе производства на том или ином его этапе. Она складывается из перенесенной на продукт амортизации основных фондов, заработной платы, прибыли, налогов. Последние, учитываются при подсчете в текущих ценах.

ВВП по использованию (по расходам) – это сумма всех расходов на покупку общего объема произведенной в данном году продукции. Включает следующие статьи:

- конечные потребительские расходы (товары первой необходимости, предметы потребления длительного пользования);
- конечные расходы органов государственного управления (государственные расходы на покупку продукции предприятий и покупку ресурсов для нужд государства, т.е. сумма затрат государства на выплату заработной платы государственным служащим и на закупку товаров и услуг);
- валовые капиталовложения, валовые накопления и изменение запасов материальных оборотных средств;
- сальдо экспорта и импорта (разность), т.е. часть ВВП направляется на экспорт и часть расходуется на импорт товаров и услуг.

Таблица 2. **ВВП по расходам**

Конечное потребление домохозяйств + Расходы правительства на конечное потребление + Валовое накопление капитала + Экспорт – Импорт = **Валовой внутренний продукт**

ВВП по доходам – это сумма доходов, полученных в стране от производства продукции данного года (сумма доходов от экономических ресурсов, использованных в процессе производства общественного продукта в течение определенного времени).

Таблица 3. **ВВП по доходам**

4. Оплата труда наемных работников (резиденты) + Предпринимательский доход и доход от собственности = Национальный доход, характеризующий стоимость факторов производства (труда, капитала, предпринимательской способности)

5. Национальный доход, характеризующий стоимость факторов производства (труда, капитала, предпринимательской способности) + Государственные налоги на производство и импорт за вычетом субсидий + Потребление основного капитала = Валовой национальный доход

6. **Валовой национальный доход – Первичные доходы из-за рубежа (баланс) = Валовой внутренний продукт**

ВВП по доходам включает следующие статьи:

- заработную плату наемных работников;
- прибыль фирм и корпораций;
- доходы некorporированных предприятий, находящихся в индивидуальной собственности и доходы работников свободных профессий;

- рентные платежи (доходы от собственности – земли, недвижимости);
- процент на ссудный капитал (выплаты за капитал, использованный при производстве ВВП);
- амортизационные отчисления – отчисления на создание денежного фонда, возмещающего износ основных фондов, участвующих в создании ВВП;

Главное требование при подсчете ВВП состоит в избежание повторного счета, т.е. чтобы учитывалась только конечная продукция. Конечная продукция – это товары и услуги, которые покупаются потребителями для конечного пользования. Промежуточная продукция – это товары и услуги, которые проходят дальнейшую переработку или перепродаются несколько раз, прежде чем попасть к потребителю. Поэтому для исключения повторного счета ВВП/ВНП должны выступать как стоимость конечных товаров и услуг и включать только стоимость, добавляемую на каждой стадии обработки. *Добавленная стоимость (ДС) – это стоимость созданная в процессе производства на данном предприятии и охватывающая реальный вклад предприятия в создание стоимости конкретного продукта, т.е. зарплату, прибыль и амортизацию конкретного предприятия.*

$$ДС = ВПП - ТМИ + АО,$$

где – ВПП - валовой продукт предприятия (рыночная цена выпущенной продукции);

ТМИ - текущие материальные издержки;

АО - отчисления на амортизацию.

*В СНС в состав добавленной стоимости входит: амортизация, зарплата, прибыль корпораций и некорпоративных предприятий, полученную ими ренту, процент на ссудный капитал и косвенные налоги на бизнес. ВВП завывает объем производства на стоимость годовых амортизационных отчислений и на сумму косвенных налогов, поэтому не может отражать, что производство реально прибавило к благосостоянию общества. Для этого существуют показатели - **чистый национальный продукт (ЧНП) и национальный доход (НД)**. С помощью ЧНП измеряется общий годовой объем производства товаров и услуг, который страна произвела и потребила во всех секторах своего национального хозяйства.*

$$ЧНП = ВВП - АО$$

Национальный доход – это вновь созданная за год стоимость, характеризующая, что прибавило производство данного года к благосостоянию общества.

$$НД = ЧНП - \text{сумма косвенных налогов} + \text{субсидии},$$

$$НД = ВВП - АО - \text{сумма косвенных налогов} + \text{субсидии}.$$

ВВП на душу населения по ППС – это показатель валового внутреннего продукта, произведенного в стране в целом за год и разделенного на количество населения. Это основной показатель экономического развития или того, насколько богатая или бедная страна.

Подсчет на основе *паритета покупательной способности* приводит к занижению показателей ведущих промышленно развитых стран на 20-40%. Оценки по паритету покупательной способности существенно меняют позиции основных подсистем в мировом хозяйстве. На промышленно развитые страны Запада приходится 55% ВВП (по текущим валютным курсам – почти 75%), а вклад развивающихся стран повышается до 43% (по текущим валютным курсам свыше 19%). По этому методу подсчета существенно меняется оценка экономических показателей отдельных стран. На первом месте остаются США – 21% ВВП (25,3% по текущему валютному курсу), КНР – 12% (4,4%), Япония – 8,4% (15,7%), ФРГ – 5,0% (5,6%), Индия – 4,1% (1,5%)¹. За ними следует Франция, Италия, Британия, Канада, Бразилия. Использование различных методов подсчета приводит к заметным различиям в темпах ВВП.

На долю России приходится 64,5 % мировых разведанных запасов апатита, 35% природного газа (48 трлн. куб. м), до четверти лесных угодий, каменного угля и железной руды, 13% нефти (15, 7 млрд.т), огромен потенциал гидроресурсов (850 ТВтч) и пресной воды. Наши природные богатства были ранее оценены в 28,5 трлн. долл., а потенциальные - в 140-190 трлн. долл. Ежегодно мы добываем природных ресурсов с учётом гидроэнергетики и сельского хозяйства более, чем на 800 млрд. долл. из них энергоресурсы составляют 640 млрд. долл., чёрные и цветные металлы - 62 млрд. долл. При этом Сибирь и Дальний Восток обеспечили в 2013 г. 390 млрд. долл. валютных поступлений (более 72% общей их суммы). Нам нет необходимости, как другим странам, экспортировать нефтересурсы, большую часть сельскохозяйственной продукции, удобрения и т.п. Как показал Росстат, ВВП просел лишь на 3%, несмотря на то, что МВФ и другие аналитические агентства высказывали более пессимистичные прогнозы (8-11%).

1.2. Экономический потенциал России, и ее функциональное, отраслевое и региональное строение.

Экономический потенциал (ЭП) представляет собой обобщающую экономическую категорию, характеризующую состояние экономики любой страны, производительные силы общества.

Под *экономическим потенциалом* понимается совокупная способность экономики страны осуществлять производственно-экономическую деятельность, производить товары и услуги, удовлетворять общественные потребности и запросы населения, обеспечивать развитие производства и потребления.

Экономический потенциал характеризует состояние и возможности хозяйства страны и ее регионов, обеспечивать ее социальное, экономическое, научно-техническое и культурное развитие.

Степень использования потенциала – уровень фактически сложившегося применения потенциальных возможностей страны или региона.

Сложность оценки экономического потенциала: не имеет четких количественных критериев и инструментов измерения, изменяется в пространстве и времени. Экономический потенциал определяется природными ресурсами, количеством и качеством трудовых ресурсов, производственным, научно-техническим, финансовым потенциалом.

О величине экономического потенциала приближенно можно судить по величинам ВВП (валовой внутренний продукт) и ВНП (валовой национальный продукт).

ВВП – макроэкономический показатель. Выражает совокупную годовую стоимость товаров и услуг, созданных на территории данной страны, с использованием факторов производства только данной страны на одного человека.

ВНП – макроэкономический показатель. Показывает совокупную годовую стоимость товаров и услуг, созданных не только внутри страны, но и за ее пределами.

Показатели характеризуют величину ЭП не полностью, не учитывая ряд важных факторов.

Понятие экономического потенциала неотрывно связано с понятием «национального богатства» – важнейшим показателем ЭП.

Национальное богатство – совокупность ресурсов страны, составляющих необходимое условие производства товаров, оказания услуги обеспечения жизни людей.

В стоимость национального богатства включены:

-
нефинансовые производственные активы (основные фонды, запасы материальных оборотных средств);

-
непроизводственные активы, в том числе материальные (природные) –

зем-
ля, запасы полезных ископаемых, естественные биологические и подземные водные ресурсы;

-
нематериальные запасы (лицензии на использование изобретений, «ноу-хау», передаваемые договоры, купленные «гудвилл» и др.);

-
финансовые активы (монетарное золото, валюта, акции промышленных компаний, государственные ценные бумаги, задолженность зарубежных стран и др.).

При диагностике ЭП страны региона оценивается эффективность по следующим видам ресурсов:

1. оборудование и производственные мощности;
2. сырье, материалы;
3. трудовые ресурсы;
4. финансы;
5. земля;
6. вода;
7. полезные ископаемые;
8. инфраструктура.

Объем ВВП и внешний долг России являются одними из важнейших показателей, характеризующих состояние экономики и финансов государства.

1. Отраслевое строение

это совокупность отраслей, характеризующихся определенными количественными соотношениями и взаимосвязями.

Отраслевая структура подразделяется:

- Отрасли материального производства;
- Отрас-

ли, производимые материальный продукт (промышленность, с/х, лесное хозяйство, строительство);

- Транспорт, т.е. отрасли, доставляющие материальный продукт;
- Торговля, складское хозяйство, общепит –

отрасли, связанные с продолжением производства в сфере обращения. (эта отрасль влияет на иб).

- Отрасли материального производства;
- Сфера услуг (ЖКХ, общественный транспорт, бытовое обслуживание);

- Отрасли социальных услуг (образование, здравоохранение, система управления).

II. Функциональное строение –

это деление отраслей на группы специализации и обслуживания.

1. Группы специализации, характеристики:

- Большие объемы производства (это производство имеет большие объемы, чем необходимо для удовлетворения данной территории или страны);

- Высокая эффективность (продукция изготавливается с меньшими затратами);

- Участие в территориальном обмене (вывоз продукции за пределы таможенной территории);

2. Группы обслуживающие, работы на внутреннем рынке страны, региона, района и т. д., и обеспечения нормального функционирования отраслей специализации:

- Транспорт, связь, строительство, ЖКХ, сфера социальных услуг;
- вспомогательные производства;
- отрасли по переработке отходов готовых производств;
- специализированные с/х предприятия пригородного типа;
- предприятия по производству некоторых видов скоропортящихся продуктов пищевой промышленности и производство строительных материалов.

III. Региональное строение (территориальная структура) –

это деление по территориальным образованиям (таксонам).

Принципы, определяющие территориальную структуру РФ:

- Экономические;
- Национальные;
- Административные;
- Есть 2 уровня территориальной структуры мирового хозяйства:
- Международный;
- Районный;

Экономический район –

это географически целостная территориальная часть страны, которая имеет свою производственную специализацию и прочные внутренние экономические связи.

Проблема экономического районирования была всегда острой, т. е. процесс непосредственного вычленения экономических районов.

Основа экономического районирования была заложена еще в советском государстве:

В РСФСР было 12 эк. районов. Но уже в 90-х годах была необходимость пересмотра сетки районов, так как произошли качественные изменения.

Все это привело к существованию федеральных округов (экономический район высшего звена) – сейчас их 8+1 (Крым)

Национальные и административные образования состоят из 85 субъектов в РФ.

1.3. Территориальная структура национальной экономики.

Территориальная структура – это закрепление определенных отраслей производства за определенными территориями, обусловленное природными, экономическими, социальными, национальными, историческими особенностями региона. Она меняется значительно медленнее, чем отраслевая структура, так как ее основные элементы сильнее привязаны к конкретной территории. Территориальная структура выступает основой территориальной организации хозяйства.

Важной особенностью России является *асимметричная организация пространства*, унаследованная от предшествующего развития.

В территориальной структуре экономики резко преобладает Центральный регион – Московский столичный, второй город страны – Санкт-Петербург. Противоположный столице полностью составляет громадная территория слабо заселенная периферия. Формы территориальной организации хозяйства (ТОХ) представляют собой устойчивые связи хозяйственно-развитии региона; характеризуются масштабностью территорий, плотностью территории, взаимным расположением структурных элементов.

Формы ТОХ

1. Специализация – это преимущественно развитие тех или иных видов производства с учетом наиболее эффективного использования благоприятных природно-экономических условий и участия в территориальном разделении труда. Отрасль называется специализируемой в регионе, если:

- для ее размещения на территории региона имеются благоприятные природно-климатические и экономические условия;
- затраты на производство единицы продукции в регионе ниже, а объем производства в регионе выше, чем в среднем по стране;
- продукция отраслей специализации вывозится за пределы региона.

2. Концентрация хозяйства региона – это сосредоточение промышленных и других объектов на ограниченной территории, что проявляется как в росте производственных мощностей отдельных предприятий, так и в объединении различных производств.

Формы концентрации производства:

- *ТПК (Территориально-производственный комплекс или промышленный район)* – значительная территория, на которой расположена группа взаимосвязанных между собой предприятий и организаций, которые составляют единую технологическую цепочку, комплексно используют природные ресурсы, включая элементы социальной структуры.

- *Промышленная агломерация* – территориальные экономические образования, отличающиеся высоким уровнем концентрации предприятий различных отраслей хозяйства, инфраструктурных объектов научных учреждений, а также высокой плотностью населения. Возникают на базе крупных городов или группы городов и создают значительную концентрацию и диверсификацию производства и оказывают решающее влияние на экономику территории.

- *Промышленные узлы* – группа предприятий разных отраслей и форм собственности, размещенных на ограниченной территории и имеющих общие производственные, вспомогательные, хозяйственные и инженерные сооружения и коммуникации.

- *Межотраслевой территориальный комплекс* – интегрированные на территории отрасли производства, входящие в общегосударственную систему межотраслевых образований.

- *Промышленные комбинаты* – предприятия, образующие комбинат, имеют тесные технологические, экономические и организационные связи

зи. Промышленные комбинаты располагают широкими возможностями глубокой переработки сырья и утилизации промышленных отходов.

○ *Свободные (особые) экономические зоны* – это специальные территории со льготными финансовым, таможенным, налоговым, административным режимами, в которых осуществляется совместная с иностранным капиталом деятельность.

3. *Кооперация хозяйств региона (кооперирование)* – это организация производственных связей между предприятиями в целях совместного изготовления продукции на основе общественного разделения труда и специализации. Основными являются показатели ввоза и вывоза продукции.

1.4. Особенности и тенденции развития экономики РФ.*

Развитие экономики России весьма неоднозначно, так как включает в себя многоплановые проблемы и противоречия, в том числе: особенности экономического положения, климатические условия, менталитет проживающего на ее территории многонационального на-

рода, исторические закономерности, характерные преимущественно для Российской государственств в сравнении с другими странами и многое другое.

Современные тенденции развития отечественной экономики в основном зависят от взаимодействия с границей, от состояния мировой экономики в целом, от наличия и использования природных ресурсов, научно-технического развития и других факторов.

Экономическая зависимость России от стран зарубежья прослеживается на основе ряда политических действий. Хотя в этом аспекте можно выделить как общие негативные черты, так и ряд позитивных, стимулирующих необходимое восстановление отечественной промышленности и сельского хозяйства.

Большое значение для устойчивого развития российской экономики имеет стабильность курса российского рубля.

Следовательно, учитывая подобную ситуацию, в современных условиях нестабильности мировой экономики, периодически возникающих финансовых кризисов, негативно сказывающихся на Российской экономи-

ке; важной задачей является укрепление национальной валютной единицы.

Развитие российской экономики имеет весьма значительный потенциал, и это выражается, прежде всего, в наличии огромных активов внутри страны: крупнейшие запасы природных ресурсов, сырья, рабочей силы – все это присутствует, осталось только научиться правильно их использовать, ликвидируя существующую зависимость от Европы.

Так же традиционно слабыми сторонами непосредственно внутри страны остаются факторы, характеризующие общественные институты, слабая защита прав собственности, проблемы с доступом к венчурному капиталу, низкая эффективность производимой в стране экономической политики, инфляция, недостаточная развитость инфраструктуры, валютное и валютное регулирование, преступность. Нам представляется, что устранив перечисленные недостатки, наша экономика достигнет нового, более высокого уровня социально-экономического развития. Мониторинг экономической ситуации и разработка прогнозов является одной из основных функций экономических аналитиков. Они готовят и публикуют документы, включающие их видение экономического будущего на три ближайших года, и предоставляют для правительства базу, которая становится основой для разработки и утверждения бюджета.

Стоит сказать, что последний прогноз экономистов характеризуется не слишком оптимистичными показателями – оценки предполагаемых темпов роста ВВП на период с 2017 по 2019 год были пересмотрены экспертами в сторону уменьшения. Из всех макроэкономических показателей, озвученных ведомством, лишь инфляционные темпы внушают некоторую долю оптимизма. Предполагается, что уже к началу 2018 года они замедлятся до 4% в год. Что касается ВВП, то аналитики из Минэкономразвития считают, что ранее принятый показатель в 1,7% в 2018 году Россия вряд ли продемонстрирует. Текущий прогноз – рост ВВП в 0,9%. Корректировка подверглись и прогнозы на 2019 год –

если ранее предполагалось, что российская экономика сможет продемонстрировать рост в 2,1%, то сегодня говорят о значении в 1,2%.

Причиной корректировки стали, резко ухудшившиеся прогнозы нефтяных котировок. Эксперты не ожидают цен выше 41-45 долларов за баррель. Вследствие этого пришлось озвучить и новый курс рубля – 71,1 рубль за доллар в 2018-2019 годах, что значительно ниже ожидаемого ранее уровня в 64,5 рубля.

Вопросы для самопроверки

1. Структура государственной территории РФ
2. Что представляет собой Государственная граница и кем она охраняется?
3. С какими государствами граничит Россия
4. Что понимают под таможенной территорией
5. Что представляет собой таможенная граница, охарактеризуйте их виды
6. Что понимают под экономическим потенциалом?
7. Что входит в стоимость национального богатства?
8. Структура отраслевого строения.
9. Структура функционального строения.
10. Структура регионального строения.
11. Какие формы концентрации производства вы знаете?
12. Что представляет собой концентрация хозяйства региона?
13. Что представляет собой кооперация хозяйства региона?

ТЕ- МА2: ФУНКЦИОНАЛЬНОЕ СТРОЕНИЕ ЭКОНОМИКИ РОССИИ

- 2.1. Трудовой потенциал.**
- 2.2. Производственный потенциал.**
- 2.3. Минерально-сырьевой потенциал.**
- 2.4. Финансовый потенциал.**
- 2.5. Инвестиционный потенциал.**
- 2.6. Научно-технический и инновационный потенциал.**
- 2.7. Инфраструктура территории РФ.***

2.1. Трудовой потенциал.

1. Население России — совокупность жителей, населяющих территорию России. По данным Росстата по состоянию на 1 января 2023 года в России проживало 146 424 729 постоянных жителей, по этому показателю страна занимает девятое место в мире по численности населения.

<https://migrantumir.com/naselenie-stran/#close>

1. Китай: 1.402.500.000 плотность 150,4 человека на 1 км²
2. Индия: 1.370.602.000 (425,4)
3. Соединённые Штаты Америки: 331.427.186 (34,6)
4. Индонезия: 266.911.900
5. Пакистан: 217375508
6. Бразилия: 211338180
7. Нигерия: 206463676
8. Бангладеш: 170395248 (1157,9)!!!!!!!
9. Россия: 146748590
10. Мексика: 126577691

Плотность населения — 8,55 чел./км² (2023). Население распределено крайне неравномерно: 69,11 % россиян проживают в европейской части России, которая составляет 20,82 % территории. Среди субъектов федерации наибольшая плотность населения зарегистрирована в Москве — 5114,23 чел./км², наименьшая — в Чукотском автономном округе — 0,07 чел./км² (2023).

Городское население — 75,11[2] %, сельское — 25,27 % (2023). По состоянию на 1 января 2021 года 172 города имели население численностью более 100 тысяч человек, из которых 16 городов имеют население численностью более одного миллиона человек, а 37 имеют население более полумиллиона человек.

Постоянное население – это лица, постоянно проживающие на данной территории включая временно отсутствующих.

Институциональное население – лица, не достигшие трудоспособного возраста, вышедшие на пенсию, находящиеся в больницах.

Неинституциональное население – трудоспособное население.

Трудоспособное население – это мужчины 16-60 лет, женщины 16-55 лет.

Экономически активное население – лица в возрасте 15-72 года, которые в рассмотренный период считаются занятыми или безработными.

Экономически неактивное население – это лица в возрасте 15-72 года, которые не считаются занятыми или безработными в течение рассмотренного периода.

Занятое население в экономике – это лица, которые в рассматриваемый период выполняли оплачиваемую работу (хотя бы 1 час в неделю), по найму, а также приносящий доход от работы не по найму, как с привлечением, так и без привлечения наемных работников, временно отсутствующие на работе из-за болезни, отпусков, выходных дней, обучения, отпуску по беременности и родам и др. причин.

В занятую категорию не включаются: занятые в домашнем хозяйстве, производящие товары и услуги только для собственного потребления.

Занятые делятся в свою очередь на: работающие по найму и работающие не по найму.

Работа по найму – это работа, при которой лицо заключает явный, письменный или устный трудовой договор, гарантирующий ему базовое вознаграждение (деньгами или натурой), который прямо зависит от дохода предприятия (компании, фирмы, организации).

Демографический потенциал представляет собой произведение числа жителей на среднюю продолжительность предстоящей жизни одного гражданина. Он может быть выражен абсолютными и относительными показателями.

Первые используются для обоснования абсолютной величины и масштаба имеющихся человеческих ресурсов, измеренных количеством граждан страны на определенный период времени или же количеством человеко-лет их жизнедеятельности.

Вторые, относительные показатели демографического потенциала, необходимы для идентификации, анализа и обоснования сравнительного уровня демографического потенциала данной страны в совокупном демографическом потенциале мира или же определенном его регионе

Распределение населения по возрастным группам и возрастным контингентам, принятое в демографии, определено как возрастная структура населения. Структура включает ряд групп народонаселения, определяющих процессы роста и социально-экономического развития общества. Как правило, для оценки общих структурных сдвигов применяют укрупненное распределение населения на три возрастные группы: **0-14 лет, 15-59 лет, 60 лет и старше.**

В демографических исследованиях целесообразно дополнительно анализировать возрастные группы по полу, рождаемости, фертильности (**15-45 лет** – фертильный возраст для оценок воспроизводственных процес-

сов), смертности (60-80 лет для оценки процессов естественной смертности населения).

При анализе демографического потенциала страны важное значение имеет установление **демографической нагрузки**.

Это обобщенная качественная характеристика возрастной структуры населения, показывающая **нагрузку на общество, оказываемую непродуцительной частью человеческих ресурсов**.

Как правило, для этого определяются **следующие показатели**: отношение общего числа детей, числа лиц пенсионного возраста общей их совокупности к численности населения трудоспособного возраста. Практическое применение эти показатели имеют при расчетах затрат, необходимых для пенсионного обеспечения, расходов на содержание детей, используемых при разработке мероприятий по социальному обеспечению и рациональному использованию трудовых ресурсов.

Для устойчивого и эффективного развития России ключевое значение имеет активизация использования трудового потенциала, мотивация человеческого фактора, осознание всеми слоями общества ответственности за будущее страны.

Безусловно, трудовые ресурсы - это один из самых важных факторов, как в экономике всего государства.

Понятия «трудовые ресурсы» и «трудовой потенциал» взаимосвязаны. Так, трудовые ресурсы как статистико-демографическая характеристика охватывает всю часть населения, обладающую необходимым уровнем физического и умственного развития для работы на предприятиях национальной экономики.

Понятие **трудового потенциала** намного шире, оно охватывает не только физические характеристики человека, но и творческие способности, характер, привычки, знания, опыт, навыки, традиции и прочее.

Другими словами, на основе анализа трудового потенциала отечественной экономики можно судить о качестве трудовых ресурсов, поскольку **трудовой потенциал характеризует** общую способность трудоспособного населения к производству товаров и услуг при имеющемся уровне развития науки и техники, организации производственных и управленческих процессов. Это **обобщающая характеристика меры и качества совокупных способностей к труду трудоспособного населения, и к участию в общественно полезной деятельности**.

Это способность развития и рационализации трудовых ресурсов, как в масштабе государства, так и в узких сегментах экономики.

Согласно рекомендациям МОТ, в процессе расчета общих масштабов **недоиспользования трудовых ресурсов** принято учитывают следующие категории занятого населения:

- лица с неполной занятостью;
- лица, работающие не по специальности;
- лица, занимающиеся поиском дополнительной работы.

Благодаря численности первой из выше обозначенных категорий можно оценить масштабы видимой неполной занятости. Вторая и третья категории характеризуют невидимую, скрытую неполную занятость.

Межрегиональная структура трудового потенциала России неоднородна. Существует небольшое количество благоприятных территорий, предоставляющих широкие возможности для реализации трудового потенциала. В большинстве регионов те или иные факторы препятствуют развитию трудового потенциала населения. Наряду с этим есть субъекты РФ, экономическая обстановка в которых вызывает комплексную деградацию трудового потенциала, практически не предоставляя возможностей для его развития.

Внутрирегиональное развитие трудового потенциала также неоднородно – многие территории, демонстрирующие относительно высокий трудовой потенциал, не обеспечивают условия для его комплексного развития. Наибольшая дифференциация наблюдается в уровне доходов населения и возможностях для реализации на рынке труда. Выделим основные направления решения данных проблем.

Анализ состава трудового потенциала позволяет определить, из каких групп он сложился и в каком соотношении эти группы представлены. Как и всякая сложная система, население полиструктурно, т. е. может быть описано несколькими структурами в соответствии с тем, по каким признакам выделены группы людей.

В условиях формирования рыночных отношений наиболее важными представляются следующие структуры населения: поселенческая; демографическая (половозрастная и семейная); этническая (национальная); социальная; образовательно-квалификационная.

Оценка использования трудового потенциала России.

Количественная сторона определяется демографическими факторами, потребностями производства в рабочей силе и возможностями удовлетворения потребностей трудоспособного населения в труде. Количественный ТП характеризуется трудоспособным населением в активном возрасте, т.е. трудовыми ресурсами (это часть трудоспособного населения обладающая умственными способностями, знаниями необходимыми для осуществления полезной трудовой деятельности в национальном хозяйстве).

Качественная сторона формируется под воздействием потребностей производства, спроса на рабочую силу на основе развития системы общего и профессионального образования и воспитания.

Мерой качества ТП выступает степень сбалансированности профессионально-квалифицированных характеристик совокупного работника с требованиями динамично развивающихся рыночных отношений. Так же учитываются уровень физической способности.

Для адекватной количественной оценки качественных показателей эффективности труда необходимо проводить вспомогательные исследова-

ния и разрабатывать методики с целью установить взаимосвязь между эффективностью труда и системой рационализации трудовых ресурсов. Наряду с этим, проанализировать результативность применения трудовых ресурсов в современных российских экономических системах можно, опираясь на данные официальной службы государственной статистики.

Проблемы использования трудового потенциала.

Виды и формы безработицы

Безработица - это явление, органически связанное с рынком труда. По определению Международной организации труда безработным признается любой, кто на данный момент не имеет работы, ищет работу и готов приступить к ней.

По российскому законодательству, безработными признаются трудоспособные граждане, которые не имеют работы и заработка, **зарегистрированы в органах службы занятости** в целях поиска подходящей работы, ищут работу и готовы приступить к ней.

Фрикционная безработица, вызванная постоянными изменениями в размещении ресурсов общества между видами и сферами производства товаров и услуг. Эти изменения меняют требования к квалификации, знаниям, навыкам. В результате наниматель не находит нужного ему работника, а работник - нанимателя, хотя работник сохраняет достаточную квалификацию.

Структурная безработица, вызываемая крупными структурными изменениями в экономике, когда общество избавляется от устаревших предприятий, подотраслей, иногда даже целых отраслей, что влечет исчезновение большого числа рабочих мест для тех, кто там работал раньше.

Циклическая, как следствие **спада производства** в переходный период достигает своей максимальной величины. Поэтому в совокупности общий уровень безработицы может превысить ее естественный уровень (состояние рынка труда, при котором на нем существует примерный баланс между числом свободных рабочих мест и числом квалифицированных работников, ищущих работу).

Еще один из видов безработицы - **сезонная безработица**, которая порождается временным характером выполнения тех или иных видов деятельности и функционирования отраслей хозяйства, к ним относятся сельскохозяйственные работы, рыболовство, сбор ягод, сплав леса, охота, частично строительство и некоторые другие виды деятельности.

Одной из разновидностей безработицы является **частичная безработица**, которая возникает в результате снижения спроса на продукцию предприятия.

В этом случае возможны два варианта поведения предпринимателя: либо он сохраняет возможность трудиться для части персонала полное рабочее время, а другую часть увольняет, либо без увольнения дает возмож-

ность работать всем неполное рабочее время, что и ведет к возникновению частичной безработицы.

Исходя из необходимости учета безработных и принятия соответствующих государственных мер по обеспечению работой всех желающих, различают:

зарегистрированную безработицу, которая отражает количество незанятых граждан, ищущих работу, готовых приступить к ней и взятых на учет в государственной службе занятости;

скрытую безработицу, к которой относятся работники, занятые на производстве, но в действительности являющиеся «лишними». Они, как правило, либо трудятся не по своей вине неполный рабочий день или неделю, либо отправлены в административные отпуска.

Существует еще так называемая **безработица по обследованию** - оценочная величина, характеризующая реальное положение на рынке труда на основе периодических специальных опросов трудоспособного населения.

Безработица измеряется двумя основными показателями:

1. Уровень безработицы исчисляется как доля официально зарегистрированных полностью безработных в численности самодеятельного (самозанятого) населения, то есть людей, живущих на доходы от своего труда.

2. Продолжительность безработицы дает более верную оценку занятости. Она может свидетельствовать о быстром распространении технологических нововведений, вызывающих динамичные изменения в структуре спроса на рабочую силу и ее интенсивную миграцию, высокой мобильности рынка рабочей силы, существовании эффективных систем информации о вакансиях и переквалификации работников и др.,

Закон Оукена связывает колебания уровня безработицы с колебаниями ВВП. Закон назван по имени американского экономиста Артура Оукена. В реальности это не закон, а тенденция сомножеством ограничений по странам, регионам, миру в целом и периодам времени.

Закон Оукена — эмпирическая зависимость между темпом роста ВВП и уровнем безработицы, предполагающая, что снижение темпа роста ВВП на 2 % приводит к **повышению уровня безработицы** на 1 %. При этом точкой отсчета берется темп роста ВВП в 3 % в год.

$$Y - Y^* / Y^* = -\beta (U - U'),$$

$$\text{Или } Y - Y^* / Y^* = -\beta U_s,$$

U_s — уровень циклической безработицы

где Y — фактический ВВП, Y^* — потенциальный ВВП, $U - U'$ — уровень циклической безработицы (или U — фактический уровень безработицы; U' — естественный уровень безработицы; β — эмпирический коэффициент чувствительности ВВП к динамике циклической безработицы (обычно принимается 2). По каждой стране в зависимости от периода будет свой коэффициент β .

Из формулы следует, что если циклическая безработица в стране отсутствует, фактический ВВП равен потенциальному, то есть в экономике задействованы все возможные производственные ресурсы.

Если фактический уровень безработицы выше естественного, то фактический объем производства будет ниже потенциального. Коэффициент β устанавливается эмпирическим путем и различен в разных странах. Нередко его значения попадают в интервал от 2 до 3, что свидетельствует о значительных потерях ВВП вызванных циклической безработицей.

Практика показывает, что закон Оукена выполняется далеко не всегда, то есть не является универсальным экономическим законом.

Проблема - **высокая смертность взрослого населения** является проблемой не только трудоспособного населения, но и всего населения России, оказывая отрицательное воздействие и на здоровье будущих поколений. В 2021 году в России было зафиксировано наибольшее число смертей за всё время с окончания Великой Отечественной войны — 2,44 млн человек. Родилось 1,4 млн.

В 2022 году родилось 1 306 162 чел. Умерло 1 905 778 чел.

Задача улучшения здоровья трудового потенциала является долгосрочной и комплексной. В среднесрочной же перспективе экономически наиболее эффективным является повышение реализации уже имеющегося трудового потенциала.

Первоочередная задача государственной власти – это создание необходимых условий для улучшения состояния здоровья всего населения страны: совершенствование системы здравоохранения, поощрение здорового образа жизни и создание условий труда без вреда для здоровья (на вредных и опасных производствах, где создание таких условий невозможно, необходима по крайней мере оптимизация существующих).

2.2. Производственный потенциал.

Решающую роль для экономического роста страны и регионов имеют *производственный потенциал и его размещение*. Это средства производства, образующие производственные фонды (основные и оборотные), составную часть национального богатства и всего экономического потенциала страны.

1. Под производственным потенциалом понимается реальный объем продукции, который возможно произвести при полном использовании имеющихся ресурсов.

2. Производственный потенциал – это максимально возможный для текущих производственных мощностей объем выпуска продукции.

3. **Производственный потенциал** – это имеющиеся возможности производить необходимые материальные ценности.

Его можно рассматривать как на микроэкономическом, например, как потенциал отдельного человека или предприятия, так и на макроэкономическом уровне. В последнем случае речь идет о количественном выражении совокупного выпуска, который может принести максимально допустимый в заданных условиях доход. При этом учитываются следующие параметры:

- Объем ресурсов
- Уровень технологического и научного прогресса.
- Система организации производства.
- Готовность экономической системы внедрять изменения.

При оценке производственного потенциала наиболее значимыми параметрами являются **производственная, материальная, кадровая, технико-технологическая и информационная составляющие.**

Производственная составляющая охватывает основные фонды, материальная – средства и ресурсы, кадровая – персонал, технико-технологическая – техническую базу и применяемые технологии, информационная – особые знания, ресурсы.

Производственный потенциал на макроэкономическом уровне может быть оценен ВВП и валовым национальным продуктом. (Разница заключается в том, какие факторы производства учитываются). **Производственный потенциал определяется отраслевой структурой и степенью развитости промышленности.**

Не последнюю роль играет социально-экономическое развитие, уровень жизни, качество общественных услуг и другие параметры, оказывающие влияние на жизнь и деятельность населения.

Человеческий капитал является определяющим фактором конкурентоспособности и инновационного потенциала любой отрасли и экономики страны в целом.

Производственный сектор развит достаточно хорошо, особенно в сфере добычи, энергетики, транспорта. Сфера услуг развита меньше и представлена в основном торговыми небольшими предприятиями. То есть потенциал в данной сфере полностью не раскрыт и может стать одним из направлений государственной поддержки и стимулирования.

Сырьевая модель российской экономики хоть и приносит доходы, но делает ее зависимой от мировых цен на энергоресурсы. Задача государственной власти заключается в том, чтобы стимулировать развитие других отраслей экономики, а также поддерживать развитие предпринимательства. Переработка повышает стоимость конечного продукта в несколько раз, поэтому перерабатывающая промышленность на сегодняшний день является основой многих развивающихся экономик. Развитые страны находятся на пути становления постиндустриального общества. У них достаточно капитала для того, чтобы сосредоточиться на высокотехнологичных отраслях, где требуются знания.

Для отечественной экономики эксперты предлагают сделать упор на те отрасли, которые исторически считаются сильными, но идти в сторону укрепления перерабатывающей промышленности, то есть на базе добычи угля, газа и нефти строить предприятия, которые будут заниматься их переработкой и получением полуфабрикатов или готовой продукции с целью ее дальнейшей реализации. Российская нефть часто уступает по качеству иностранным конкурентам, поэтому и здесь есть потенциал для роста. Очищение нефти повысит ее стоимость. Обновление транспортного трубопровода положительным образом скажется на сохранении объемов поставок и на качестве.

Россия издавна была крупнейшим экспортером зерновых культур, поэтому это направление тоже является перспективным, если сосредоточиться на переработке.

Перерабатывающая промышленность является обязательным элементом укрепления независимой финансовой системы, развития прикладных областей экономики. Рост совокупного продукта, способного конкурировать на международных рынках, может принести дополнительный доход в казну, а значит, создать резерв для инвестиций. Поэтому усилия в области развития экономического потенциала перерабатывающей отрасли являются наиболее эффективными в сфере обеспечения экономического роста и развития.

По данным Госкомстата России, на нач. 2023, природные ресурсы РФ составили 95,7% всего национального богатства. Экономическая оценка природных ресурсов основана на дифференциальных затратах, связанных с добычей и транспортировкой полезных ископаемых в разных условиях; в дальнейшем она позволит перейти к стоимостной оценке природных ресурсов.

В декабре 2022 года индекс ИПЕМ-производство продемонстрировал нулевое изменение к декабрю 2021 года. Итоговый результат промышленности России за 12 месяцев — +2,7% к 2021 году. Индекс ИПЕМ-спрос снизился на 5,2% в декабре 2022 года относительно декабря прошлого года и на 3,5% за 12 месяцев.

Динамика производства в отраслях ТЭК продолжает испытывать давление в связи с внешнеполитическими факторами. Экспорт газа за 2022 год сократился на 45,5% (-58,1% в декабре 2022 года) по отношению к 2021 году, что связано с остановкой или существенным ограничением поставок газа по различным экспортным коридорам в Европу. Добыча газа за 2022 год снизилась на 11,8%, в основном за счёт падения добычи компанией Газпром (-19,9% за 2022 год).

Добыча нефти в 2022 году увеличилась на 2,2% (+2,4% в декабре 2022 года). Экспортные поставки также увеличились в 2022 году на 19,9%. Однако в ближайшие месяцы экспорт нефти может существенно сократиться на фоне вступившего с 5 декабря запрета Евросоюза на морские поставки российской нефти и ответных шагов на введенный потолок цен в размере 60 долл/баррель для российской нефти.

Добыча угля по итогам 2022 года увеличилась на 0,3% относительно прошлого года за счёт увеличения спроса со стороны внутреннего рынка. Этому способствовало снижение выработки ГЭС из-за низкой водности рек. Экспортные поставки по итогам года сократились на 7,0% на фоне ограничений на экспорт, в том числе вступившего в действие с 10 августа эмбарго на российский уголь в Европе.

В феврале 2023 года индекс промышленного производства незначительно увеличился, индекс промышленного спроса, продолжил падение. Индекс ИПЕМ-производство в феврале 2023 года вырос на 0,6% относительно аналогичного периода прошлого года. За период январь – февраль 2023 год индекс ИПЕМ-производство вырос на 0,5% относительно аналогичного периода прошлого года.

Индекс ИПЕМ-спрос в феврале 2023 года сократился на 1,9% относительно февраля прошлого года (-4,5% за период январь – февраль 2023 год).

Динамика индексов в феврале в сравнении с январскими показателями даёт основание предполагать, что начался восстановительный период, связанный, прежде всего, со снижением базы прошлого года,

Динамика производства в отраслях ТЭК продолжает испытывать давление в связи с внешнеполитическими факторами. При этом добыча нефти в феврале 2023 года незначительно увеличилась на 0,3% относительно февраля прошлого года (-0,5% за период январь – февраль 2023 года), в том числе на фоне снижения пошлин на экспорт нефти. Однако уже в марте ожидается добровольное сокращение добычи нефти на 5% с целью восстановления цен на мировом рынке.

Таким образом, **производственный потенциал** представляет собой совокупность факторов, ресурсов, влияющих на развитие экономики страны с учетом ее исторического, политического и социально-экономического наследия.

Решающую роль для экономического роста страны и регионов имеет производственный потенциал и его размещение. Это средства производства, образующие производственные фонды (основные и оборотные), составляющие часть национального богатства и всего экономического потенциала страны. Под производственным потенциалом понимается реальный объем продукции, который возможно произвести при полном использовании имеющихся ресурсов.

Производственный потенциал – это имеющиеся возможности производить необходимые материальные ценности. Основные фонды, прежде всего их активная часть – машины, оборудование и т.д. – ведущее звено материально-технической базы, характеризуют производственный потенциал народного хозяйства.

Основные фонды (средства) — это средства труда, многократно участвующие в производственном процессе, сохраняя при этом свою натуральную форму, перенося частями свою стоимость на стоимость создаваемой продукции.

На начало 2022 года 400 243 401 млн.рублей (стр.311, 315-316 в ежегоднике 2022)

Основные фонды — это произведенные активы, используемые неоднократно или постоянно в течение длительного периода (не менее одного года).

К основным фондам относятся здания, сооружения, машины и оборудование (рабочие и силовые машины и оборудование, измерительные и регулирующие приборы и устройства, вычислительная техника и т.д.), транспортные средства, рабочий и продуктивный скот, многолетние насаждения и другие виды основных фондов.

Территориально распределение производственного потенциала основных фондов заводов, фабрик, сельскохозяйственных предприятий, транспорта и т.д. будет не только результатом, но и условием развития и размещения производительных сил.

По функциональному значению основные фонды делятся на основные производственные и основные непроизводственные фонды.

Основные производственные фонды — фонды (около 80%), которые непосредственно участвуют в производственном процессе (машины, оборудование, станки и др.), или создают условия для производственного процесса (производственные здания, сооружения, трубопроводы и др.).

Основные непроизводственные фонды (более 20%) — это объекты бытового и культурного назначения, медицинские учреждения, жилые дома, детские и спортивные учреждения, которые находятся на балансе предприятия. Но в отличие от производственных фондов они не участвуют в процессе производства и не переносят всей стоимости на продукты (стоимость их исчезает в потреблении, а воспроизводятся они за счет национального дохода).

Структура основных производственных фондов

Различают производственную (видовую), технологическую и возрастную структуру основных фондов.

1. Производственная структура — представляет собой соотношение различных групп основных производст

венных фондов повещественно–
натуральному составу в их общей среднегодовой стоимости.

Производственная (видовая) структура основных производственных фондов в различных отраслях промышленности неодинакова. В одних отраслях больше доля активной части основных фондов и меньше долей пассивной части, а в других отраслях – наоборот. К примеру, доля зданий в общей стоимости основных фондов наиболее велика в легкой и пищевой промышленности (44%), сооружений – в топливной промышленности (58%), передаточных устройств – в электроэнергетике (32%), машин и оборудования – на предприятиях машиностроительного комплекса (45% и выше).

Нельзя забывать, что важным показателем производственной структуры основных производственных фондов будет доля активной части в их общей стоимости. Это связано с тем, что объем выпуска продукции, производственная мощность и другие экономические показатели работы предприятия в значительной мере зависят от величины активной части основных производственных фондов. Поэтому повышение ее доли до оптимального уровня будет одним из направлений совершенствования производственной структуры основных производственных фондов.

2. Технологическая структура основных производственных фондов характеризует их распределение по структурным подразделениям предприятия в процентном выражении от их общей стоимости. Стоит заметить, что она может быть представлена, например, как доля отдельных видов станков в общем количестве станочного парка, имеющего ся на предприятии.

3. Возрастная структура основных производственных фондов характеризует их распределение по возрастным группам (до 5 лет; от 5 до 10 лет; от 10 до 15 лет; от 15 до 20 лет; свыше 20 лет). Средний возраст оборудования рассчитывается как средневзвешенная величина. Такой расчет может быть осуществлен как в целом по предприятию, так и по отдельным группам машин и оборудования. В случае если увеличивается доля старого оборудования, то растет число физически изношенных элементов основных фондов, а приводит к увеличению затрат на ремонт, повышению эксплуатационных расходов, ухудшению качества продукции.

Кроме перечисленных на структуру основных производственных фондов оказывают влияние и другие факторы, в т. ч.:

- объем продукции;
- специфика предприятия;
- ускорение НТП;
- уровень автоматизации и механизации;
- уровень специализации, кооперирования, комбинирования и диверсификации производства;
- климатические условия и географическое местонахождение и др.

Размещение основных производственных фондов

В современных условиях территориальное сближение основных производственных фондов с научными базами и центрами концентрации квалифицированной рабочей силы и специалистов может оказать благоприятное воздействие на темпы и эффективность развития и размещения производительных сил.

Размещение основных производственных фондов складывается в соответствии с законами и факторами территориальной организации хозяйства. Около 3/4 всех промышленных основных фондов приходится на европейскую часть России и свыше 1/4 – на восточные районы. В европейской части страны ведущее место занимают Центр, Урал и Поволжье, а на востоке – Западная Сибирь. Стоит заметить, что они концентрируют 60% всех фондов. Исходя из этого, мы приходим к выводу, что размещение производственного аппарата противоположно размещению важнейших природных ресурсов, сосредоточенных главным образом на востоке страны.

Коренные изменения в размещении производственного потенциала произошли в годы индустриализации страны. Еще в начале первой пятилетки доля восточных районов по промышленно-производственным основным фондам не превышала 9%.

При этом основные производственные фонды сильно устарели и требуют ускоренного обновления в связи с общей структурной перестройкой. С течением времени их износ начался еще раньше. В 2016 г. составила 46%, а в отраслях, производящих товары, – еще больше. Мировому уровню соответствует только 1/6 установленного в промышленности отечественных машин и оборудования, в т. ч. в машиностроении – 1/5. Повышенным износом отличаются фонды Центрального Черноземья,

Северного Кавказа, Поволжья, Урала и Западной Сибири. Это обусловлено тем, что в предреформенный период вводимые основные фонды преимущественно пополнили новые мощности, а не заменяли устаревшие.

Восточные районы и Европейский Север характеризуются повышенной долей промышленности (кроме Дальнего Востока) и транспорта. Самый высокий удельный вес промышленности в фондах имеет Урал (примерно 40%), самый низкий – Северный Кавказ (около 27%), сельского хозяйства – Центральное Черноземье (более 25%) и Европейский Север (7%). Во многих регионах, где есть соответствующие условия, растет значение ведущих отраслей научно-технического прогресса – машиностроения, химической промышленности, энергетики.

Поскольку в Сибири высокая доля добывающих и других фондоёмких отраслей промышленности – топливной, энергетики, металлургии и др., то удельный вес сибирских регионов по фондам выше, чем по валовой продукции. Исключая вышесказанное, основные фонды на востоке дорожее вследствие повышенных ставок заработной платы строителей и транспортных расходов по доставке оборудования из европейских их районов.

Фондоотдача и Фондовооруженность

Технический уровень и использование производственных мощностей ей характеризуют фондовооруженность и фондоотдача, имеющих значительные региональные различия.

Постепенность фондовооруженности – относительной обеспеченности производственного персонала основным и фондами промышленности – в России выделяют следующие группы районов:

- повышенной технической оснащенности, превышающей в 1,45-1,85 средний уровень по России, отличаются осваиваемые районы Сибири и Дальнего Востока с более “молодыми” фондами;
- средней технической оснащенности, куда сводятся индустриальные районы переходного типа – Урала Поволжье (как и Европейский Север);
- пониженной технической оснащенности (0,6-0,86) характеризуются не только менее развитые Центрально-Черноземный и Северо-Кавказский, но и высокоиндустриальные районы – Центральный, Северо-

ЗападныйиВолго-
Вят-

ский, что обусловлено большой долей устаревшего оборудования и недостаточной долей отраслей, лучше оснащенных современной техникой.

В использовании основных производственных фондов – показатель фондоотдачи, который сильно ухудшился за последние годы – территориальные различия меньше: разрыв между максимальным и минимальным значением составляет 1,4 раза против 2,2 в предреформенные годы. В наибольшей степени высоким уровнем фондоотдачи характеризуются старопромышленные районы с сложившимися основными фондами, квалифицированными кадрами и большим производственным опытом – Центральный и Волго-Вятский, а также Центрально-Черноземный. На среднем уровне фондоотдачи в Северо-Западном, Поволжском, Уральском и Северном районах значительно ниже – в районах нового поселения с фондами и отраслями их худшим использованием оборудования – Сибири и Дальнем Востоке.

Переход к рынку требует технической реконструкции хозяйства, предполагающей использование новых технологических укладов. При этом возможны изменения в размещении производственного потенциала – перепрофилирование отдельных крупных предприятий, разумное дробление технологических циклов с перемещением их частей в другие районы, выведение из крупных городов вредных экологическим отношением предприятий и т. д.

2.3. Минерально-сырьевой потенциал.

Особое значение для роста производственного потенциала имеют минеральные ресурсы. Они включают почти 200 видов.

Под минерально-сырьевыми ресурсами (минеральными ресурсами) понимается совокупность полезных ископаемых, выявленных в недрах земли в результате геологоразведочных работ и доступных для промышленного использования.

Россия унаследовала от СССР положение страны, самой обеспеченной минерально-сырьевыми ресурсами.

Доля ее в мировых запасах нефти составляет 13%, газа — 32%, угля — 11%, свинца, цинка, кобальта, никеля, железа — от 10 до 36%.

В стране открыто и разведано около 20 тысяч месторождений полезных ископаемых, из них третья часть осваивается. Крупные и уникальные объекты (около 5% общего числа) содержат почти

70% разведанных запасов и обеспечивают до половины добычи минерального сырья в стране.

Стоимость разведанных и предварительно оцененных запасов минерального сырья на территории РФ оценивается примерно в 28,5 трлн. долларов, оценка прогнозных ресурсов приближается к 140 трлн., причем, более двух третей из них приходится на топливно-энергетические ресурсы. Ежегодно из недр страны извлекаются полезные ископаемые на сумму около 150 млрд. долларов.

Активы минерально-сырьевого комплекса России (МСК) составляют почти 40% всех основных промышленных фондов или 13% их балансовой стоимости.

Предприятиями МСК выпускается 50–60% общего объема промышленной продукции или 30–36% валового внутреннего продукта, на них приходится более 50% доходной части федерального бюджета и 100% поступлений в резервный фонд и фонд национального благосостояния России.

Экспорт полезных ископаемых обеспечивает более 80% валютных поступлений в страну.

Крупнейшими нефтеносными районами России считаются:

- Западная Сибирь;
- Тюмень;
- полуостров Ямал;
- Волго-Уральский регион;
- Нижневартовск;
- Ханты-Мансийск;
- Сургут.

По запасам нефти первое место занимает **Самотлорское месторождение, где запасы нефти оцениваются более чем в 7 миллиардов тонн.**

Месторождения природного газа в России

- **Уренгойское Месторождение газа, расположенное на территории Ямало-Ненецкого округа, вблизи поселка Уренгой. ...**
- Ямбургское (ЯНГКМ) ...
- Бованенковское ...
- Штокмановское ...
- Ковыктинское ...
- Ленинградское ...
- Русановское ...
- Заполярное

Самые крупные российские месторождения угля следующие:

- Кузнецкое – значительная часть бассейна лежит в Кемеровской области, где добывается около 80% коксующего и 56% каменного угля;
- Канско-Ачинский бассейн – добывается 12% бурого угля;
- Тунгусский бассейн – расположен в части Восточной Сибири, добываются антрациты, бурый и каменный уголь;
- Печорский бассейн – богат на коксующий уголь;
- Иркутско-Черемховский бассейн – является источником угля для иркутских предприятий.

Стабильно растут продажи за рубеж каменного угля, цена на который поднималась вслед за ростом цен на нефть. Перспективы экспорта угля можно считать обнадеживающими — запасы их в стране достаточно велики, чтобы удовлетворить растущие внутренние потребности и обеспечить значительный рост поставок за рубеж. Объемы международной торговли, как ожидается, к 2025 г. увеличатся в 1,3–1,4 раза и достигнут 1000–1100 млн. т, при этом доля энергетического угля составит 72% объема поставок.

Значительна доля России в экспорте драгоценных металлов. Например, обладая месторождениями Норильского рудного поля, страна обеспечивает около 60% мирового экспорта палладия, почти 15% платины (второе место после ЮАР), 4% золота, более 30% мировых поставок рафинированного никеля и 3,8% рафинированной меди.

Почти пятая часть калийных удобрений, продаваемых на мировом рынке, получена из руд Верхнекамского месторождения в Пермском крае.

Россия является практически единственным поставщиком на мировой рынок высококачественного апатитового концентрата, обеспечивая около 7% мировых поставок фосфорного сырья.

В значительных объемах экспортируются другие полезные ископаемые и продукты, получаемые при их переработке, такие как железные руды и сталь, алюминий, различные ферросплавы, титановая продукция и др.

Особое значение для производства имеют минеральные ресурсы. Они включают почти 200 видов, и они исчерпаемы.

Под минерально-сырьевыми ресурсами (минеральными ресурсами) понимается совокупность полезных ископаемых, выявленных в недрах земли в результате геологоразведочных работ и доступных для промышленного использования.

По направлению использования минеральные ресурсы делятся на три группы:

1. топливно-энергетические (нефть, газ, уголь, горючие сланцы, торф);
2. металлургические (руды черных, цветных, редких, благородных металлов);
3. неметаллические (химическое сырье, технически руды, строительное сырье).

Центральное место среди природных ресурсов России занимают минерально-сырьевые ресурсы, что определяется следующими обстоятельствами:

- географическим положением,

при котором жизнеобеспечение невозможно без значительного потребления минеральных ресурсов;

- преимущественно сырьевым уклоном экономики и ориентацией на добычу, переработку и передел минерального сырья;

- наибольшей привлекательностью ресурсов недр для иностранных инвесторов;

- огромными территориями и выполненными в предшествующие десятилетия геологоразведочными работами, сделавшими ресурсы недр весьма существенным элементом национального богатства.

Реализация минерально-сырьевого потенциала России, поддержание и развитие добычи минерального сырья зависят от ряда проблем, связанных как с состоянием минерально-сырьевой базы, так и с положением в минерально-сырьевом комплексе страны в целом. Основными среди них являются:

1. острый дефицит в России отдельных видов минерального сырья (марганцевые и хромовые руды, титан, цирконий, уран, высококачественные бокситы, самородная сера, каолин и бентониты, барит и некоторые другие);

2. нерентабельность освоения значительного числа разведанных месторождений при их переоценке по критериям рыночной экономики и неизбежное в связи с этим уменьшение балансовых запасов полезных ископаемых, учитываемых Государственными балансами;

3. неконкурентоспособность по целому ряду причин значительного количества отечественных месторождений минерального сырья, особенно руд черных, цветных и редких металлов в сравнении с зарубежными аналогами;

4. низкая обеспеченность разведанными запасами отдельных добывающих предприятий, особенно в старых, давно освоенных, горнорудных районах;

5. неблагоприятное географическое размещение разведанных месторождений отдельных видов минерального сырья, что требует для их освоения

ения крупных капитальных вложений и ухудшает экономические показатели разработки;

6. низкие темпы подготовки к разработке новых месторождений, в аменотрабатываемых, и вводимых мощностей;

7. недостаточная комплексность в использовании минерального сырья при добыче и переработке;

8. низкие темпы подготовки экологически защищенных подземных вод для питьевого водоснабжения;

9. истощение поисково-разведочного задела прошлых лет, снижение доли предварительно оцененных запасов в общем балансе разведанных и прогнозных запасов;

10. недостаточные объемы инвестиций в геологическое изучение и промышленное освоение ресурсов недр в связи с общей макроэкономической ситуацией в стране и несовершенством налоговой системы.

Минерально-сырьевая база обеспечивает внутренние потребности стран в большинстве видов минерального сырья и имеет значительные экспортные возможности. Наличие крупного природно-ресурсного потенциала России обуславливает ее особое место среди индустриальных стран, обеспечивая устойчивое положение государства в мировой экономике.

Для современной России энергетические ресурсы составляют основу экономики. Прежде всего, это нефть и природный газ. В России добывается более 17% мировой нефти, до 25% природного газа, 15% каменного угля. Главная проблема при добыче – неполное извлечение из недр: нефть из скважины выкачивают в лучшем случае на 70%, каменный уголь – не более чем на 80%.

Наряду с потерями при добыче есть менее крупные потери при переработке. Россия относится к немногим странам мира, имеющим возможность в течение длительного времени развивать крупномасштабную нефтяную промышленность, полностью ориентируясь на собственные природные ресурсы. В силу специфики геологических условий каждый из субъектов РФ имеет индивидуальную направленность геологоразведочных работ и сопутствующие технико-экономические проблемы.

С учетом основных тенденций развития мировой и российской экономики основное значение в жизнеобеспечении человечества будет по-прежнему принадлежать топливно-энергетическим ресурсам, поэтому разработка стратегии рационального, экологичного и социально значимого для регионов использования минерально-сырьевого потенциала и особенно энергетических сырьевых ресурсов является актуальной научной проблемой, имеющей важное народно-хозяйственное значение. В прошлом веке извлечение полезных ископаемых из недр земли стало особенно активным.

Объемы добычи, как в России, так и в других нефтедобывающих странах неуклонно растут. В связи с этим ученые и производственники серьезно озабочены проблемой истощения минеральных ресурсов в ближайшей исторической перспективе. Первоочередными задачами становятся охрана и рациональное использование природных ресурсов, широкое вовлечение в ресурсный цикл возобновляемых источников энергии. Ресурсные циклы базируются на системном подходе:

- это комплексная всесторонняя оценка воздействия производства на среду и ее ответных реакций;
- оптимизация природопользования;
- основанная на принятии рациональных решений в использовании природных ресурсов и природных систем на базе одновременно экологического и экономического подходов;
- прогноз развития различных отраслей и географических регионов;
- опережение темпов заготовки и добычи сырья выхода полезной продукции с одновременным снижением количества образующихся отходов и т.п.

Эти системы обеспечивают, с одной стороны, высокие производственные показатели, а с другой – поддержание в зоне своего влияния благоприятной экологической обстановки, максимальное сохранение и воспроизводство естественных ресурсов.

Принцип комплексного использования природных ресурсов в конце интрацикла производства заключается в том, что на базе имеющихся в данном экономическом районе сырьевых и энергетических ресурсов создаются территориально-производственные комплексы

сы, которые позволяют более полно использовать указанные ресурсы и тем самым снизить вредную нагрузку на окружающую среду

Российский минерально-сырьевой комплекс играет важную роль во всех сферах жизнедеятельности государства:

1. Обеспечивает устойчивое снабжение отраслей экономики минерально-сырьевыми ресурсами. Именно развитость сырьевой отрасли способствует формированию прочной промышленной базы, которая способна удовлетворить необходимые потребности как промышленности, так и сельского хозяйства.

2. Вносит весомый вклад в формирование доходной части бюджета страны; его продукция продолжает оставаться основным источником валютных поступлений. Предприятия, входящие в состав минерально-сырьевого комплекса, обеспечивают более 50% валового внутреннего продукта страны. Объемы экспортных поступлений в бюджет государства, которые прямо или косвенно обеспечиваются за счет разработки минерально-сырьевых богатств страны, составляют 70%.

3. Составляет основу оборонного могущества страны. Развитая сырьевая база является необходимым условием для совершенствования военно-промышленного комплекса государства и создает необходимый стратегический запас потенциал.

4. Обеспечивает социальную стабильность. В России практически все крупные компании, входящие в состав минерально-сырьевого комплекса, или же связанные с ним, являются градообразующими. Таким образом, развитие данного сектора экономики будет обеспечивать повышение уровня благосостояния населения и снижение социальной напряженности.

5. Способствует развитию интеграционных процессов между странами. Взаимное дополнение государств, в рамках единого экономического пространства, обеспечит обладание практически всеми видами полезных ископаемых, что будет оказывать очень большое влияние на мировом сырьевом рынке.

2.4. Финансовый потенциал.

Положением на мировом рынке нефти на сегодня является наиболее значимым фактором, определяющим состояние финансового потенциала государства, государственного бюджета и платежного баланса Российской Федерации. Нефтегазовый сектор экономики занимает доминирующее значение в структуре финансового потенциала государства, что актуализирует вопрос исследования влияния деятельности нефтегазовых компаний на формирование финансового потенциала России как основополагающего элемента эффективной финансовой политики государства с целью адекватной оценки финансовых возможностей структурообразующих сфер и уровня национальной финансовой системы.

Финансовый потенциал государства выражается возможностью финансовой системы к формированию совокупного потенциала финансовых ресурсов и ее способностью к их воспроизводству.

Основываясь на том, что ресурсный подход является определяющим при формулировке финансового потенциала, его структуру целесообразно представить в качестве сочетания структурных компонентов государственной финансовой системы, обеспечивающих формирование, генерирование и воссоздание финансовых ресурсов в экономике.

Методической основой оценки влияния финансового потенциала нефтяных компаний на формирование финансового потенциала РФ является исследование и послужил количественный и атрибутивный анализ в зависимости от основополагающих структурных элементов финансового потенциала ведущих российских нефтяных компаний и потенциала национальной финансовой системы.

Финансовый потенциал лежит в основе разработки любых сводных программ прогнозирования. От его динамики и величины в значительной степени зависит не только общий уровень развития территории, но и возможность государственного финансового регулирования социально-экономических процессов посредством финансовых ресурсов, находящихся в распоряжении органов власти страны. Изменения, происходящие в российской экономике в последние месяцы, оказали негативное влияние как на финансовый потенциал государства в целом, так и на его отдельные элементы.

На протяжении последнего времени в российской экономике преобладала тенденция развития нефти и газодобычи, частично металлургической промышленности на фоне ослабления других сфер экономической деятельности. Финансовый потенциал государства находился практически в полной зависимости от добычи и продажи природно-сырьевых ресурсов. Поскольку доходы государства мало диверсифицированы, удар по «слабому месту» – ценам на нефть – оказался наиболее чувствительным. Финансовый потенциал, определяемый соотношением возможных государственных доходов и требуемых государственных расходов, подвержен негативным тенденциям развития под влиянием изменяющихся условий внешней и внутренней среды.

На современном этапе развития экономики финансовый потенциал государства находится под влиянием негативных факторов, в первую очередь вызванных принятием политических и экономических санкций в отношении России, которая, по мнению ряда правительств, причастна к дестабилизации ситуации в Украине. Как и в случае санкций, помимо прямого влияния, они ухудшают экономические отношения между Западом и Россией. Все это замедляет экономический рост, так как компании вынуждены сокращать инвестиционные программы, что означает более медленное развитие бизнеса, замедление потребительской активности и потерю рабочих мест.

Элементы финансового потенциала:

- Финансовый потенциал регионов;
- финансовый потенциал хозяйствующих субъектов
- финансовый потенциал населения
- налоговый потенциал;
- бюджетный потенциал;
- денежно-кредитный потенциал;
- инвестиционный потенциал;
- институциональный потенциал
- социальный потенциал

Проблемы, с которыми столкнулась Россия, кроются в ее экономике и зависимости от сырьевых доходов и импорта из других стран. Для преодоления этих проблем необходимо:

- применение внутренних стимулов с целью повышения эффективности экономики, принципиальное изменение модели экономического развития,
- сокращение прямого участия государства в экономике и поощрение частной инициативы,
- активизация инвестиций в импортозамещение,
- развитие сельского хозяйства,
- применение новых технологий,
- направление средств профицита бюджетов не только на поддержание банковского и нефтегазового сектора, но и в реальный сектор экономики,
- разработка системы льготного кредитования, ориентированного на финансовый результат.

2.5. Инвестиционный потенциал.

Инвестиционный потенциал финансового рынка – это совокупность располагаемых финансовых ресурсов в возможности их эффективного использования для удовлетворения инвестиционных спроса. На российском финансовом рынке существует четыре основных источника инвестиционных ресурсов:

- банковская система;
- страховые компании;
- пенсионные фонды;
- инвестиционные фонды.

Инвестиционный портфель банковской системы России можно разделить на спекулятивный и кредитный. Спекулятивный портфель подразумевает в основном операции с ценными бумагами, иностранной валютой и драгоценными металлами. Кредитный портфель будет рассматриваться как розничный, так и корпоративный.

Инвестиционная деятельность страховых компаний в России подразумевает инвестирование свободных денег этих компаний в некоторые финансовые инструменты с целью получения экономических выгод. Согласно законодательству, страховые компании могут инвестировать в государственные ценные бумаги Российской Федерации и ее субъек-

тов, акции, облигации, слитки золота, серебра, платины и палладия, а также памятные монеты Российской Федерации из драгоценных металлов.

Российские пенсионные фонды делятся на государственные (НПФ) и Пенсионный фонд РФ (ПФР). Оба вида фондов также не имеют права свободно распоряжаться средствами своих участников. ПФР может размещать накопления в следующие инструменты финансового рынка: государственные ценные бумаги РФ, облигации и акции российских эмитентов, паи (акции, доли) инвестиционных фондов, размещающих средства в ценные бумаги иностранных эмитентов, ипотечные ценные бумаги, депозиты и счета в кредитных организациях.

Как и пенсионные фонды, в России *инвестиционные фонды* делятся на государственные – Инвестиционный фонд РФ, Российский Фонд Прямых Инвестиций (РФПИ), и негосударственные – паевые и инвестиционные фонды (ПИФы), акционерные инвестиционные фонды.

Главный принцип их функционирования – коллективное инвестирование.

Таким образом, наиболее мощным источником инвестиционного потенциала финансового рынка России является банковский сектор. Его совокупные активы занимают более 95% от всех источников, и, следовательно, он больше всех инвестирует в спекулятивный и реальный сектор экономики. После банковского сектора следуют страховые компании и негосударственные пенсионные фонды. В целом объем инвестирования очень велик, если сравнивать их с объемами в развитых странах, таких как США. Безначительного размера активов источников инвестиционного потенциала страны невозможно существование и развитие всего финансового рынка в целом. С другой стороны, финансовый рынок в России находится только на стадии становления, что открывает множество перспектив для его развития и говорит о том, что он имеет высокий потенциал. Однако реализовать этот потенциал способно только в условиях роста экономики и стра-

ны. Ввиду текущего экономического спада, который, согласно прогнозам экономистов и политических экспертов, продлится приблизительно до конца 2018 г., можно сказать, что подъем в развитии финансового рынка начнется как минимум не раньше. Для успешного его развития следует руководствоваться опытом развитых стран, который проверен столетиями и может послужить фундаментом стремительно роста финансового рынка России в мировом значении. Конечно, у каждой страны есть своя специфика развития и невозможно успешно продвигаться вперед, просто копируя разработку своих соседей, однако, если перенять этот опыт с учетом своих особенностей, это пойдет только на пользу.

2.6. Научно-технический и инновационный потенциал.

Инновационная инфраструктура-

совокупность элементов национальной инновационной системы, обеспечивающих доступ к различным ресурсам оказывающих услуги участника инновационной деятельности, т. е. обеспечивающих возможности успешной инновационной деятельности.

Основные цели государственной инновационной политики в Российской Федерации:

- содействие повышению инновационной активности, обеспечивающей рост конкурентоспособности отечественной продукции на основе освоения научно-технических достижений и обновления производства;
- ориентация на всемерную поддержку базисных и улучшающих инноваций, составляющих основу современного технологического уклада;
- сочетание государственного регулирования инновационной деятельности с эффективным функционированием конкурентного рыночного инновационного механизма, защитой интеллектуальной собственности;
- содействие развитию инновационной деятельности в регионах России, межрегиональному и международному трансферу технологий, международному инвестиционному сотрудничеству, защите интересов национального инновационного предпринимательства.

С учетом сегодняшнего состояния экономики России инновационная политика на современном этапе рыночных реформ должна способствовать развитию научно-

технического потенциала, формированию современных технологических укладов в отраслях экономики, вытеснению устаревших укладов и повышению конкурентоспособности продукции. Определяющей особенностью передачи результатов научных исследований для их освоения в производстве является создание и развитие системы коммерческих форм взаимодействия науки и производства.

Инновационная деятельность – процесс по стратегическому маркетингу, воспроизводству прикладных и необходимой части фундаментальных исследований, НИОКР, организационно-технологической подготовке производства, производству и оформлению новшеств, их внедрению (превращению в инновации) и распространению в другие сферы (диффузии). Иначе, можно сказать, что инновационная деятельность – это вид деятельности, связанный с трансформацией идей (обычно результатов научных исследований и разработок или боиных научно-технических достижений) в новый или усовершенствованный продукт, внедренный на рынке, в новый или усовершенствованный технологический процесс, использованный в практической деятельности. Инновационная деятельность предполагает комплекс научных, технологических, организационных, финансовых и коммерческих мероприятий, в своей совокупности приводящих к инновациям.

Важность инновационной деятельности связана с решающим влиянием инноваций как формы реализации научно-технического прогресса на микроуровне и на макроэкономическом уровне, в первую очередь, на экономический рост. Следовательно, государство должно стимулировать инновационные процессы в экономике, т.е. проводить определенную инновационную политику.

Инновационная политика представляет собой систему политических, правовых, экономических и организационных мер на федеральном, региональном и муниципальном уровнях, направленных на стимулирование и повышение экономической эффективности инновационной деятельности.

Основной задачей инновационной политики государства является создание и регулирование национальной инновационной системы, обеспеч

ивающей эффективное взаимодействие исследователей и разработок отечественным корпоративным сектором в встроеной в глобальную инновационную систему.

Национальная инновационная система – совокупность взаимодействующих институтов управления и регулирования инновационной деятельности, хозяйствующих субъектов государственного и частного секторов экономики, образовательной и финансово-кредитной сфер, осуществляющих инновационную деятельность на основе действующих институциональных механизмов. Создание эффективной национальной инновационной системы невозможно без создания эффективной инновационной инфраструктуры.

Оценка отбора для инновационного освоения изобретений и других результатов научно-технической деятельности

Разработка и освоение в производственных поколениях машин и оборудования, обеспеченных реальным рыночным спросом, освоение новых прогрессивных технологий, инвестиционная привлекательность вложений в базисные инновации являются показателями нормально функционирующей экономики страны. В современной России инновационная активность предприятий находится на крайне низком уровне. В связи с этим необходимо уделять более пристальное внимание некоторым изобретениям коренным образом повысить эффективность их применения.

Здесь следует подчеркнуть, что ценнейшая часть научно-технического и инновационного потенциала страны сконцентрирована в военно-промышленном комплексе. В развитых странах в последние годы значительно усилилось внимание к вопросам государственного регулирования разработки технологий двойного применения и организации их трансфера как из военного сектора экономики в гражданский, так и в обратном направлении.

Законом, в частности, предусматривалось:

- возможность заключения соглашений между федеральными исследовательскими центрами и частными компаниями о взаимном использовании оборудования и персонала в интересах проведения совместных НИОКР в военной и гражданской сферах;

- предоставление частным компаниям прав собственности на изобретения и открытия федеральных служащих в ходе их работы над совместными проектами;

- повышение стимулирования труда ученых и изобретателей за счет выплаты им вознаграждений, предоставления права на получение части прибыли от коммерческого использования их открытий.

Принятый законодательный акт впервые разрешил служащим государственных научно-исследовательских центров участвовать в коммерческой деятельности по внедрению их изобретений в промышленность. В итоге, этот закон позволил более полно использовать потенциал государственных структур, ускорить промышленное освоение новых изобретений и открытий, расширить использование в государственных интересах финансовых средств частных компаний.

Трудно не согласиться с тем, что совершенствование механизмов обмена технологиями между гражданами в военном секторе, повышенное внимание к технологиям двойного назначения, детальное изучение возможностей применения технологий в военно-промышленном комплексе в гражданском секторе сегодня как никогда актуальны для России.

Таким образом, для повышения эффективности использования отечественных изобретений необходимо, прежде всего:

- привлечение квалифицированных экспертов провести инвентаризацию фонда отечественных изобретений, выделить те из них, которые могут стать основой для создания принципиально новой продукции или технологии;

- в программах социально-экономического развития на среднесрочную перспективу предусматривать меры по использованию крупнейших изобретений;

- при оценке изобретений и новых изделий в оборонном комплексе предусматривать возможности их использования для инноваций в гражданском секторе.

2.7. Инфраструктура территории РФ.*

Инфраструктура – важная часть народного хозяйства стра-

ны. Это совокупность материальных средств, необходимых для обеспечения нормального функционирования производства, обращения товаров, жизнедеятельности людей. Инфраструктура разделяется на производственную и социальную.

Производственная инфраструктура обеспечивает процесс производства в сфере обращения – транспорт, связь, складское хозяйство, инженерные сооружения, теплотрассы, линии электропередач, водопровод, дороги, телефонные сети.

Социальная – пассажирский транспорт, связь, коммуникации, сооружения и т. д., обеспечивающих жизнь людей. Обе инфраструктуры взаимосвязаны.

Выделяют также рыночную инфраструктуру – учреждения, сооружения, информационные и прочие службы, обеспечивающие функционирование рынка товаров и услуг.

Основная функция инфраструктуры – связывать все сферы деятельности общественного производства, обеспечивать движение товарных потоков во отраслево-региональном направлении, обслуживание потребителей.

Характерная особенность:

- быстро реагирует на экономические изменения;
- инфраструктуру рынка капиталов
-

учреждения и организации, связанные с перемещением, накоплением и т. д. финансовых средств и потоков;

- инфраструктуру рынка труда
-

обеспечивает формирование и функционирование рынка рабочей силы (биржи труда, службы занятости населения).

Ведущая отрасль экономики – промышленность (35% основных фондов страны, около 25% трудовых ресурсов, 85% стоимости).

Главная роль принадлежит ТЭК. ТЭК – сводная межотраслевая система добычи и производства топлива и энергии, их распределения и использования. В ТЭК входят: газовая, нефтяная, угольная, сланцевая и торфяная промышленность и электроэнергетика. Доля ТЭК – 38% основных фондов промышленности (13% всех основных фондов стра

ны), 40% стоимости всей промышленной продукции. Газовая промышленность.

ПодобывчегазаРоссиязанимает 1 место в мире, как в абсолютном выражении, так и в расчете на душу населения. РАО «Газпром» является крупнейшей компанией в мире как по запасам (29,9 трлн. м³ – 60% российских и 17% мировых) так и по добыче природного газа (90% всего российского газа). РАО «Газпром» одна из нескольких транснациональных компаний, имеющих стабильный выход на мировой рынок.

Вопросы для самопроверки

1. Типы естественного воспроизводства населения
2. Из чего складывается демографический состав России
3. Что представляет собой производственный потенциал?
4. Основные фонды, основные производственные и непроизводственные фонды
5. Производственная структура основных производственных фондов
6. Технологическая структура основных производственных фондов
7. Возрастная структура основных производственных фондов
8. Отраслевая структура основных фондов
9. Что представляет собой фондовооруженность
10. На какие группы делятся минеральные ресурсы
11. Какие проблемы вызывает в минерально-сырьевом комплексе стран в целом.
12. Роль минерально-сырьевого комплекса государства
13. Что представляет собой финансовый потенциал государства
14. Инвестиционный потенциал финансового рынка
15. Инвестиционный портфель банковской системы и его виды.
16. На какие группы делятся Российские пенсионные фонды
17. Что представляет собой инновационная инфраструктура
18. Назовите основные цели государственной инновационной политики в РФ
19. Что представляет собой инновационная политика?
20. Структура национальной инновационной системы
21. Инфраструктура таможенной территории

ТЕМА 3. ОТРАСЛЕВОЕ СТРОЕНИЕ ЭКОНОМИКИ РОССИИ

3.1. Промышленный потенциал.

- 3.2. Потенциал агропромышленного комплекса.**
- 3.3. Потенциал военно-промышленного комплекса.**
- 3.4. Потенциал финансово-промышленных групп.**
- 3.5. Экспортный потенциал отраслей российской экономики.**

3.1. Промышленный потенциал.

Производственный потенциал России представлен в основном топливно-энергетическими оборонными комплексами. На долю Российской Федерации приходится большая часть топливно-энергетических ресурсов бывшего СССР, в том числе 86% разведанных запасов нефти, 84% газа и газового конденсата, 70% угля. В общесоюзном производстве топливно-энергетических ресурсов удельный вес России превышал в свое время 85%. По отношению к уровню бывшего Союза на территории Российской Федерации добывали 90% нефти и газового конденсата, 79% природного газа, 56% угля, производили 63% электроэнергии.

Значительное место занимают отрасли топливно-энергетического комплекса и в народном хозяйстве России. В них приходится около 40% капитальных вложений в промышленность, почти треть основных производственных фондов, пятая часть трудовых ресурсов страны. При этом удельный вес комплекса по ряду показателей растет.

Так, за 80-е гг. его доля в общем объеме капитальных вложений в народное хозяйство России возросла с 12 до 17,5%, а в общем объеме промышленно-производственных основных фондов – с 27,5 до 31%.

В то же время в упадочном состоянии длительное время находятся отрасли инфраструктуры, аграрно-промышленное производство, машиностроение и особенно вся социальная сфера услуг.

Промежуточное положение между этими двумя полюсами занимают отрасли по производству конструкционных материалов – металлургия, химическая и цементная промышленность. По качественным показателям сильно отстают строительный комплекс. Промышленный потенциал России по состоянию на 01.01.1991 г. был представлен-

лен 27212 объединениями и предприятиями, состоящими на самостоятельном балансе.

В настоящее время, как следует из табл. 2.1, число предприятий в промышленности выше, однако необходимо учитывать действие процессов приватизации, децентрализации и реструктуризации, которые в период реформ коснулись прежде всего промышленных предприятий.

На территории Российской Федерации создавалось более половины всех образцов новой техники.

Существенны абсолютные размеры производства во многих отраслях промышленности и сегодня.

Тем не менее, основной проблемой экономического развития России остается на протяжении всех посткоммунистических лет обеспечение развития, роста экономики и ее ведущей сферы – промышленности.

Социально-политические катаклизмы, национально-государственно-размежевание, разрыв традиционных экономических связей, падение жизненного уровня и покупательского спроса, инвестиционный кризис привели к небывалому спаду в промышленности.

Среди факторов, обуславливающих некоторый прирост физического объема промышленного производства, следует отметить следующие:

✓ наращивание физических объемов производства в топливно-сырьевых отраслях с целью увеличения экспортных поставок (в условиях худшающей внешней торговой конъюнктуры из-за снижения мировых цен) во избежание значительных потерь объема валютной выручки (это в первую очередь относится к нефтедобывающей, нефтеперерабатывающей промышленности, черной и цветной металлургии, химической и нефтехимической, рыбной промышленности);

✓ относительная стабилизация реальных располагаемых денежных доходов населения, что обусловило сокращение темпов спада производства в легкой и пищевой промышленности, увеличение спроса на продукцию других отраслей (например, полиграфической промышленности);

✓ резкое замедление темпов спада инвестиций в основной капитал по объектам производственного назначения

ния, что наряду с другими факторами способствовало стабилизации машиностроительного производства, имеющего значительный удельный вес в общем объеме выпуска промышленной продук-

ции, а также замедлению спада в производстве строительных материалов;

✓ активизация в ряде производств импортозамещения за счет выпуска ввозимых продуктов совместными предприятиями, а также предприятиями-

работавшими по лицензиям зарубежных фирм, особенно в некоторых подотраслях пищевой промышленности (выпуск фруктовых соков, безалкогольных напитков, кондитерских из-

делий, сигарет) и машиностроения (производство холодильников, телевизоров цветного изображения, персональных ЭВМ);

✓ увеличение производства некоторых видов продукции, вызвавшее потехнологической цепирост производства других (особенно яркий пример –

наращивание выпуска легковых автомобилей, обусловившее увеличение изготовления листового проката, шин, автомобильного бензина);

✓ значительное увеличение производства алкогольных напитков в результате принятых мер государственного регулирования по предотвращению их нелегального производства и контрабандного ввоза.

✓ Как это ни парадоксально, при росте производства в ряде случаев способствовало ослаблению реальных спросовых ограничений из-

за продолжающегося платежного кризиса, активизировавшего бартерные операции. В этих условиях обеспечивался прирост производства видов продукции, обладающих высокой степенью ликвидности на бартерном рынке.

Однако наметившиеся позитивные тенденции в динамике промышленного производства в последние годы пока еще не создали предпосылок для устойчивого роста, поскольку не сложились достаточные условия для стабильного расширения внутреннего спроса на отечественную промышленную продукцию, которое повлекло бы за собой и рост спроса на инвестиционные ресурсы.

Не вызывает сомнений положение, что первостепенную роль в процессе восстановления и укрепления промышленного потенциала России должна сыграть соответствующая государственная политика в этой отрасли.

3.2. Потенциала агропромышленного комплекса.

АПК это очень обширное понятие, которое включает целый ряд взаимосвязанных отраслей, поэтому в первую очередь принято выделять фундаментальные основы АПК – сельское хозяйство и пищевую промышленность. При этом стоит учитывать, что анализ АПК в целом крайне сложен, так как большинство проблем лежит в области межотраслевых связей, а дополнительно все усугубляется сложностью функционирования АПК в включения в АПК смежных отраслей. С одной стороны АПК играет весомое значение в экономике страны, а с другой стороны в той же экономике в целом не учитывается ресурсный потенциал земельных угодий.

Возможно, именно сложной структуре АПК кроется вся суть существующих проблем роста и дифференцированно развития взаимосвязанных смежных отраслей. В то время, как потенциал одной отрасли позволяет сделать качественный скачок вперед в плане развития и роста, стагнация в смежной отрасли приводит к невозможности роста других отраслей. Простым языком это напоминает сообщающиеся сосуды. Сколько воды вливается в один сосуд, если они взаимосвязаны, то расходовать воду будет на оба и уровень воды в обоих сосудах будет одинаков.

К основным отраслям АПК относят:

- сельскохозяйственное машиностроение;

-

производство технологического оборудования для перерабатывающей промышленности;

- производство техники для животноводства;

- производство техники для смежных отраслей.

Во многом именно из-

за своего значительного влияния на развитие АПК именно данные отрасли и выделены в группу основных отраслей. Именно от технической оснащенности зависит эффективность производства и переработки. Чем совершеннее техника, тем меньше потери и тем ниже себестоимость сырья сельскохозяйственной продукции.

Сельское хозяйство, безусловно, является основой АПК. Многие отождествляют данные п

оня-
тия, что не совсем корректно. Однако, именно сельское хозяйство является
основой и локомотивом развития всего АПК России. Не будет сельского хо-
зяйства-
инициативы не будут нужны машинострое-
ние, ни производство минеральных удобрений, ни предприятия по перераб-
отке сельскохозяйственного сы-
рья. В то же время при благоприятном развитии сельского хозяйства, словн
о вагоны за поезд-
дом, динамично начинают развиваться и все смежные отрасли.

Вспомогательные отрасли также играют важную роль в развитии АП
К. К ним относятся:

- пищевую и легкую промышленность;
- переработку и хранение продукции;
- транспортировку продукции;
- оптовую и розничную реализацию;
- системы обслуживания.

Без вспомогательных систем существование АПК также было бы не
возмож-
но. При отсутствии конечного производства и сбыта, нет необходимости в
изначальном производстве сы-
рья. Без розничной торговли, без анализа динамики продаж, без определе-
ния точки равновесия спроса и предложения формирование долгосрочных
планов и инвестирование в производство могут быть неграмотны.

Помимо указанных групп АПК можно отнести органы управления
, органы обучения и подготовки кадров, а также отраслевые научные инсти-
туты и ведомства.

В результате можно констатиро-
вать, что только при грамотном развитии всех смежных отраслей АПК воз-
можно развитие комплексавце-
лом. При этом сложности функционирования любой отрасли окажут значи-
тельное влияние на остальные отрасли АПК в целом. Необходимо не толь-
ко анализировать эффективность всего
АПК, но и каждой отрасли отдельно. Только при таком индивидуальном по-
дходе и рациональной помощи государства именно в нужное время и нужно
месте возможно планомерное развитие АПК России в ближайшие годы.

Постановлением Правительства Российской Федерации от 14 июля 2
012г. № 717 принята Государственная Программа развития сельского хозяй-
ства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и
продовольствия на 2013-2020 годы.

Участниками программы являются Министерство культуры Российской Федерации, Федеральное дорожное агентство, Федеральная служба по ветеринарному и фитосанитарному надзору.

Целями данной программы являются следующие аспекты:

1. Обеспечение продовольственной независимости России;
2. Ускоренное импортное замещение в отношении мяса (свинины, птицы, крупного рогатого скота), молока, овощей открытого и закрытого грунта, семенного картофеля и плодово-ягодной продукции;
3. Повышение конкурентоспособности российской сельскохозяйственной продукции на внутреннем и внешнем рынках в рамках вступления России во Всемирную торговую организацию;
4. Повышение финансовой устойчивости предприятий агропромышленного комплекса;
5. Обеспечение эпизоотического благополучия территории Российской Федерации;
6. Устойчивое развитие сельских территорий;
7. Воспроизводство и повышение эффективности использования в сельском хозяйстве земельных и других ресурсов, а также экологизация производства;
8. Обеспечение сбыта сельскохозяйственной продукции, повышение ее товарности за счет создания условий для ее сезонного хранения и обработки.

Срок реализации Программы - 1 января 2013 г. - 31 декабря 2020 г.

Программа предполагает снизить затраты и повысить уровень рентабельности, что позволит увеличить объемы производимой продукции, наращивать производство, вытеснить экспортную продукцию и формировать благоприятную среду для привлечения инвестиций, а реализовать это возможно за счет средств федерального бюджета и бюджетов субъектов Российской Федерации, направляемых на цели поддержки определенных подотраслей сельского хозяйства.

Агропромышленная политика Российской Федерации становится приоритетом в социально-экономической политике государства, а следовательно, способствует обеспечению национальной продовольственной безопасности страны. Государственное регулирование аграрного комплекса является одной из главных составляющих системы государственного регулирования экон

оми-ки. Состояние всего комплекса, особенно сельскохозяйственного производства, во многом зависит от продуманности и успешного выполнения наиболее важных направлений, форм, методов и инструментов аграрной политики государства. Адаптируясь к новым условиям экономики, регионы России вырабатывают собственные модели экономического поведения. Основными формами участия государства в регулировании федерального, регионального и внутрирегионального развития стали государственные федеральные и региональные программы, финансируемые из государственного бюджета, а также за счет внебюджетных средств.

3.3. Потенциал военно-промышленного комплекса.

Военно-промышленный комплекс (ВПК) относится к отрасли, которая оказала более чем ошутимое влияние на развитие экономики на протяжении многих лет существования РФ.

ВПК имеет немало прогрессивных отраслей:

- авиационная промышленность;
- атомная;
- ракетно-космическая;
- выпуск боеприпасов и артиллерийских орудий;
- военное судостроение и др.

Согласно данным счетной палаты, в рамках авиационной промышленности функционирует приблизительно 230 предприятий. Но лишь 7 из них принадлежат государству (речь идет о контрольном пакете акций).

В качестве одной из ключевых особенностей российских предприятий можно обозначить их подведомственность в различных формах федеральным организациям.

Виды организаций, которые входят в состав ВПК:

✓ Конструкторские бюро, которые ориентированы на работу с опытно-конструкторскими образцами (прототипами) оружия.

✓ Организации научно-исследовательского профиля. Их основной задачей являются теоретические разработки

- ✓ Производственные предприятия. В этом случае ресурсы используются для массового выпуска оружия.
- ✓ Полигоны, а также испытательные лаборатории.

Отрасли ВПК

Ядерно-оружейный комплекс

Развитие военно-промышленного комплекса в России трудно представить без этого направления. Оно включает несколько стратегически важных сфер производства. Прежде всего, это добыча урановой руды и последующее изготовление концентрата из этого сырья. Следующим важным этапом является разделение урановых изотопов (процесс обогащения). Эту задачу выполняют на предприятиях, которые расположены в таких городах, как Ангарск, Новоуральск, Зеленогорск и Северск. Справедливо отметить, что именно в России находится 45% всех мощностей, которые сосредоточены на обогащении урана. При этом важно обратить внимание на то, что производство ядерного оружия сокращается и описанные выше отрасли делают акцент на западных заказчиках. Еще одной задачей данного комплекса ВПК является как разработка, так и выделение оружейного плутония. Его запасов, сосредоточенных в РФ, хватит еще на много лет. Предприятия, действующие в рамках ядерно-оружейного комплекса, занимаются также изготовлением тепловыделяющих элементов, которые необходимы для работы атомных реакторов, сборкой ядерных боеприпасов и утилизацией радиоактивных отходов.

Ракетно-космическая промышленность

Её по праву можно назвать одной из наиболее наукоемких. Чего стоит одна только МБР (межконтинентальная баллистическая ракета), для полноценной работы которой необходимо приблизительно 300 тысяч различных систем, приборов и деталей. А если говорить о крупном космическом комплексе, то эта цифра увеличивается до 10 млн.

Именно по этой причине в данной отрасли сосредоточено больше всего ученых, инженеров и конструкторов.

Авиационная промышленность

Изучая военно-промышленный комплекс России, отрасли и направления этой сферы, авиации необходимо уделить внимание в любом случае. Здесь актуально говорить о крупных промышленных центрах, поскольку для сборки изделий нужны головные предприятия. Другие просто не обладают необходимой технической базой для организации требуемых в целях быстрого и качественного производства процессов. При этом всегда должны соблюдаться два ключевых условия: наличие квалифицированных специалистов и хорошо организованное транспортное сообщение. Военно-промышленный комплекс России и конкретно сфера авиации находятся в состоянии постоянного развития, что позволяет РФ выступать в роли крупного экспортера вооружения, в том числе авиации.

Артиллерийско-стрелковое оружие

Этот также важная отрасль. ВПК РФ вряд ли получится представить без знаменитого автомата Калашникова. Это самый массовый вид стрелкового оружия, который выпускается на данный момент в России.

Более того, за пределами СНГ его взяли на вооружение 55 государств. Что касается артиллерийских систем, то центры их производства находятся в таких городах, как Пермь, Екатеринбург и Нижний Новгород.

Бронетанковая промышленность

Если обратиться внимание на центры военно-промышленного комплекса России, то по слухам сложной аналитикой можно будет сделать очевидный вывод: данное направление оборонной индустрии можно определить, как одно из самых развитых. Непосредственно самитанки выпускают в Омске и Нижнем Тагиле. Заводы, расположенные в Челябинске и Санкт-Петербурге, находятся на стадии перепрофилирования. Что касается бронетранспортеров, то их производством занимаются предприятия в Кургане и Арзамасе.

Военное судостроение

Безнеговоенно-промышленный комплекс России нельзя считать полноценным. При этом наиболее крупным производственным центром в рамках этого направления является Санкт-Петербург. В пределах этого города расположено до 40 предприятий, имеющих отношение к судостроению.

Еще одной проблемой, с которой приходится сталкиваться, - это неясность будущего финансирования предприятий ВПК. Военно-промышленный комплекс России может получить средства от государства только для тех предприятий, которые являются частью какой-либо федеральной программы или относятся к числу казенных производственных мощностей. Что касается иностранных инвестиций, то причин смелона них рассчитывать пока нет. При этом в особенности тяжелом положении могут оказаться заводы, имеющие производственные линии, которые уже устарели или неспособны выпускать широкий спектр конкурентоспособной продукции и военной в частности. Если попытаться оценить экономическое состояние оборонных предприятий в целом, то можно сделать вывод, что оно весьма неоднородно. Суть в том, что есть заводы, продукция которых имеет определенный спрос. При этом существуют предприятия, которые находятся в состоянии глубокого производственного кризиса, причем независимо от того факта, принадлежат они государству или нет. Тем не менее, нужно отдавать отчет в том, что правительство фиксирует состояние некоторых составляющих ВПК.

3.4. Потенциал финансово-промышленных групп.

Финансово-промышленная группа (ФПГ) - это объединение, с одной стороны, организаций, имеющих свободные денежные средства (банков, финансовых и инвестиционных фондов и т. д.), а с другой - предприятий и организаций, испытывающих потребность в инвестициях и других заемных средствах.

Финансово-промышленные группы (ФПГ) объединяют юридически и хозяйственно самостоятельные пред

приятия— промышленные, торговые, транспортные, кредитные и т. д. Они создаются в последние годы на основании Указа Президента РФ от 5 декабря 1993 г. № 2096 «О создании финансово-промышленных групп в Российской Федерации» путем объединения финансовых и материальных ресурсов фирм разного профиля (предприятия, банки, организации).

Финансово-промышленная группа объединяет три типа организаций (рис. 3.1.): промышленные; торговые; кредитно-финансовые организации.



Рис. 3.1. Структура финансово-промышленных групп

В отличие от концерна во главе финансовой группы стоит один или несколько банков, которые распоряжаются денежным капиталом входящих в него компаний, а также координируют все сферы их деятельности. Каждая фирма самостоятельно выступает в торговых сделках.

Основная цель создания финансово-промышленных групп — повысить конкурентоспособность и эффективность производства, создать рациональные технические связи, привлечь инвестиции, расширить рынки сбыта, создать новые рабочие места.

Образуются финансово-промышленные группы тремя путями:

- по решению правительства с участием госпредприятия;
- на основе договорного объединения частных предпринимателей;
- по межправительственным соглашениям.

Кроме то-

го, они могут создаваться путем передачи пакета акций в доверительное управление одному из участников или при приобретении одним из участников пакета акций других предприятий, становящихся участниками финансово-промышленной группы.

Основные признаки финансово-промышленных групп (ФПГ):

- во главе ФПГ стоит финансовая компания;
- иногда ФПГ основан на структуре торгового дома;
- важную роль играет участие промышленной части, которую составляют предприятия различных отраслей;
- характерная единая политика ценообразования;
- имеет единое имущество;
- организационное единство и юридическая самостоятельность.

Предусматривается создание транснациональных ФПГ. На первом этапе – создание российской ФПГ, на втором – ее расширение за счет вложения структур других государств.

Финансово-

промышленные группы формируются после проведения экспертизы проектов создания госорганами и проходят государственную регистрацию.

В экономике любой страны господствующее положение занимают крупные хозяйственные комплексы, представленными мощными промышленными компаниями, которые нередко называют финансово-промышленными группами (ФПГ).

ФПГ –

хозяйственное объединение предприятий, учреждений, организаций, кредитно-финансовых учреждений и инвестиционных институтов, созданное с целью ведения совместной скоординированной деятельности.

ФПГ включает устойчивую группировку различных предприятий: промышленных, торговых, финансовых, в том числе банковские, страховые, инвестиционные институты. Иными словами, ФПГ представляет собой финансово-индустриально-торговый комплекс, составные части которого взаимодействуют в целях достижения общих стратегических целей. В ФПГ развиваются отношения взаимозависимости, разделения труд

аиегокооперацииперекрестноговладенияакциямиипредставительствов аниявруководящихорганахкомпаний– ФПГобычноконтролируетмногочисленныекрупные,средниеимелкие предприятия,подрядчиковипотребителейпродукции,клиентовфинансовыхучре ждений.

КчислунаиболееважныххарактеристикФПГможноотнести следующие:

- интеграциявходящихвнихзвеньевнетолькочерезобъединение финансовыхресурсовикапиталов,нотакжеичерезобщуюуправленческую,ценовую,техническую,кадр овуюполитику;
- наличиеобщейстратегии;
- добровольноеучастиеисохранениеюридическойсамостоятельностиучастников;
- структураФПГпозволяетрешатьмногиевопросы(втомчислепробле- мы,связанныебезопасностью)сменьшимииздержками,чемнадругихкрупныхпредприятияхивобъединениях.

ФПГмогутвозникатьнаосновекрупнейшихпромышленныхилитор говыхкомпаний,влияниеимогуществокоторыхобеспечиваютимдоступкресурсамкредитно- финансовыхинститутов,либоформироватьсяврезультатефинансовойконцентрациивокруг кредитныхилибанковскихорганизаций.

ПоявлениеивозрастаниеролиФПГвроссийскойэкономикеявляетсязакономернымявлением.Вместесособенностисовременногоэтапаразвитияотечественной экономикиопределяютспецикуформированияФПГ.

НеобходимостьсозданияФПГвРоссийскойФедерацииопределяет сярядомфакторов:

1. потребностьвсозданииновойсистемыинвестированияиформированияинтегральныхструктур,способныхксаморазвитию;
2. ростомфинансовогокапитала,являющегосяпокатолькопотенциальныминвесторомпроизводства;
3. наличиемсерьезногоструктурногоифинансово-инвестиционногокризисавпромышленности,особенновинвестиционнойсфере;
4. необходимостьюукрепленияиобновлениясложившихсятехнологическихцепочкикооперационныхсвязейвсферепроизводства.

Кроме того, ФПГ часто рассматриваются как средство борьбы с отечественным монополизмом, ибо они имеют реальную базу развертывания диверсификации производства, располагают большими ресурсами и возможностью мобильно перебрасывать их с одного направления на другое, использовать для создания филиалов в различных регионах страны.

ФПГ формируют смешанную экономику, поскольку в них могут участвовать государственные предприятия, стартовое участие последних наряду с членством рядя не коммерческих организаций (научных, учебных заведений) придает ФПГ необходимую надежность в период перестройки экономических отношений.

Формирование ФПГ в России началось в 1993-1994 гг. в условиях развития процессов приватизации и акционирования, и изменения структуры инвестиций, увеличения доли предприятий негосударственной формы собственности; усиления финансовой мощи банков и их интеграции для мобилизации ресурсов.

Одновременно усилилась ориентация отраслевых органов управления и наиболее мощных промышленных структур на создание банков и других финансовых учреждений, специализированных на обслуживании конкретных групп производителей предприятий и организаций.

Процесс формирования ФПГ идет в России по нескольким направлениям. Так, например, они создаются в добровольном порядке на основе договорного процесса и рыночных форм консолидации пакетов акций, а также и рективным путем в случае объединения «казенных» предприятий. При этом, как правило, проводится предварительное тщательное проектирование всех взаимосвязей в таких группах, целей их деятельности, перспектив.

Так же следует выделить официальные и неформальные ФПГ. Большинство промышленных ФПГ официально зарегистрированы, в то время как большинство банковских ФПГ являются неформальными.

Универсальной схемы формирования ФПГ нет, но можно отметить ряд общих закономерностей. К их числу относятся: широко развитые трастовые отношения внутри группы;

- целенаправленная концентрация собственности, в том числе через перекрестное владение акциями;

- долгосрочные перспективные инвестиции и собственности на базе высокого уровня экспертизы проектов;
- высокая степень управленческой автономии и межфирменной конкуренции членов группы при реализации проектов;
- селективное вмешательство главных акционеров при появлении крупных проблем;
- совместная организация маркетинга продукции и в условиях жесткого соперничества вертикально-интеграционных групп.

В процессе формирования ФПГ в России сталкиваются целый ряд проблем. Нередко складывающиеся оформленные группы представляют собой механическое объединение технологически малосвязанных предприятий. Часто в группе отсутствует реальная единая финансовая политика, способная учитывать различные интересы входящих в группу промышленных и финансовых предприятий. Нерешены до конца проблемы налогообложения ФПГ, вопросы их государственной поддержки.

Вместе с тем деятельность ФПГ очень важна для нашей экономики, так как в результате интеграции экономических, организационных, технологических и интеллектуальных потенциалов участников обеспечиваются реальные механизмы самофинансирования, наращивания инвестиционных ресурсов для новых высокоэффективных производств.

При формировании ФПГ следует руководствоваться рядом объективных критериев – в частности, принципами экономической целесообразности, единства технологической цепочки и т.п. В первую очередь необходимо создавать ФПГ на базе технологически связанных предприятий, которые выпускают сложную наукоемкую продукцию, конкурентоспособную на внутреннем и внешнем рынках, имеющую платежеспособный спрос, а также предприятий, поставляющих продукцию для государственных нужд. ФПГ могут стать действенным инструментом реализации приоритетов структурной политики, развития перспективных отраслей и производств, особенно экспортной ориентации, реализации достижений научно-технического прогресса, экологических программ. Концентрация в таких группах значительных финансовых ресурсов и промышленного потенциала позволяет осуществлять большие инвестиционн

ые проекты по разработке и производству высокоэффективной конкурентоспособной продукции. ФПП позволяет выигрывать в конкурентной борьбе без учета того, что в ее структуре возможно создание финансовых схем, где достигается такая минимизация налогов и диверсификация рисков, которая не может быть достигнута иным путем.

3.5. Внешнеэкономическая политика российской экономики.

Внешнеэкономическая политика страны представляет собой комплекс мер и совокупность ресурсов национальной экономики, позволяющих при комплексном их использовании произвести максимальный валовой национальный продукт. Элементами внешнеэкономического потенциала страны являются ее природно-ресурсный, производственный, трудовой, научно-технический, экспортный потенциал.

Важнейшими экономическими показателями, определяющими внешнеэкономический потенциал страны, являются: объем производства ВВП, экспортная, импортная и внешнеторговая квота; объем экспорта и импорта, удельный вес экспорта и импорта в общемировых показателях; доля экспорта промышленных товаров в общем объеме экспорта товаров. Несмотря на то, что объем ВВП не является достаточно объективным показателем, в долгосрочной перспективе он по-прежнему остается ключевым показателем экономического роста, а также показателем, отражающим совокупное предложение и его динамику.

Экспортная квота представляет собой отношение объемов экспорта страны к объему ВВП и отражает степень открытости национальной экономики (при значении показателя в 10% и более экономика считается открытой).

Стратегическая роль внешнеэкономического потенциала заключается в том, что он должен стать инструментом активизации имеющихся и потенциальных конкурентных преимуществ российской экономики в международном разделении труда и, как следствие, средством содействия выходу страны на путь стабильного и качественного экономического роста. В связи с чем, наиболее актуальным в настоящее время становится вопрос его развития и диверсификации.

Содержание и особенности внешнеэкономической деятельности РФ

Внешнеэкономическая деятельность (ВЭД) относится к сфере международного бизнеса, основанного на производстве продукции (работа, услуга) и реализации продукции на внешнем рынке.

Для большинства российских предприятий ВЭД является необходимой частью их производственно-коммерческой деятельности.

ВЭД реализуется через систему производственно-хоздоговорных связей организационно-экономических и коммерческих функций, ориен-

тированных на внешний рынок. В основе ВЭД лежит полная самостоятельность предприятия в разработке экспортной стратегии, в выборе экспортного продукта, его товарной номенклатуры и ассортимента, в выборе иностранного партнёра, в ценообразовании, в выборе базисных условий поставок, в определении сроков и способов транспортировки.

Впервые термин ВЭД законодательно был закреплён в конституции СССР в 1977 году как внешнюю торговлю государства. Более современное определение признанное и в настоящее время дано в Федеральном законе РФ «Об экспортном контроле» (1999 г.).

ВЭД – это внешнеторговая, инвестиционная и иная деятельность, включая производственную кооперацию в области международного обмена товарами, информацией, работами, услугами, результатами интеллектуальной деятельности, в том числе исключительными правами на них.

Существенной предпосылкой развития ВЭД в России является возможность повышения нормы прибыли на основе реализации внешнеторговых сделок и операций.

Важными факторами развития ВЭД является товарообмен и вывоз капитала.

Среди других факторов развития ВЭД можно выделить:

1. неравномерность экономического развития различных стран, которая специализирует те или иные отрасли национальной экономики;
2. различие в сырьевых, финансовых и трудовых ресурсах;
3. характер политических отношений;
4. различный уровень научно-технического развития;
5. особенности географического положения, природных и климатических условий.

К результатам развития ВЭД относятся:

- 1) дальнейшее углубление международного разделения труда (выравнивание отраслевой структуры);
- 2) интенсификация и рационализация труда;
- 3) дальнейшее укрепление, политических, экономических и культурных отношений.

В мировой практике известно более 20 форм ВЭД. Каждая форма имеет свои особенности, грамотное использование которых может гарантировать наибольшую выгоду для России.

В федеральной программе «Развитие экспорта России» указано, что «Для России основной формой экономического сотрудничества является внешняя торговля».

Кроме нее существуют и развиваются и другие формы ВЭД: совместное предпринимательство; оказание услуг – посреднические услуги по страхованию, услуги по туризму, международная перевозка грузов, (информационные услуги), строительные и проектные услуги, инженерно-консультационные и консалтинговые услуги; сотрудничество и содействие (военно-техническое сотрудничество, научно-техническое сотрудниче-

ство и научно-производственное сотрудничество, инвестиционное сотрудничество, социально-культурное сотрудничество); валютно-финансовые и кредитные отношения (получение и предоставление кредита, финансирование проектов, проектно-расчётные операции и лизинг).

Как самостоятельная форма ВЭД отмечается издательско-полиграфическая деятельность.

2. Внешнеэкономический комплекс РФ

ВЭД осуществляется структурами, которые в своей совокупности составляют внешнеэкономический комплекс страны (ВЭК). ВЭК страны это совокупность отраслей, подотраслей, объединений, предприятий, фирм, кооперативов и других хозяйствующих структур, производящих и реализующих экспортную продукцию, а также закупающих и перерабатывающих импортные товары.

По своей структуре ВЭК состоит из двух больших групп:

1. фирмы, предприятия и т.д. чья производственная деятельность направлена на производство экспортной продукции и услуг, а также являющиеся потребителями импорта;
 2. фирмы и предприятия, которые заняты поставками товарами зарубежным потребителям, а также поступлением товара и сырья из-за рубежа.
- ВЭК страны включает следующие звенья:

1. Государственные органы, решающие вопросы ВЭД на федеральном и региональном уровнях;
2. Хозяйствующие комплексы и отрасли;
3. Непосредственно хозяйствующие субъекты;
4. Организации содействующие ВЭД;
5. Зарубежные организации способствующие ВЭД в России.

Современный этап развития ВЭК заключается в установлении прямой, устойчивой и долгосрочной интеграции производственного и внешнеэкономического вида деятельности, преобразование ВЭК в динамичную и сбалансированную производственно коммерческую систему.

Основными условиями развития ВЭК являются наращивание экспортного потенциала, включение в различные формы совместного предпринимательства, наличие конкурентных производств, повышение самостоятельности регионов и предприятий. Высшим уровнем ВЭД следует считать деятельность глобальных органов законодательной, исполнительной и судебной власти – федеральные собрания, президента, правительства, верховного суда РФ. Они издают законы, указы, распоряжения, устанавливающие правила ВЭД. В структуре органов исполнительной власти в последнее время стали создаваться ведомства, но ряд федеральных органов исполнительной власти выполняют внешнеэкономические функции.

Например, Министерство экономического развития РФ вырабатывает политику и осуществляет нормативно-правовое регулирование в сфере

ВЭД, таможенного дела, инвестиционной деятельности, выдаёт лицензии на экспортно - импортные операции, сделки и т.д.

Федеральная таможенная служба осуществляет функции контроля и надзора в области таможенного дела, а также осуществляет борьбу с контрабандой. Центральный банк возглавляет банковскую систему страны, в которую входят Внешторгбанк, Внешэкономбанк, Российский экспортно-импортный банк. ЦБ лицензирует ведение валютных операций российскими коммерческими банками.

Определенные полномочия в области ВЭД имеют практически все министерства, министерство финансов, сельского хозяйства, министерство юстиций, промышленности и т.д.

В ВЭД включились субъекты РФ, наделенные многими полномочиями. Во многих регионах в составе местной администрации были организованы управления, департаменты, отделы внешнеэкономических связей, а в крупных субъектах РФ- министерства внешнеэкономических связей.

К ВЭК страны примыкают все отрасли российской экономики. Фундаментальной основой ВЭК можно считать совокупный производственный потенциал страны. Главной составляющей ВЭК является экспортоориентированные предприятия.

В структуре российского экспорта преобладает: ТЭК; лесохозяйственный комплекс; рыбохозяйственный комплекс; машиностроительный комплекс.

К организациям содействующим развитию ВЭД относятся: торгово-промышленная палата, при содействии которой были образованы «Центр международной торговли», «Экспоцентр».

Развитие ВЭД на уровне предприятия означает дополнительные возможности использования преимуществ международной производственной кооперации и увеличение степени свободы в выборе наиболее эффективных путей решения производственных задач.

Предприятия, имеющие выход на внешний рынок могут образовывать в своем составе внешнеторговые фирмы, управления внешнеэкономической деятельностью или отделы внешнеэкономических связей. Их организационная структура зависит от размера предприятия, объема и номенклатуры экспортной или импортной продукции, опыта ВЭД, а также организации форм сбыта продукции.

3. Экспортный потенциал отраслей российской экономики.

Под экспортным потенциалом понимается наличие у национальной экономики необходимых ресурсов для производства конкурентоспособных на мировых рынках товаров и услуг, а также способность экспортировать эти товары и услуги по мировым ценам в достаточных объемах.

Оборот внешней торговли России по итогам прошлого года вырос на 8,1% и составил \$850,5 млрд, следует из данных Федеральной таможенной службы (ФТС), опубликованных 13 марта. Объем экспорта вырос на 19,9% до \$591,5 млрд, импорт сократился на 11,7% до \$259,1 млрд. Таким образом, профицит торгового баланса достиг \$332,4 млрд, увеличившись почти в 1,7 раза по сравнению с 2021 г., когда он составлял \$199,5 млрд.

Согласно данным ФТС, в прошлом году экспорт минерального топлива, нефти и продуктов их перегонки, битуминозных веществ увеличился по сравнению с 2021 г. на 42,8% до \$383,7 млрд (около 65% от всего российского экспорта). Поставки удобрений из России выросли на 54,3% до \$19,3 млрд, продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья – на 14,8% до \$41,3 млрд. Экспорт черных металлов при этом упал на 15,2% до \$24,5 млрд, жемчуга, драгоценных и полудрагоценных камней – на 41,4% до \$18,5 млрд

Основными торговыми партнерами России по итогам 2022 г. стали Китай, Турция, Нидерланды, Германия и Белоруссия. По данным таможенной службы, в 2022 г. товарооборот России с Китаем по сравнению с предыдущим годом вырос на 28%, с Турцией – на 84%, с Белоруссией – на 10%.

При этом с Германией он сократился на 23%, с Нидерландами – на 0,1%. В 2021 г. Китай также занимал 1-е место среди крупнейших партнеров России с показателем \$140,7 млрд (экспорт составлял \$68 млрд, импорт – \$72,7), следует из данных ФТС. **На 2-м месте** находилась Германия (\$57 млрд: экспорт – \$30 млрд, импорт – \$27 млрд), на 3-м – Нидерланды (\$46,4 млрд: экспорт – \$42,2 млрд, импорт – \$4,2 млрд). Белоруссия была четвертой с показателем \$38,4 млрд (экспорт – \$22,8 млрд, импорт – \$15,6 млрд), а замыкали пятерку США – \$34,4 млрд (экспорт – \$17,5 млрд, импорт – \$16,9 млрд).

Основные экспортные рынки России I квартал 2022 -> I квартал 2023 в % от общей стоимости экспорта.

1. Китай: 14% -> 33%
2. Индия: 2% -> 15%
3. Турция: 8% -> 15%
4. Запад: 40% -> 15%
5. Южная Корея: 4% -> 3%
6. Бразилия: 1% -> 2%.

Взлёт экспорта в Бразилию

Импорт Бразилии из России в марте 2023 г. вырос на 120% по сравнению с тем же месяцем двумя годами ранее.

Доля Россия в экспорте стран ЕС снизилась до 1.7% по сравнению с 4.2% в период с 2017 по 2021, с 6.7% в 2012-2013 и 7% в 2008. Так низко не было еще никогда в торговле России и ЕС.

73% российского экспорта - сырьё

Какие отрасли экономики представляют российский экспорт? 73-74% отраслей экономики представляют сырьевой сегмент и отрасли, напрямую обслуживающий экспорт сырья (14-16%), в соответствии с весами отраслей экономики по ОКВЭД2 (по расчетам Центробанка)

Добыча нефти, нефтепродуктов, угля и природного газа вместе с услугами в сегменте нефтегаза имеют почти 55% расчетную долю по валовой добавленной стоимости по российскому экспорту товаров и услуг. Соответственно прочий сырьевой сегмент забирает еще 18-19%, где наибольший вес у металлургических отраслей (почти 11%).

Отрасли, обслуживающий российский экспорт сырья – это оптовая торговля, куда в основном замыкаются газовые поставки (вес почти 10%), деятельность сухопутного и трубопроводного транспорта (2%), водного транспорта (0.3%). База расчета 2020-2021 с экстраполяцией на 2022, поэтому танкерные маневры еще не отразились.

Что касается наукоемких отраслей, их вес в экспорте всего 7%.

Самые весомые представители:

- Производство прочих транспортных средств (в основном оборонка) с весом в 2.1%,
- Деятельность в области архитектуры и инженерно-технического проектирования - 1%,
- Разработка программного обеспечения - 1%,
- Консалтинг и управление - 0.7%,
- Деятельность рекламных агентств – 0.6%,
- Производство компьютеров, электронных и оптических изделий – 0.3%,
- Деятельность в области ИТ – 0.3%,
- Деятельность в сфере телекоммуникаций – 0.3%,
- Производство машин и оборудования, не включенных в другие группировки – 0.2%,
- Производство электрического оборудования – 0.2%
- Производство авто – 0.2%
- Научные исследования и разработки – 0.1%.

В экспорте товаров доля сырьевых отраслей еще выше – 93%.

Санкционные ограничения

Динамика профицита торгового баланса объясняется тем, что в текущих геополитических условиях многие страны, вводящие антироссийские санкции, значительно сокращали свой экспорт, но импорт из России снижали не так сильно, а некоторые даже увеличивали его,

Если посмотреть, например, на Германию, Францию, США (по ним на портале ITC TradeMap доступны зеркальные данные об экспорте и импорте), то их общий (по всем группам товаров в сумме) экспорт в Россию сократился в 2022 г. в 2–4 раза в сравнении с 2021 г. При этом Германия и Франция увеличили импорт из России, а США – снизили лишь вдвое (при сокращении экспорта в 4 раза), добавила эксперт.

Параллельно с этими трендами российские экспортеры также искали и развивали альтернативные направления экспорта, вывозя свою продукцию в страны, не налагающие санкции. В частности, совокупные данные экспорта России в Турцию без деления на отдельные товары и товарные группы показывают рост примерно в 2 раза в 2022 г. по сравнению с предыдущим, добавила она.

Рост профицита торгового баланса в 2022 г. обусловлен хорошей конъюнктурой по экспорту и ограничениями на импорт как из-за санкций, так и в результате структурной трансформации. Практически весь прирост профицита торгового баланса обеспечил энергосектор, импорт при этом ожидаемо остался под давлением.

Основными факторами снижения импорта стали категории, относящиеся к оборудованию, машинам и тр

Если в 2022 г. эффект санкций по большей части измерялся падением импорта, то в 2023 г., учитывая введение болезненных ограничений на нефть и нефтепродукты, он уже будет измеряться сокращением экспорта, добавила Лаврова. По первым двум месяцам можно сказать, что эффект выглядит значительным и для курса рубля, и для бюджетных позиций страны, отметила эксперт. В 2023 г. экспорт снизится из-за мировой рецессии и санкций, при этом восстановление импорта до уровня 2021 г. более чем вероятно, ожидает Табах.

Ситуация с внешней торговлей в 2023 г. продолжит динамику последних месяцев 2022 г., т. е. будет ухудшаться, считает Лаврова. Уже сейчас по статистике платежного баланса видно, как снижается счет текущих операций (включая в себя торговый баланс), прежде всего за счет провала в экспорте – как в объемах, так и в цене, отметила она. Торговый баланс в 2023 г. сократится почти в 2 раза, поскольку под санкционным давлением сейчас секторы, обеспечивающие наибольший вклад в экспортные потоки России, оценивает эксперт.

По доступным данным ITC TradeMap, в 2022 г. в числе ключевых торговых партнеров России оказались Китай и Турция, указала Банникова. И если в 2021 г. Китай был в лидерах, то позиции Турции укрепились, заметила она. В целом можно ожидать сохранения этого лидерства в 2023 г., а также дальнейшего усиления внешнеторгового сотрудничества со странами Азиатского и Ближневосточного регионов, полагает эксперт. В том числе вероятно расширение сотрудничества с Индией, Ираном, добавила она. Фокус на Азию в 2023 г., очевидно, сохранится, полагает Лаврова. Сейчас практически нет альтернатив, указала эксперт.

В числе крупных внешнеторговых партнеров также будут страны ЕАЭС и СНГ, в том числе Белоруссия, с которой активно развивается двустороннее сотрудничество, ожидает Банникова. На фоне сложившихся условий и ограничений в 2023 г. тренд на снижение доли ЕС в торговле с Россией при росте с Китаем, Турцией, Индией и Казахстаном, скорее всего, продолжится, полагает Табах.

В 2023 г. ситуация будет определяться развитием геополитической обстановки и санкционных шагов зарубежных государств, но можно предположить, что и отдельные страны Европы не покинут список ключевых торговых партнеров России, добавила Банникова. В целом это подтверждается результатами 2022 г., указала она: согласно зеркальным данным, среди лидеров по объемам российского экспорта значились в том числе Германия, Италия и Нидерланды

Несмотря на санкции США и их союзников и эмбарго энергоносителей из России в недружественные страны, стоимостная оценка энергетического экспорта (нефть, газ и уголь) показывает достаточно сильные результаты.

В страны дальнего зарубежья (с учетом нейтральных стран) Россия поставляет свыше 20 млрд долл энергетического экспорта в месяц по сравнению с 17-18 млрд ежемесячных поставок в 2018-2019, т.е. на январь 2023 результат плюс 10% от докризисных и доковидных времен.

Исторический максимум был зафиксирован в марте 2022 – 30 млрд, но это аномалия, временный артефакт, когда одновременно совпали условия сверхудачной конъюнктуры и сохранения объемов физических поставок энергоносителей, т.е. сейчас минус 30-33% от максимума.

Такой сильный результат обусловлен переброской энергопотоков в три ведущие страны (Китай, Индию и Турцию), поставки в которые выросли более, чем в три раза относительно 2018-2019 в денежном выражении и почти в 2.5 раза в сравнении с 2021.

В итоге, в 2019 Китай, Индия и Турция занимали 24.5% в структуре поставок в ведущие страны дальнего зарубежья, в 2020 – уже 29.3%, в 2021 – 27% (во многом из-за разницы стоимости поставок газа, где в Европу сильно дороже), а в 2022 – 41.3%, тогда как в январе 2023 доля выросла до рекордных за всю историю 62%.

Экспорт в недружественные страны рухнул в три раза в сравнении с максимальными поставками в марте 2022 и находится на минимуме с июля-октября 2020. Сокращение импорта из Вьетнама

Западные санкции ударили по вьетнамскому экспорту в Россию, став причиной его падения почти на 60% - до 205 миллионов долларов за первые два месяца 2023 года, сообщила газета VnExpress. Экспорт железа и стали, обуви и электроники почти прекратился, в то время как экспорт сельскохозяйственной продукции, такой как рис, овощи и морепродукты

уменьшился на 20-50%. Резина, одежда и кофе были единственными товарами, экспорт которых увеличился.

Рост товарооборота с Казахстаном на 17% до \$2 млрд в январе

В январе 2023 года товарооборот Казахстана с Россией достиг 2 миллиардов долларов — на 17,6% больше, чем годом ранее. При этом, импорт из РК в РФ вырос на 52,5%, до 869,6 миллиона долларов.

Самые популярные категории импорта в Россию из Казахстана: продукция химической промышленности (320,3 миллиона долларов), машины и оборудование (209,5 миллиона долларов), а также металлы и изделия из них (147,4 миллиона долларов).

Снижение импорта из Германии в январе на 60% до 1 млрд евро

Импорт из Германии в РФ в январе 2023 года был на 60% ниже, чем годом ранее и составил около 1 млрд евро, сообщила Destatis.

Экспортный потенциал – это способность всего национального производства, промышленности, отдельных отраслей или предприятий производить необходимое количество конкурентоспособной продукции на экспорт.

Экспортный потенциал можно определить, как способность национальной экономики, ее секторов, отраслей, предприятий и компаний производить конкурентоспособные на мировом рынке товары и услуги путем использования как сравнительных национальных преимуществ, так и новых конкурентных преимуществ, основанных на достижениях науки и научно-технического прогресса.

Развитие экспортного потенциала России является исключительно важным и актуальным процессом на современном этапе экономического развития России. На сегодняшний день, российский экспорт является крупным сектором национального хозяйства, через который реализуется до 2/5 ВВП страны. Развитие экспорта позволит обеспечить увеличение валютных ресурсов для импорта жизненно важных для России товаров и погашения внешней задолженности.

Современная Россия в силу недостаточной конкурентоспособности большинства отечественных обрабатывающих отраслей выступает в международном обмене в роли поставщика сырья и потребителя готовой продукции.

Оставаясь сырьевой страной, Россия не сможет использовать то прогрессивное начало, которое несет глобальная экономика, способствующая научно-техническому прогрессу и росту эффективности производства. Сырьевые отрасли весьма капиталоемкие. На них приходится более половины капиталовложений в производственные отрасли, что сдерживает развитие наукоемких отраслей. Но российское правительство пока вообще не делало реальных шагов для проведения промышленной политики, направленной на форсированное развитие современных наукоемких отраслей, прежде всего машиностроения, экспорт продукции которых способен ко-

ренным образом изменить структуру российского экспорта и способствовать ускорению его роста.

Наряду с машиностроением должны развиваться и выходить на внешние рынки другие отрасли обрабатывающей промышленности, в частности современные наукоемкие отрасли химической промышленности, для которых в стране существуют благоприятные условия, в том числе необходимые природные ресурсы.

Анализ конъюнктуры на мировом рынке высоких технологий показывает, что Россия, имея высокий инновационный технологический потенциал, способна достаточно успешно конкурировать по 20 направлениям производства наукоемкой продукции.

Наша страна располагает определенными возможностями по наращиванию экспорта продуктов интеллектуальной собственности – программного обеспечения, ноу-хау, патентов, лицензий, товарных знаков и др. Но из-за пробелов в законодательстве многие российские научные разработки бесконтрольно уходят за границу, страна теряет крупные валютные.

Мировой опыт свидетельствует, что активная внешнеторговая политика служит действенным инструментом структурной перестройки, повышения эффективности конкурентоспособности национального производства и роста благосостояния нации. России необходимо перейти к разделению труда преимущественно в производстве готовых изделий, особенно наукоемких и технологичных. Целесообразна поддержка модернизации экспортоориентированных отраслей, нацеленная на повышение степени обработки исходного сырья путем внедрения прогрессивных технологий.

Топливо-сырьевой комплекс составляет основу российского экспорта, что свидетельствует о его высокой конкурентоспособности на мировом рынке. В настоящее время состояние ведущих экспортоориентированных отраслей (топливно-энергетического комплекса, металлургической промышленности, лесопромышленного комплекса и др.) характеризуется следующими показателями:

- постепенное истощение старых месторождений и рост затрат на разведку и развитие технологий для повышения эффективности добычи, необходимость строительства новых трубопроводов (прежде всего, нефтяная и газовая отрасли);
- необходимость модернизации основных фондов (характерна для всех отраслей);
- высокие транспортные издержки (для большинства экспортоориентированных отраслей).

Таким образом, в структуре экспорта преобладает экспорт минеральных продуктов и его доля постоянно растет. Меньшую долю составляет экспорт пушнины и продовольственных товаров (их доля колеблется около 1 %)

Россия нуждается не только в создании инновационной системы, но и в технологическом обновлении производственной базы, адаптации тех технологий, которые уже существуют в мире, переносе их на российскую почву.

Пытаясь построить инновационную экономику, недопустимо потерять индустриальную базу, созданную в России ранее. Кроме того, важно развивать перерабатывающий сектор, диверсифицировать экономику для решения социальных проблем.

Развитие инфраструктуры нефинансовой поддержки экспортно-ориентированных предприятий. Весь спектр инструментов государственной поддержки развития экспортного потенциала, предлагаемых предприятиям машиностроения, можно разделить на финансовые и нефинансовые группы инструментов

Среди финансовых инструментов государственной поддержки, направленных на развитие экспортного потенциала предприятий, можно выделить следующие:

- Предоставление льготных кредитов экспортерам машиностроительной продукции
- Предоставление льготных экспортных кредитов на изготовление продукции на основании заключенных договоров на экспортные поставки продукции.

Предоставляются такими финансовыми компаниями, как ПГК «Внешэкономбанк», ЗАО «Росэксимбанк», ОАО «МСП Банк».

Экспортный потенциал является составной, органической частью национальной экономики. Он представляет собой способность национальной экономики производить продукцию, конкурентоспособную на мировых рынках, и экспортировать ее в достаточных объемах по мировым ценам. Его стратегическая роль заключается в том, что он должен стать инструментом активизации имеющихся и потенциальных конкурентных преимуществ российской экономики в международном разделении труда, средством содействия выходу нашей страны на путь стабильного и ускоренного качественного экономического роста. В этой связи профилирующей и наиболее сложной является проблема развития и диверсификации экспортного потенциала страны.

Ситуация, сложившаяся к настоящему времени в экспортном секторе экономики России, свидетельствует, что ни объем, ни форма государственной поддержки экспортноориентированных производств не могут считаться удовлетворительными и достаточными для формирования предпосылок осуществления активной экспортной экспансии на внешних рынках. Решение данной проблемы как важнейшей составляющей развития национального хозяйства в целом представляет для России крайне важное значение.

Серьезные сдвиги в мировом экспорте, произошедшие в последние десятилетия прошлого века, диктуют необходимость уточнить вышеприведенное определение экспортного потенциала применительно к современным условиям. Под влиянием бурного развития научно-технического прогресса, в первую очередь информационно-коммуникационных технологий, составной частью мирового и национального экспорта, наряду с товарным компонентом, стали коммерческие услуги. Совокупный стоимостной объем экспорта стал подразделяться на его товарную и нетоварную части. Экспортный потенциал можно было бы определить, как способность национальной экономики, ее секторов, отраслей, предприятий и компаний производить конкурентоспособные на мировом рынке товары и услуги путем использования как сравнительных национальных преимуществ (масштабные природные ресурсы, благоприятные географические, инфраструктурные и другие факторы, высокая производительность труда и т.д.), так и новых конкурентных преимуществ, основанных на достижениях науки и научно-технического прогресса. Россия располагает набором как сравнительных национальных преимуществ, так и новых, технологических преимуществ, представленных накопленным интеллектуальным и научно-техническим потенциалом, хотя и серьезно ослабленным за прошедшие годы рыночных преобразований.

Экспортный потенциал и его фактическая реализация являются основными индикаторами конкурентоспособности и служат подтверждением реальных конкурентных преимуществ и инструментом продвижения национальных интересов в масштабах мирового хозяйства. Нынешняя специализация России в международном разделении труда на поставках топлива и сырья — вполне объективное явление. Оно отражает исторически сложившуюся производственную структуру отечественной экономики с преобладанием базисных сырьевых и низкотехнологичных производств, ее реальные возможности выхода на внешние рынки на современном этапе развития. При этом содержание экспорта приняло ярко выраженный монокультурный характер: его динамика практически определяется возможностями и условиями сбыта трех товаров — нефти, нефтепродуктов и природного газа.

Место и роль государства в формировании экспортного потенциала России

Одним из важнейших направлений экономической политики Российской Федерации на современном этапе является развитие экспорта, увеличение в его структуре доли продукции с высокой степенью переработки и повышение конкурентоспособности российской продукции на внешнем рынке.

Необходимость укрепления экспортного потенциала Российской Федерации продиктована исключительной значимостью экспорта как фактора

развития национальной экономики. Российская Федерация заинтересована в оказании поддержки российским организациям-экспортерам, так как это обеспечивает увеличение объемов отечественного производства, рост налоговых поступлений в бюджет и создание дополнительных рабочих мест. Исчерпание экстенсивных факторов роста российского экспорта товаров сырьевой группы, сокращение удельного веса машинотехнической продукции в национальном экспорте, а также постоянное ужесточение степени международной конкуренции на внешних рынках на фоне активной государственной поддержки экспорта за рубежом и применения развитыми странами защитных мер в интересах собственных отраслевых производств, подтверждает необходимость мер со стороны государства в области содействия развитию прогрессивной качественной структуры экспортного потенциала России.

Для повышения заинтересованности производителей экспортной продукции в развитии экспортного потенциала и его практической реализации государственная поддержка осуществляется методами тарифного и нетарифного регулирования, льготного налогообложения и кредитования, государственного страхования экспортных операций и другими средствами государственного регулирования.

Особый интерес вызывает деятельность экспортных кредитных агентств (ЭКА). Сфера деятельности ЭКА охватывает предоставление страховок или гарантий по займам финансовых учреждений покупателям в странах-импортерах; страховок или гарантий против неплатежей по кредитам, выданным экспортером покупателю в стране-импортере; прямых займов или кредитов импортерам. Государственные гарантии предоставляются для обеспечения платежных обязательств правительств иностранных государств и импортеров под гарантии иностранных правительств. По определению это означает, что часть гарантийного покрытия может превратиться во внешний долг иностранного государства перед Россией.

Другой распространенный в мире способ поддержки экспорта связан с деятельностью агентств по продвижению экспорта (АПЭ). Цель АПЭ — помощь экспортерам в поисках рынков сбыта для производимой продукции, а также предоставление информации о том, какие продукты востребованы на различных экспортных рынках. Теми видами поддержки экспорта, которые относятся к кругу деятельности АПЭ, в России занимается Министерство экономического развития.

В настоящее время в Российской Федерации государственная финансовая поддержка экспорта промышленной продукции определяется приоритетами международного сотрудничества, осуществляется в области предоставления кредитов правительствам иностранных государств и распространяется в основном на крупные комплектные поставки, строитель-

ство объектов за рубежом и содействие в рамках военно-технического сотрудничества. К основным факторам, сдерживающим развитие отечественного экспорта промышленной продукции, относятся: высокие риски финансовых потерь экспортеров при проведении экспортных операций; невыгодные условия кредитования экспортных операций. В Российской Федерации в целях совершенствования кредитования и гарантирования внешнеэкономических операций создано закрытое акционерное общество «Государственный специализированный Российский экспортно-импортный банк» (ЗАО «Росэксимбанк»), которое является агентом Правительства Российской Федерации по осуществлению государственной финансовой (гарантийной) поддержки экспорта промышленной продукции.

Другим методом государственной поддержки экспорта является использование системы налогового кредитования экспортеров по НДС. Во всех странах-экспортерах действует механизм, позволяющий национальным экспортерам использовать в производстве товары, закупленные на внутреннем рынке без уплаты или с возмещением внутренних налогов с оборота, что обеспечивает ценовую конкурентоспособность экспортируемых товаров на мировых рынках. Существует два основных механизма освобождения экспортеров от бремени НДС — система налогового кредитования экспортеров по НДС и система возмещения уплаченного НДС.

Базовым документом, определяющим валютное регулирование в стране, является ФЗ РФ «О валютном регулировании и валютном контроле» от 10.12.03 г. № 173-ФЗ.

Содержание данного Закона определяет основные принципы валютных операций в стране, полномочия и функции органов валютного контроля, права и обязанности юридических и физических лиц в части владения, пользования и распоряжения валютными ценностями, а также их ответственность за соблюдение валютного законодательства.

Ст. 5 п.1. Закона устанавливает, что органами валютного регулирования в РФ являются ЦБ РФ и Правительство РФ.

ЦБ РФ определяет и устанавливает единые формы учета и отчетности по валютным операциям. В его компетенцию входит также установление порядка и сроков их представления. Наконец, в его функции входит подготовка и публикация статистической информации по валютным операциям.

В ФЗ РФ «О валютном регулировании и валютном контроле» определены принципы осуществления валютных операций в стране, полномочия и функции органов валютного регулирования и валютного контроля, а также права, обязанности и ответственность юридических и физических лиц в сфере валютных операций.

Нормативно-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности распространяется на ее участников, состав которых представлен по законодательству РФ как резидентами, так и нерезидентами.

Резиденты представлены как физическими, так и юридическими лицами. Состав резидентов физических лиц представлен гражданами РФ, кроме тех из них, которые постоянно проживают за рубежом в соответствии с законодательством конкретного иностранного государства. К ним относятся также граждане, постоянно проживающие на территории РФ на основании вида на жительство, предусмотренного законодательством РФ, иностранные граждане и лица без гражданства.

В законе впервые более четко определены компетенции Правительства РФ и ЦБ России в области валютного регулирования.

В декабре 1995 г. подписано Соглашение об общих условиях и механизме поддержки развития производственной кооперации предприятий и отраслей государств-участников СНГ. Оно представляет собой договоренность его сторон на предмет поставок товаров, предоставления услуг в рамках совместной производственной кооперации и специализации производства и целых отраслей.

В соответствии со ст. 5 данного Соглашения стороны приняли на себя обязательства не применять ввозные и вывозные таможенные пошлины, налоги, акции и количественные ограничения в отношении товаров, поставляемых по кооперации.

Развитию взаимовыгодного внешнеэкономического сотрудничества между государствами-членами СНГ способствуют принятые ими Правила определения страны происхождения товаров, установленные Соглашением от 20 ноября 2009 года «О ПРАВИЛАХ ОПРЕДЕЛЕНИЯ СТРАНЫ ПРОИСХОЖДЕНИЯ ТОВАРОВ В СОДРУЖЕСТВЕ НЕЗАВИСИМЫХ ГОСУДАРСТВ». Эти Правила распространяются

на товары, которые были полностью произведены или подвергнуты достаточной переработке в этих государствах. Удостоверением, подтверждающим страну происхождения товара, служит сертификат о происхождении товара (ф. №СТ-1). Он выдается уполномоченным органом страны происхождения товара и предоставляется таможенному органу страны ввоза вместе с ГТД и другими документами, необходимыми для таможенного оформления.

Подтверждением подлинности сертификата о происхождении товара из данного государства являются:

письменная декларация экспортера о том, что товар удовлетворяет соответствующему критерию происхождения;

письменное удостоверение компетентного органа, выдавшего сертификат, подтверждающее подлинность представленных экспортером сведений.

Отсутствие надлежаще оформленного сертификата или сведений о происхождении не является основанием для непропуска товара. Таким основанием могут служить только вытекающие из международного соглашения условия, распространенные наданное государство-импортер и (или) причины, связанные с его национальным законодательством.

Товары, происхождение которых достоверно не установлено, пропускаются в страну ввоза с уплатой таможенных пошлин по максимальным ставкам страны ввоза. Другими словами, такие товары приравниваются к товарам из стран, не пользующихся в государстве-участнике СНГ преференциональным режимом или режимом наиболее благоприятствуемой нации.

Указанные режимы восстанавливаются для таких товаров, если в течение года с момента поставки (выпуска) таможенным органом импортера будет получено надлежаще оформленное удостоверение (сертификат), подтверждающее страну происхождения товара. Таким образом, импортер получает возможность избежать дополнительных расходов, связанных с оформлением таможенных платежей. Предлагается разумным распространение системы сертификации на более широкий круг импортируемых товаров, в том числе вывозимых не только из государств СНГ.

Основополагающими законодательными актами, регулирующими экспорт, являются Закон РФ «О таможенном тарифе» (ТТ) и Таможенный кодекс РФ (ТК РФ).

Закон РФ «О таможенном тарифе» признает приоритет международного права над национальным в области внешней торговли.

Таможенный кодекс РФ впервые четко регламентировал правовую основу внешнеэкономических отношений в стране, установил механизм и порядок таможенного контроля.

На базе вышеназванных законов органами исполнительной власти различного уровня – от Правительства РФ до Федеральной таможенной службы РФ, Минфина РФ, Федеральной налоговой службы, а также других органов – формируются подзаконные акты, раскрывающие механизм таможенно-тарифного регулирования, процедуры его применения и связанные с этим действия субъектов ВЭД.

Особо следует отметить, что принятием постановления правительства РФ от 5 июня 2008 г. N 437 « О министерстве экономического развития РФ». Министерство экономического развития получило статус уполномоченного федерального органа исполнительной власти в области внешнеэкономической деятельности.

Учет участников внешнеторговой деятельности в системе таможенного регулирования ведется в целях идентификации юридических лиц и ИП, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность, связанную с перемещением товаров и транспортных средств через таможенную границу РФ, а также создания базы данных «Участник ВЭД» для оперативного получения объективной информации и дальнейшего ее обобщения в таможенных органах. Кроме того ведение учета данных участников создает основу для последующего использования в целях информирования и ориентации соответствующих служб по таможенному оформлению и таможенному контролю в части принятия ими оперативных мер и применения адекватных форм и методов таможенного контроля.

Кроме того, из программных документов, отдельной программы развития экспорта в РФ на данный момент не принято. Но вопросы развития экспорта рассматриваются в рамках других программ. Например, в программе « Развитие экспорта транспортных услуг» (2010-

2015 годы), разработана подпрограмма «Развитие экспорта транспортных услуг». Целями данной подпрограммы являются:

повышение конкурентоспособности транспортной системы Российской Федерации и реализация транзитного потенциала страны;
улучшение инвестиционного климата и развитие рыночных отношений на транспорте.

Задачами подпрограммы являются:

обеспечение сбалансированного и эффективного развития транспортно-технологической инфраструктуры;

повышение конкурентоспособности международных транспортных коридоров;

формирование и отработка механизмов проектного управления инвестициями на условиях государственно-частного партнерства.

Также разрабатываются программы развития экспорта в рамках развития отдельных областей.

Либо же направления развития экспортного потенциала предусмотрены в программах развития отдельных отраслей. Примером такой программы может служить Приказ Министерства промышленности и энергетики РФ от 14 марта 2008 г. N 119 « Об утверждении стратегии развития химической и нефтехимической промышленности на период до 2015 года».

Постановлением Правительства РФ от 19 февраля 2008 г. N 100 « О порядке осуществления государственной корпорацией «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк) страхования экспортных кредитов от коммерческих и политических рисков» устанавливает единые правила страхования экспортных кредитов.

Отдельные аспекты повышения экспортного потенциала освещены в «Концепции внешней политики РФ», утверждена 12.07.2008 № ПР-1440 и « Концепции долгосрочного социально-экономического развития РФ до 2020 года» от 17.11.2008 года № 1662-р.

Особенности формирования и развития экспортного потенциала России

Место и роль сырьевого комплекса в формировании экспортного потенциала России

Топливо-сырьевой комплекс составляет основу российского экспорта, что свидетельствует о его высокой конкурентоспособности

на мировом рынке. В настоящее время состояние ведущих экспортно-ориентированных отраслей (топливно-энергетического комплекса, металлургической промышленности, лесопромышленного комплекса и др.) характеризуется следующими показателями:

постепенное истощение старых месторождений и рост затрат на разведку и развитие технологий для повышения эффективности добычи, необходимость строительства новых трубопроводов (прежде всего, нефтяная и газовая отрасли);

необходимость модернизации основных фондов (характерна для всех отраслей);

высокие транспортные издержки (для большинства экспортно-ориентированных отраслей).

Таким образом, ТЭР — это богатство России. Топливо-энергетическая промышленность РФ тесно связана со всеми отраслями народного хозяйства, имеет огромное значение для российской экономики. Спрос на ТЭР всегда опережает предложение, поэтому в успешном развитии нашей топливно-энергетической промышленности заинтересованы практически все развитые государства мира. Природа щедро наделила нашу страну энергетическим сырьем. Она располагает примерно четвертью всех энергоресурсов планеты: 27% мировых запасов газа, 13% нефти, 30% угля, 14% урана. Для российской территории характерна невысокая степень разведанности ресурсов, то есть изученности недр на базе новейших геологоразведочных технологий. Например, степень разведанности ресурсов нефти составляет 34%, газа — лишь 25% [1].

Вопросы для самопроверки

1. Чем представлен производственный потенциал России
 2. Какая отрасль занимает значительное место среди комплексов в народном хозяйстве России.
 3. Факторы, обуславливающие прирост физического объема промышленного производства
 4. Сущность и структура агропромышленного комплекса
 5. Сущность и структура военно-промышленного комплекса
 6. Что представляет собой финансово-промышленная группа?
 7. Назовите основные признаки финансово-промышленных групп
 8. Что можно отнести к числу наиболее существенных характеристик ФПГ
 9. Факторы, необходимые для создания ФПГ в Российской Федерации
- и:

10. Что представляет собой экспортный потенциал?

ТЕМА 4. РЕГИОНАЛЬНОЕ СТРОЕНИЕ ЭКОНОМИКИ РОССИИ

4.1. Потенциал западной экономической зоны России.

4.2. Потенциал восточной экономической зоны России.

4.3. Внешнеэкономический потенциал отдельных регионов России.

4.1. Потенциал западной экономической зоны России.

В составе Западной экономической зоны 8 экономических районов: Северный, Северо-Западный, Центральный, Центрально-Черноземный, Волго-Вятский, Северо-Кавказский, Поволжский, Уральский.

Площадь территории – 4294,4 тыс. км², население – 112,8 млн. человек.

Западная экономическая зона – основной промышленный и сельскохозяйственный макроэкономический регион страны. Здесь сосредоточены значительные производственные мощности, трудовой и научный потенциал. Экономико-географическое положение (ЭГП) большинства экономических районов зоны намного благоприятнее, чем в восточных районах. Здесь есть большое количество выходов за пределы нашей страны, территория имеет густую сеть автомобильных и железных дорог, трубопроводов и линий электропередачи. Природные условия более мягкие, чем на Востоке, что способствует развитию основных отраслей сельского хозяйства, они более благоприятны для жизни людей.

Сейчас Западный макроэкономический регион дает более 4/5 всей промышленной и сельскохозяйственной продукции страны, здесь сосредоточено более 9/10 финансовых средств России, примерно 9/10 научно-потенциала.

Доля городского населения составляет 74%. По числу городов Запад опережает Восток примерно в 3,7 раза (862 города). В Европейской части находятся почти все города-миллионеры (10 из 12) и даже городов с численностью более 500 тыс. чел. на Западе в 2 раза больше, чем на Востоке (соответственно 14 и 7).

Промышленность. В специализации Западной экономической зоны выделяются районы, где отрасли обрабатывающей промышленности определяют специализацию хозяйственного комплекса. В Поволжье и на Урале имеет место сочетание отраслей сырьевой направленности (нефть, газ, калийные соли) и обрабатывающих отраслей. Северный Кавказ выступает как крупный производитель и переработчик сельскохозяйственной продукции.

Сельское хозяйство. В связи с тем, что Западная экономическая зона – основная в производстве сельскохозяйственной продукции, то и все отрасли сельского хозяйства, характерные для России в целом, представлены в макрорегионе. Западно-экономическая зона состоит из 11 районов.

1. Северо-западный район.
2. Северный район.
3. Центральный район.
4. Центрально-черноземный район
5. Волго-вятский район.
6. Поволжский район.
7. Северо-кавказский район.
8. Уральский район.
9. Западно-сибирский район.
10. Восточно-сибирский район.
11. Дальневосточный район.

4.2. Потенциал восточной экономической зоны России.

Восточная экономическая зона, или Восточный макрорегион состоит из трех самых больших по территории экономических районов России: Западно-Сибирского, Восточно-Сибирского, Дальневосточного. Часто Восточный макрорегион отождествляют с понятием Азиатская Россия.

Площадь—12765,9тыс.км², население—31,0млн. человек. По площади эта часть нашей страны (75% всей территории России) больше любого государства мира. Население (22% всего населения России) сопоставимос многими государствами мира, но имеет отрицательную динамику численности. Огромная территория этой экономической зоны является главным резервом страны по полезным ископаемым.

Сейчас разнообразные ресурсы Западной Сибири активно используются в западных районах страны, а нефть и газ также отправляются на экспорт в Европу. Близкое расположение к основным центрам потребления привело к большому развитию производства именно в Западной Сибири. В Восточной Сибири и на Дальнем Востоке в силу их удаленности от центра осваиваются только те ресурсы, которые по своей специфике (наиболее ценные, остро дефицитные) оказываются нужными для национальной экономики или же существует возможность их экспорта в страны Азиатско-Тихоокеанского региона. Особую гордость вызывает крупнейший резервуар пресной воды—озеро Байкал.

Обширные территории Восточного макрорегиона являются районами суровыми природными условиями и относятся к зоне Крайнего Севера

В целом можно сказать, что восточная часть страны сосредотачивает значительные ресурсы угля, газа, нефти, железной руды, медной руды, благородных и редких металлов. На Востоке концентрируется более 3/4 гидроэнергетических и водных ресурсов страны, уникальные запасы спелой древесины. Моря Тихого океана—один из крупнейших районов мира по биоресурсам.

Население. По сравнению с другими территориями России Восточный макрорегион имеет небольшое население. Если в Европейской части страны плотность населения достигает 27 чел/км², то в Азиатской в 10 раз меньше (2,5 чел/км²). Население концентрируется вдоль трассы Транссибирской железной дороги. Здесь в отдельных районах плотность повышается иногда в десятки раз по сравнению со средней.

Выборочный характер освоения, сложные условия для ведения сельского хозяйства предопределили и переобладание городского населения. В целом в макрорегионе доля горожан составляет 73%. В отдельных субъектах федерации она достигает 85-90% (Кемеровская обл., Ханты-Мансийский АО, Магаданская обл., Сахалинская обл.). В настоящее время здесь расположено 230 городов и 579 поселков городского типа. Крупнейшими городами макрорегиона являются «миллионеры» — Новосибирск (третий по численности в стране) и Омск (седьмой по численности).

Промышленность. В специализации Восточной экономической зоны выделяются отрасли сырьевой составляющей: топливная промышленность (газ, нефть, уголь, уран), черная металлургия (Западная Сибирь), цветная металлургия (Восточная Сибирь и Дальний Восток), лесной комплекс (Восточная Сибирь и Дальний Восток), рыбная промышленность (Дальний Восток). Восточная Сибирь — крупнейший район по электроэнергетике. Во многих субъектах федерации представлены химическая промышленность, машиностроение, ориентированные, как правило, на местные потребности.

Сельское хозяйство сконцентрировано на юге территории и имеет в основном потребительское направление, за исключением зернового хозяйства в Западной Сибири, тонкорунного овцеводства в Восточной Сибири, выращивания сои и риса на Дальнем Востоке. Для коренных народов Севера особую роль играет оленеводство, как традиционная отрасль хозяйствования.

Транспорт. Восточный макрорегион слабо обеспечен транспортом. Определяющими являются на юге железнодорожный и автомобильный транспорт, на севере — речной и морской. Возможно в зимнее время транспортировка грузов автопоездами. Именно на Востоке нашей страны осуществляется новое дорожное строительство. Сооружается автомагистраль Москва-Владиво-

сток(ЧитинскаяиАмурскаяобласти), строятсясубмеридиональныежелезнодорогинасеверЗападнойСибириивЯкутию.

ВажнейшеезначениедляразвитиясвязейсвосточнымисоседямиисозданиякоридораВосток-Западимеютдальневосточныепорты.

ВозможностьразвитиятерриториисвязываетсяскрупныминаучнымицентрамиСибирииДальнегоВостока(Новосибирск,Томск,Красноярск,Иркутск,Хабаровск,Владивосток).

Такимобразом,можновыделитьнекоторыеобщиечертырайоновВосточнойзоны:

- значительнаяплощадь,новцеломслабаязаселенность,
- значительныеприродныеконтрасты"север-юг",горы-равнины,побережье-

континент,атакжеобщаяэкстремальностьприродныхусловий,создающаятрудностиприосвоении,

- относительная"молодость"хозяйства,
-

огромныйресурсныйпотенциал,присравнительнонизкомуровнеегосовременногоиспользования,

-

"сдвигнутость"хозяйствакюгуврайоны,лучшеобеспеченныетранспортом,впервуюочередь-железнодорожным.

-

относительноболеевысокоезначениеводногоивоздушноготранспортавосуществленииивнутрирайонныхсвязей.

4.3. Внешнеэкономический потенциал отдельных регионов России.

В настоящее время не существует универсального показателя или общепринятой методики оценки внешнеэкономической деятельности регионов. Для его количественного выражения целесообразно применить систему статистических показателей, состоящую из абсолютных и относительных величин, предложенную Красильниковой Е.И. для оценки внешнеэкономического потенциала отдельных субъектов. К абсолютным показателям могут быть отнесены валовой региональный продукт, экспорт, импорт, внешнеторговый оборот и сальдо внешней торговли.

К относительным показателям, характеризующим использование внешнеэкономического потенциала региона могут быть отнесены:

1. темп роста экспорта - показывает, во сколько раз увеличился экспорт в исследуемом периоде по сравнению с базисным, или, в случае его сокращения, какую долю он составил от базисного уровня;

2. темп роста импорта - показывает, во сколько раз увеличился импорт в исследуемом периоде по сравнению с базисным, или, в случае его сокращения, какую долю он составил от базисного уровня;

3. темп роста внешнеторгового оборота, показывает, во сколько раз увеличился внешнеторговый оборот в исследуемом периоде по сравнению с базисным, или, в случае его сокращения, какую долю он составил от базисного уровня;

4. экспортная квота - характеризует включенность региона во внешнеэкономические связи со стороны его экспорта;

5. импортная квота - характеризует включенность региона во внешнеэкономические связи со стороны его импорта;

6. коэффициент эластичности экспорта - определяет зависимость роста экспорта от роста ВРП;

7. коэффициент международной конкурентоспособности - характеризует долю «чистого» экспорта во внешнеторговом обороте.

Одним из основных направлений региональной внешнеэкономической политики должна стать координация поддержки хозяйствующих субъектов, выходящих на внешние рынки, создания необходимых условий и стимулирования внешнеэкономической деятельности регионов, независимо от их географического расположения. Поскольку рассматривать в качестве полноправных участников внешнеэкономической деятельности только приграничные территории крайне ошибочно.

В настоящее время, главная задача регионального правительства ориентировать калининградских предпринимателей в сторону увеличения добавленной стоимости и снижения доли импорта в структуре себестоимости товара.

Роль России в международном разделении и расширении внешнеэкономических связей (ВЭС) было и остаётся одним из главных факторов экономического развития. Современному российскому государству важна и необходима внешнеторговая стратегия, определяющая возможности и перспективы участия стран в международном разделении и тру-
да. Становление внешней торговли не обходится без интенсивного участия государств-

ва, формирующего подходящие экономически финансовые, организационные условия внешнеэкономической деятельности.

Для этого необходимо эффективно налогово-регулирующие ВЭД, информационно-консультационная и дипломатическая помощь. Для увеличения производительности внешней торговли, Российский центр информационно-консультационного содействия ВЭД разрабатывает национальную сеть информационно-консультационных служб.

Основными целями деятельности РЦИК является улучшение рекламной, выставочно-ярмарочной, маркетинговой деятельности по изучению внешних рынков. Определяются более действенные меры стимулирования экспорта. Организуется система сертификации экспортируемой продукции. Улучшается механизм обоюдного согласия интересов и обсуждения возможностей участия органов власти и экспортеров. Последовательная деятельность государства по укреплению объединений экспортеров позволит в перспективе значительно расширить объемы экспорта.

Внешнеэкономический комплекс страны – это совокупность отраслей, подотраслей, объединений, предприятий, фирм, кооперативов, производящих и реализующих экспортную продукцию, а также закупающих и перерабатывающих импортные товары и осуществляющих другие формы внешнеэкономических связей. На данный момент, этап становления комплекса содержит в установлении прямой, стабильной и длительной связи производственного и внешнеэкономического видов деятельности и преобразовании комплекса в динамичную и равновесную производственно-коммерческую систему.

В наше время протекция экономических и политических интересов Российской Федерации в общем мировом масштабе, а также нужда в обеспечении благоприятной среды для развития отечественной экономики предполагают разделение целей внешнеэкономической стратегической политики страны.

Необходимо учитывать после кризисные реалии, перемен в сферах влияния лидирующих игроков на арене мировой политики и экономики, а также задачи, поставленные Российской Федерацией для улучшения перспектив развития собственной социально-экономической систе-

мы. Поэтому целесообразно рассматривать отношения Китая и России как основной источник реорганизации российской экономики.

Основным вопросом русско-китайских отношений всегда были торговое, экономическое и энергетическое взаимодействия. Главы Российской Федерации и Китайской Народной Республики условились усилить экономическое партнерство в части информационных и энергетических технологий. Особенно следует отметить соглашение о «валютном свопе», которое заключили двестраны 16 октября 2014, что показывает реалии принятия совместных взаимовыгодных экономических решений между Россией и КНР. Данное соглашение было заключено на 3 года, а объем превышает 150 млрд. юаней. Кроме заключения вышеупомянутого соглашения о «валютном свопе», активно расширяется сотрудничество в сферах финансово-технологического сотрудничества, особенно акцент в данном сотрудничестве ставится на строительство железных дорог, развитию энергетики и внедрению инновационных технологий в производство.

Перспективы российско-китайского сотрудничества включают:

1. стимулирование взаимных экономических проектов в торговле, устранение перекосов во взаимной торговле, увеличение в российском экспорте в КНР доли машинно-технической и наукоемкой продукции;
2. сотрудничество в области атомной энергетики, а также энергетики на возобновляемых источниках;
3. координация позиций России и Китая относительно мер по преодолению новой волны мирового кризиса;
4. сотрудничество в области высоких технологий, в том числе разработка военных самолетов, навигационных систем, исследования космоса;
5. совершенствование механизмов сотрудничества в области защиты экологии.

Россия является членом организации стран БРИКС (Бразилия, Россия, Индия, Китай, ЮАР), на долю которого приходится 26% территории земли, 42% населения планеты и 27% мирового ВВП. Стратегическое партнерство БРИКС-

это, несомненно, появление новых возможностей, решительный шаг в освоении новых ценностей и огромная ответственность. Россия с самого начала играла весьма активную роль в политическом процессе «бриксизации» мира. Она предлагает партнерам совместно решать масштабные задачи по ра-

звитию энергетики, авиастроения, мирного использования космоса, заняться повышением качества систем здравоохранения через взаимодействие в сфере телемедицины и фармацевтики, реализовать целый ряд высокотехнологичных проектов – от производства наноматериалов и биотоплива в авторского поколения до разработок новых методов ведения сельского хозяйства с учетом глобальных изменений климата. В настоящее время доля России в мировой торговле снижается, в результате объективных причин, в том числе и

Поданным «Росстат», объем нефти составляет 39% от всего экспорта России, что ставит его на первое место. На втором месте нефть продукты, которые занимают 30% от всего экспорта России. На третьем месте дизельное топливо, которое составляет 11% от всего экспорта России.

Для осуществления в реальности этого процесса Правительством России определены стратегические цели и приоритетные направления развития внешнеэкономической деятельности России:

1. совершенствование экспортного потенциала России, включая улучшение структуры, повышение степени конкурентоспособности и увеличение доли наукоемкой продукции;

2. создание нового механизма государственного стимулирования экспорта и импорта замещения как на микроуровне, благодаря налоговым льготам экспортерам и долгосрочным льготным кредитам на развитие экспорта, так и на макроуровне – путем использования части доходов от экспортных пошлин в соответствии с механизмом распределения иностранных кредитов и государственных инвестиций;

3. устранение сохраняющейся дискриминации зарубежных инвесторов при формировании институтов страхования от политического и экономического риска. Достижение этих целей предполагает стабильность внешнеэкономической деятельности Российской Федерации и влечёт за собой изменение действующих и обработку новых частей механизма государственного регулирования в соответствии с изменением конъюнктуры внутреннего и мирового рынка.

Благодаря достижениям поставленных целей и неуклонности от них, внешнеэкономическая деятельность РФ поднимется на новый, более высокий

кий уровень и найдёт новые пути для решения экономических задач внутри государства и за его пределами.

Таким образом, развитие внешней торговой сферы региональной экономики, несомненно, требует обеспечения такого состояния инфраструктуры внешней торговли, которое позволило бы решать актуальные задачи внешней торговой стратегии регионов Российской Федерации. При этом акцент должен делаться на значительно более полное включение регионов в процессы международной интеграции, поскольку участие территории в процессе международного образования во внешнеэкономической деятельности может означать участие экономики регионов во внешнеэкономических процессах, а предусматривать создание совместных производств, нацеленных на нулевые транзитные издержки, или заимствование зарубежных технологий или интеллектуальной собственности.

В связи с этим крайне важно и дальше проводить централизованную региональную политику управления развитием внешнеэкономической деятельности регионов, а также комплексную работу по совершенствованию законодательной базы и налоговой политики, улучшению инвестиционного климата и развитию инфраструктуры регионов.

Вопросы для самопроверки

1. Сущность и состав западной экономической зоны
2. Структура Северо-западный район.
3. Структура Северный район.
4. Структура Центральный район.
5. Структура Центрально-черноземный район
6. Структура Волго-вятский район.
7. Структура Поволжский район.
8. Структура Северокавказский район.
9. Структура Уральский район.
10. Структура Западносибирский район.
11. Структура Восточносибирский район
12. Структура Дальневосточный район.
13. Сущность и структура восточной экономической зоны
14. Что входит в специализацию промышленности восточной экономической зоны
15. Назовите общие черты районов Восточной зоны

16. Перечислите показатели, характеризующие использование внешнеэкономического потенциала региона

17. Что включает в себя перспектива российско-китайского сотрудничества

18. Назовите стратегические цели и приоритетные направления развития внешнеэкономической деятельности России

ТЕМА 5. ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА РФ

5.1. Классификация сфер применения экспертной оценки стоимости хозяйственных бумаг.

5.2. Методы оценки стоимости хозяйственных объектов по их доходности.

5.3. Система показателей оценки экономического потенциала.

5.4. Оценка отдельных компонентов экономического потенциала.*

5.5. Методы расчетов экономического потенциала крупного региона и оценка эффективности его использования.

5.1. Классификация сфер применения экспертной оценки стоимости хозяйственных бумаг.

Методы экспертных оценок в прогнозировании и перспективном планировании научно-технического прогресса применяются в следующих случаях:

а) в условиях отсутствия достаточно представительной и достоверной статистики характеристики объекта (например, лазеры, голографические запоминающие устройства, рациональное использование водных ресурсов на предприятиях);

б) в условиях большой неопределенности среды функционирования объекта (например, прогнозы человека-машинной системы в космосе или учет взаимовлияния областей науки и техники);

в) при среднесрочном и долгосрочном прогнозировании объектов новых отраслей промышленности

ос-
ти, подверженных сильному влиянию новых открытий в фундаментальны
х нау-

ках (например, микробиологическая промышленность, квантовая электр
оника, атомное машиностроение);

г) в условиях дефицита времени или экстремальных ситуациях.

Экспертная оценка не необходи-
ма, когда нет надлежащей теоретической основы развития объекта. Степен
ь достоверности экспертизы устанавливается по абсолютной частоте, с кот
орой оценка эксперта в конечном итоге подтверждается последующими со
бытиями. Существует две категории экспертов -

это узкие специалисты и специалисты широкого профиля, обеспечивающ
ие формулирование крупных проблем и построение моделей. Выбор экспе
ртов для прогноза производится на основе их репутации среди определенн
ой категории специали-

стов. Однако не следует забывать и того обстоятельства, что первоклассны
й специалист не всегда может достаточно квалифицированно рассмотреть
и понять об-

щие, глобальные, вопросы. Для этой цели нужно привлечь экспертов хот
я и недостаточно узкоинформирован-
ных, но обладающих способностью к сохранению и воображению.

«Экс-

перт» в дословном переводе латинского языка означает «опытный». Поэт
ому и в формализован-
ном, и в неформализованном способах определения эксперта значительно
еместо занимают профессиональный опыт и развитая на его основе интуиц
ия. Условия необходимости и достаточности отнесения специалиста к кате
гории экспертов вводятся следующим образом.

Важно установить не абсолютную степень надежности экспертной оц
ен-

ки, а степень надежности по сравнению со оценкой среднего специалиста, а т
акже корреляцию между вероятностью его прогнозной оценки и надежнос
тью класса тех гипотез, которыми оперирует эксперт.

Характеризуя экспер-
тов, следует иметь в виду, что в результате выработки оценок могут иметь
место ошибки двух ви-
дов. Ошибки первого вида известны в технике измерений как систематичес
кие, ошибки второго вида -
как случай-
ные. Эксперт, склонный к ошибкам первого вида, выдает значения, которы

еустойчиво отличаются от истинного в сторону увеличения или уменьшения.

Полагают, что ошибки этого вида связаны со складом ума экспертов. Для коррекции систематических ошибок можно применять поправочные коэффициенты или же использовать специально разработанные тренировочные игры. Ошибки второго вида характеризуются величиной дисперсии. Исходя из анализа основных видов ошибок привынесении экспертных суждений, можно добавить к рассмотренному ранее перечню требований к экспертам еще одно.

Смысл его состоит в том, что следует предпочесть эксперта, оценка которого имеет малую дисперсию и систематическое отклонение средней ошибки от нуля, эксперту с средней ошибкой, равной нулю, но с большей дисперсией. К сожалению, априори определить способность человека делать правильные экспертные оценки невозможно. Важным средством подготовки экспертов являются специальные тренировочные игры.

Организация форм работы эксперта может быть программированной или не программированной, а деятельность эксперта может осуществляться в устной (интервью) или в письменной форме (ответ на вопросы специальных таблиц экспертных оценок или свободное изложение по заданной теме).

Программирование формы работы эксперта предполагает:

- построение граф-модели объекта на базе ретроспективного анализа; определения структуры таблиц экспертных оценок (ТЭО) или программы интервью на базе граф-модели объекта и целей экспертизы; определения типа и формы вопросов в ТЭО или в интервью;
- определения типа шкалы для вопросов в ТЭО; учет психологических особенностей экспертизы при определении последовательности вопросов в ТЭО; учет верифицирующих вопросов; разработка логических приемов для последующего синтеза прогнозных оценок в комплексных прогнозах объекта.

Организация стимуляции работы эксперта состоит в разработке:

- эвристических приемов способов, облегчающих поиск прогнозной экспертной оценки; правовых норм, г

арантирующих экспертов оформление приоритета и авторства, а также не разглашения всех научно-технических идей, выдвигаемых им в процессе экспертизы;

- формальной, профессиональной и материальной заинтересованности экспертов в экспертных оценках; организационных форм работы эксперта (включение в план работы и т. п.).

Исходя из полученной в результате анализа модели объекта прогнозирования, определяются научные и технические направления, по которым необходимо привлечь эксперта, выделяются группы экспертов по принадлежности вопроса к области фундаментальных, прикладных наук или к стыковым научным направлениям.

Основная задача, стоящая перед специалистами по анализу и проектированию больших систем, в общем случае, как правило, заключается в нахождении наиболее оптимальных способов создания более эффективных систем — либо новых проектируемых, либо модернизируемых. Сложность решения этой задачи состоит, прежде всего в том, что здесь обычно нет возможности найти решение чистоматематическим методом, поскольку, как правило, не удается точно определить величины (функции), подлежащие оптимизации в математическом смысле. Аналогичная ситуация возникает и при оценке последствий предполагаемого способа действия поставленной цели. Укажем для примера, что эти последствия могут одновременно носить экономический, политический, социальный или какой-либо другой характер.

В этих условиях решение системной задачи находится посредством эвристических приемов, использующих весь сложный математический аппарат, из которых выданы обоснованные рекомендации, достаточных для выработки решения.

Методом эвристического прогнозирования называется метод получения и специализированной обработки прогнозных оценок объекта путем систематизированного опроса высококвалифицированных специалистов

в(экспертов)вузкойобластинауки,техникиилипроизводства.Прогнозныеэкспертныеоценкиотражаютиндивидуальноесуждениеспециалистаотносителноперспективразвитияегообластииоснованынаобилизацииипрофессиональногоопытаинтуиции.

Методэвристическогопрогнозированиясходенсдельфийскойтехники,коллективнойгенерациейидейиметодомколлективнойэкспертнойоценкивтомсмысле,чтооднимизэлементовегоявляетсясбориобработкасужденийэкспертов,высказанныхнаосновепрофессиональногоопытаинтуиции.

Однакоотличаетсяотуказанныхметодовбольшейчеткостьютеоретическихоснов,способамиформированияанкетитаблиц,порядкомработысэкспертамиалгоритмомобработкиполученнойинформации.Эвристическимданныйметодназванвсвязисоднородностьюформмыслительнойдеятельностиэкспертаприрешениинаучнойпроблемыиприоценкеперспективразвитияобъектапрогнозирования,атакжевсвязисиспользованиемэкспертамиспецифическихприемов,приводящихкправдоподобнымумозаключениям.

Назначениеметодаэвристическогопрогнозирования-выявлениеобъективизированногопредставленияоперспективахразвитияузкойобластинаукиитехникинаосновесистематизированнойобработкиипрогнозныхоценокрепрезентативнойгруппыэкспертов.

ОбластьпримененияМЭП-научно-техническиеобъектыипроблемы,развитиекоторыхлибополностью,либочастичнонеподдаетсяформализации,т.е.длякоторыхтрудноразрабатыватьадекватнуюмодель.

Восновеметодалежаттритеоретическихдопущения:

1)существованияуэкспертапсихологическойустановкинабудущее,сформулированнойнаосновепрофессиональногоопытаинтуиции;

2)тождественностипроцессаэвристическогопрогнозированияипроцессарешениянаучнойпроблемысоднотипностьюполучаемогознаниявформеэвристическихправдоподобныхумозаключений,требующихверификации;

3)возможностиадекватногоотображениятенденцииразвитияобъектапрогнозированияввидесистемыпрогнозныхмоделей,синтезируемыхизпрогнозныхэкспертныхоценок.

Этидопущенияреализуютсявметодеэвристическогопрогнозированияпутемсистемыприемовработысэкспертами,способамиоценкисинтезапрогнозныхмоделей.

Вкачествеисходныхдокументовприработепометодуэвристическогопрогнозированиявыступа-

ют: описание метода; инструкции по формулированию вопросов; инструкции по составлению анкет и таблиц экспертных оценок; порядок работы с экспертами; набор эвристических приемов для экспертов; инструкция для экспертов в заполнении анкет и таблиц; инструкция по обработке на ЭВМ экспертных анкет и таблиц; алгоритмы программы для обработки данных на ЭВМ; заполненные экспертами анкетные таблицы; инструкция по оценке компетентности экспертов; инструкция по синтезу прогнозных моделей; набор способов верификации прогнозов.

Информационным массивом для разработки прогнозов методом эвристического прогнозирования является набор заполненных экспертами таблиц анкет.

Таблицы содержат перечень строго сформулированных вопросов. К вопросам в анкетах предъявляются следующие требования:

- 1) они должны быть сформулированы в общепринятых терминах;
- 2) формулировка их должна исключать всякую смысловую неоднозначность;
- 3) все вопросы должны логически соответствовать структуре объекта прогноза;
- 4) они должны быть отнесены к одному из трех перечисленных ниже видов. В зависимости от вида вопроса применяется определенная процедура его формулирования и составления анкет.

К первому виду относятся вопросы, ответы на которые содержат количественную оценку: вопросы о времени совершения событий; вопросы о численности или количественном значении прогнозируемого параметра; вопросы о вероятности осуществления события; вопросы по оценке относительного влияния факторов друг на друга в некоторой шкале. Для данного типа вопроса применяется самая простая процедура составления анкет. В этом случае сам прогнозист, знающий объект прогноза, формулирует перечень значений оцениваемых параметров, вероятностей и временных отрезков. При определении шкалы значений количественных параметров (время, характеристика и пр.) целесообразно пользоваться неравномерной шкалой. Конкретное значение неравномерности определяется характером зависимости от времени ишибки прогноза от времени предупреждения.

К второму виду относятся содержательные вопросы, требующие с обратной стороны ответа в количественной форме. Вопросы, требующие ответа в развернутой форме, могут быть трех типов: дизъюнктивные; конъюнктивные; имплицативные.

Вопросы, требующие содержательного ответа в развернутой форме, характеризуются наиболее сложной процедурой формирования анкеты. Анкета в окончательном виде получается в результате трехэтапной итерации. На первом этапе прогнозируют и тщательно изучают результат работы (доклад) группы экспертов (метод комиссий) на определенной системе. Итогом изучения является формулировка первого варианта вопроса, который на втором этапе рассылается председателям соответствующих комиссий для корректировки и уточнения. В результате получается второй вариант вопроса. На третьем этапе вопросы группируются по темам в определенном порядке в натуре. Окончательный вариант вопроса приобретает форму таблиц экспертных оценок.

К третьему виду относятся вопросы, требующие ответа в развернутой форме, которые, в свою очередь, делятся на два типа:

- вопросы формой ответа в виде перечня сведений по предмету;
- вопросы формой ответа в виде перечня аргументов, подтверждающих или отвергающих тезис, содержащийся в вопросе.

Вопросы, требующие содержательного ответа в развернутой форме, определяют путь двухэтапной итерации. Первый этап прогноза обращается к экспертам с просьбой сформулировать наиболее перспективные и наименее разработанные проблемы. На втором этапе из всех названных проблем выбираются лишь имеющие непосредственное отношение к объекту прогноза и принципиально разрешимые.

После того как все вопросы уточнены и сведены по тематическим признакам в соответствующие разделы анкеты или таблиц, переходят к работе с экспертами, анализу и обработке экспертных оценок.

5.2. Методы оценки стоимости хозяйственных объектов по подходу от их эксплуатации.

Подход с точки зрения дохода представляет собой процедуру оценки стоимости исходя из принципа зависимости текущей стоимости недвижимости от стоимости всех будущих преимуществ, которые принесет данная недвижимость. Принцип ожидания. Данный принцип утверждает, что инвестор, приобретая сегодня имущество, которое приносит доход, приобретает право получения будущих доходов от использования этой недвижимости. Измерение всех будущих доходов может быть осуществлено либо методом прямой капитализации, либо методом анализа дисконтированного потока дохода. В зависимости от конкретных обстоятельств могут быть применены один или оба метода.

Метод прямой капитализации наиболее применим к объектам недвижимости, приносящим стабильный доход и имеющим прогнозируемые суммы расходов и доходов.

Метод дисконтирования наиболее применим к объектам недвижимости, имеющим нестабильные потоки расходов и доходов, варьирующиеся в разные периоды эксплуатации объекта.

Для целей данной оценки были использованы оба метода определения стоимости доходным подходом. При этом оценщик руководствовался следующими соображениями:

1. в качестве денежного потока дохода в расчет принимаются денежные поступления от сдачи помещений в аренду (например, размещение офисов, кафе);

2. весь последующий период эксплуатации, в течение которого будущий собственник помещения будет получать арендные платежи, оценщик условно делит на два временных интервала. На первом этапе (ориентировочно 5 лет с момента проведения оценки) вполне вероятно ожидать нестабильные денежные поступления от эксплуатации оцениваемой недвижимости. Это связано с недостатком благоприятной экономической обстановки в регионе, а значит с невысоким уровнем спроса на аренду подобных помещений и нестабильной загрузкой площадей. Все это позволяет говорить о применении на данном временном этапе

етода дисконтирования. В дальнейшем ожидается стабилизация потока дохода, приносимого объектом доходной недвижимости, на достаточно длительный период, что позволяет применить метод капитализации.

Для того, чтобы определить реальную рыночную арендную ставку для оцениваемого объекта и проистекающий из нее валовой доход, мы провели исследование рынка аренды торговых помещений, а также помещений общественного питания с удобствами и без удобств.

Оценщик, проводя расчет данным методом исходя из предположения, что на базе объекта оценки будет создано предприятие основным видом деятельности которого будет сдача в аренду данного объекта. Доход получаемый от сдачи в аренду будет являться положительным денежным потоком, а расходы предприятия, в том числе и налоги будут отрицательным денежным потоком.

Алгоритм оценки недвижимости по методу дисконтирования

Данный метод основан на предположении, что стоимость инвестиций в некоторое предприятие зависит от будущих выгод (например, от величины денежного потока), которые извлечет из этого предприятия его владелец или инвестор. Затем будущие денежные потоки дисконтируются (приводятся к эквивалентной текущей стоимости) с использованием ставки дисконта, которая соответствует требуемой инвестором ставке дохода.

Расчеты ожидаемой инвестором ставки дохода основываются на анализе риска инвестирования в данный актив, а также риска, связанного с получением ожидаемого будущего денежного потока.

Метод имеет следующие этапы расчета:

- Анализ валовых доходов прошлых периодов и подготовка прогноза валовых доходов будущих периодов.
- Анализ расходов и подготовка прогнозов расходов.
- Расчет денежного потока для каждого года.
- Выбор ставки дисконта.
- Определение текущей стоимости будущих доходов.

5.3. Система показателей оценки экономического потенциала.

Система показателей оценки экономического потенциала включает в себя:

• материально-технический потенциал.

Его можно охарактеризовать с помощью показателей фондовооруженности территории, фондовооруженности региона в целом, в том числе промышленности, других отраслей экономики, энерго- и машиновооруженности территории, обновления и выживания основного капитала, коэффициентов годности и основного капитала в регионе и отрасли его экономики;

• развитие производственной инфраструктуры. Характеризуется такими показателями,

как плотность железных дорог на 1000 км² территории, плотность автомобильных дорог твердым покрытием, плотность высоковольтных линий электропередачи, нефте- и газопроводов, оросительных каналов, водоводов и других объектов инфраструктуры;

• финансовый потенциал. К показателям данной группы относятся: показатели доходов и расходов консолидированного бюджета региона, дефицита

(профицита) бюджета, относительные показатели дебиторской и кредиторской задолженности, в том числе удельный вес просроченных задолженностей, денежные и валютные средства предприятий и организаций, удельный вес прибыльных предприятий по региону и по отраслям экономики, налоговое бремя;

• инвестиционный потенциал. Его характеризуют: объем инвестиций в основной капитал в расчете на душу населения в процентах к ВРП, отраслевая структура инвестиций, удельный вес инвестиций по источникам финансирования, доля государственных инвестиций в развитии промышленности и других отраслей экономики, удельный вес инвестиций в техническое перевооружение, новое строительство,

на расширение производства, показатели объема и структуры краткосрочных и долгосрочных финансовых вложений предприятий и др.;

• трудовой потенциал. Оценивается такими показателями, как удельный вес населения в трудоспособном возрасте, численность экономически активного населения, его доля в общей численности населения

ния, занятость, уровень безработицы, нагрузка на одного трудоспособного, нагрузка на занятого населения на одну занятую вакансию, удельный вес работающих по найму и не по найму, в том числе работодатели и лица, занятые в собственном деле, удельный вес городского населения, плотность населения, образовательный уровень трудовых ресурсов и др.;

• *научный и инновационный потенциал.* Для его оценки используют показатели расходов на науку и научные исследования в процентах к ВРП, объема научно-технических работ, численности работников, выполняющих научные исследования, в том числе докторов и кандидатов наук, удельного веса инновационной продукции в составе произведенной продукции, удельного веса капитальных текущих затрат предприятий на технические инновации в составе затрат на производство, числа разработанных и числа применяемых передовых технологий и др.;

• *внешнеэкономическую деятельность региона.* Может характеризоваться с помощью показателей объема экспорта и импорта товаров и услуг в процентах к ВРП и их соотношению, показателей удельного веса продукции добывающих и перерабатывающих отраслей промышленности в составе экспортируемой (импортируемой) продукции, объема иностранных инвестиций, объема инвестиций в зарубежные страны, масштабов экспорта технологий и др.;

• *структуру экономики региона.* Характеризуется показателями удельного веса отдельных видов экономической деятельности в ВРП региона, удельного веса продукции отраслей и подотраслей промышленности в общем объеме промышленного производства, удельного веса растениеводства и животноводства в составе продукции сельского хозяйства, удельного веса занятых в различных секторах и отраслях экономики и др.;

• *нефинансовые непроизводственные активы.* Это размер территории региона, удельный вес лесных массивов, сельскохозяйственных угодий, пашни, водных бассейнов, величина разведанных запасов полезных ископаемых по видам, природно-климатические характеристики

ки(среднегодовая температура и осадки в различные месяцы), интегральная оценка природно-климатических условий и др.;

• *глубину реформирования институциональных преобразований экономики региона*. К показателям данной группы относятся: удельный вес продукции и услуг рыночного сектора нововаловой добавленной стоимости, удельный вес продукции, основного капитала, лиц, занятых на предприятиях различных негосударственных форм собственности, удельные веса доходов от собственности и предпринимательского дохода в составе денежных доходов населения, удельный вес продукции и численности занятых на предприятиях малого бизнеса, показатели процесса приватизации экономики в текущем году и накопленным итогом с начала приватизации, число организованных АО, показатели состояния рыночной инфраструктуры.

5.4. Методы расчетов экономического потенциала крупного региона и оценка эффективности его использования.

Экономический потенциал предприятия как показатель промышленного потенциала региона играет большую информативную роль. При наличии данных об уровне экономического потенциала появляется возможность более объективного определения направлений оптимизации структуры потенциала и путей его дальнейшего наращивания.

Представление о величине экономического предприятия и отдельных его элементов позволяет управлять показателями потенциала, в результате чего открывается возможность целенаправленного воздействия на отдачу производственных ресурсов.

Для оценки экономического потенциала предприятия предлагается использовать теорию корреляции.

Теория корреляции – это один из центральных разделов математической статистики, в котором изучаются взаимосвязи между величинами. Сущность корреляционного метода заключается в нахождении уравнения, характеризующего связь результативного признака, и именно: экономического потенциала, с определенным, обуславливающим его фактором (или несколькими факторами в случае множественной корреля-

ции), отвлекаясь от всех прочих факторов, также влияющих на результативный признак.

Исследование корреляционных соотношений позволяет значительно углубить результативность факторного анализа, установить место и роль каждого фактора в формировании и уровне исследуемых показателей, выделить закономерности их динамики. Вот отличие от таких способов экономического анализа, как сравнение параллельных и динамических рядов, графических методов анализа, аналитических группировок, корреляционный анализ позволяет определить не только общий характер направления связей, но и влияние каждого фактора в отдельности на уровне результативных показателей. Математическое выражение корреляционной зависимости устанавливает связь между значениями независимой переменной и переменными x_1, x_2, \dots, x_r .

Предлагаемый подход к оценке экономического потенциала имеет практическое применение, так как со стороны он является комплексным, то есть охватывает все стороны экономического процесса и выявляет все сторонние причины его зависимости, влияющие на деятельность организации. С другой стороны данный анализ обеспечивает системный подход, т. е. экономический потенциал каждого предприятия рассматривается как сложная, постоянно изменяющаяся система, находящаяся под воздействием факторов.

Оценка экономического потенциала предприятия, с использованием корреляционного метода анализа, включает в себя семь этапов. Рассмотрим последовательно все этапы исследования.

Первый этап включает в себя постановку задачи, экономический анализ объекта исследования и математическую формулировку задачи.

Этап постановки задачи является главным, так как здесь формулируется сущность проблемы и определяются пути ее решения.

Математическая задача формулируется следующим образом: требуется найти аналитическое выражение, показывающее, как связаны между собой экономическое явление и оп

ределяющие его факторы, т.е. необходимо найти функцию, в которой переменной будет являться экономический потенциал (Y), а аргументами – факторы, его определяющие.

Задача состоит в том, чтобы раскрыть характер степени влияния аргументов на функцию.

Второй этап – сбор исходной информации.

К исходным данным предъявляются требования:

1. Они должны быть выражены количественно и лучше в абсолютных величинах;

2. Необходимо, чтобы данные были достаточно однородны, надо установить условия, в которых данные были накоплены, и случайные из них не должны подвергаться анализу.

Под однородностью понимают экономическую однородность, т.е. и сходные данные должны отражать типичные черты изучаемой совокупности; выводы, основанные на большом числе наблюдений, должны быть правильно выбран период исследования. При этом следует иметь в виду, что слишком малый период исследования может помешать выявлению общих закономерностей. С другой стороны, опасно использовать слишком большой период, так как любые закономерности показателей под влиянием технического прогресса непостоянно в течение длительного периода могут существенно изменяться. Рекомендуется считать наиболее приемлемым сроком три-пять лет.

Одним из основных факторов обеспечения достоверности результатов, полученных при проведении анализа, является объем качества исходной информации. Основным источником информации является финансовая и статистическая отчетность предприятий.

Первичной информацией для проведения анализа формирования экономического потенциала предприятия являются базовые показатели (z_1, z_2, \dots, z_k). Показатели их количество зависят от специфики исследуемой отрасли.

На третьем этапе проводится анализ и первичная обработка исходной информации.

Целью анализа и первичной обработки исходной информации является выявление факторов, влияющих на формирование экономического потенциала предприятия. К факторам предъявляются требования: они должны быть количественно измери-

мы; факторы не должны находиться в функциональной зависимости друг от друга; показатели, выраженные формулой, рассчитываются по данным отчета предприятия.

Предлагается осуществлять первичную обработку исходной информации путем оценки составляющих экономического потенциала предприятия по относительным показателям x_1, x_2, \dots, x_n . Расчет этих показателей производится на основе анализа базовых показателей.

Экономический потенциал предприятия делится на следующие основные составляющие: имущественный потенциал предприятия; потенциал материальных ресурсов; финансовый потенциал; кадровый потенциал.

Расчет относительных показателей проводится по каждой составляющей экономического потенциала.

Начетвертомэтапе осуществляется отбор важнейших факторов, определяющих объект.

Для проведения факторного анализа необходимо построить многофакторную зависимость по следующему анализу влияния каждого отдельного фактора на конечный результат.

При отборе важнейших факторов, определяющих экономический потенциал предприятия, должны соблюдаться следующие требования:

1. Факторы, включаемые в модель, должны реально существовать и иметь конкретное экономическое значение;

2. Показатели, входящие в систему факторного анализа, должны иметь причинно-следственную связь с результивным показателем;

3. Факторная модель должна обеспечить возможность количественного измерения степени влияния конкретного фактора на обобщающий показатель.

Включать в уравнения большое количество факторов нецелесообразно, так как это усложняет расчеты, мало влияя на их точность. Необходимо отбор основных, главных факторов, оказывающих существенное влияние на изучаемую функцию. Задача заключается в нахождении такой формулы, которая при ограниченном числе факторов наилучшим образом отражала бы сложившиеся отношения между функцией и аргументами. Ограниченное число используемых факторов обосновывается основными положениями теории корреляции: влияние факторов основных, главных перекрывает и затушевывает слабое влияние на функцию остальных

ных. При этом решаются два вопроса: какие факторы могут оказать влияние на рассматриваемый показатель и какие из них должны быть включены в исследование и в модель.

Последовательность отбора факторов для включения их в модель следующая: предварительный качественный анализ выбор факторов, оказывающих влияние на показатель; количественная оценка влияющих факторов с помощью парных коэффициентов корреляции; окончательный отбор факторов для включения в модель.

Из совокупности факторов, необходимо выбрать один, на который оказывают большее влияние другие факторы. Для этого можно использовать метод сравнения парных коэффициентов корреляции. Выбор основывается на значении коэффициентов парной корреляции. Чем больше коэффициент, тем выше корреляционная зависимость, тем больше влияние относительного коэффициента на потенциал. Таким образом, путем ранжирования полученных значений коэффициентов корреляции по абсолютным величинам определяется фактор, который будет определять уровень вида потенциала, на который оно оказывает влияние.

Пятый этап – построение и решение экономико-математических моделей.

Выделение результирующего признака позволяет построить экономико-математическую модель в виде уравнения регрессии. При большом количестве аргументов целесообразно постепенно увеличивать число включаемых аргументов в уравнение множественной регрессии. При этом необходимо отправляться от уравнений парной регрессии и поведущему аргументу и последовательно присоединять к этому уравнению новые аргументы в порядке их значимости.

Шестой этап производится экономико-статистический анализ полученных результатов.

Результатом проведенных расчетов являются четыре уравнения трендов, которые определяют уровень основных видов потенциала предприятия: имущественный потенциал предприятия, потенциал материальных ресурсов, финансовый потенциал, кадровый потенциал (Y_i , где $i \in [1; 4]$). Эти основные потенциалы в совокупности представляют собой экономический потенциал предприятия.

тия. Далее автором предлагается применить аддитивную систему агрегирования трендов.

Таким образом, тренд для определения экономического потенциала предприятия Y определяется путем суммирования полученных уравнений:

Седьмой этап-

оценка эффективности использования потенциала предприятия.

Данный этап является наиболее сложным. Уровень экономического потенциала, определенный на шестом этапе, представляет собой числовую величину, которая позволяет провести оценку потенциала предприятия только в динамике, но не дает возможности сделать вывод об эффективности использования экономического потенциала и о степени вовлечения в процесс производства резервного потенциала.

Этот недостаток может быть нивелирован с помощью индикатора уровня экономического потенциала. Сравнение индикатора с расчетным значением экономического потенциала давало бы возможность оценить не только динамику, но и эффективность использования и обозначить тенденции развития предприятия.

Преимуществом методики является выявление параметров, в наибольшей степени влияющих на потенциал предприятия, что дает возможность определить «рычаги» управления экономикой отраслей промышленности.

Вопросы для самопроверки

1. В каких случаях применяется метод экспертных оценок в прогнозировании и планировании?
2. Когда необходима экспертная оценка?
3. Назовите основные две ошибки экспертов в результате выработки оценок?
4. Программирование формы работы эксперта предполагает?
5. Из чего состоит организация стимулирования работы эксперта?
6. Что представляет собой метод прогнозирования?
7. Каки три теоретических допущения лежат в основе эвристического метода?
8. Метод прямой капитализации
9. Метод дисконтирования
10. Метод определения стоимости
11. Что включает в себя система показателей оценки экономического потенциала.

12. Этапы оценки экономического потенциала предприятия, с использованием корреляционного метода анализа

ТЕМА 6. УПРАВЛЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИМ И СОЦИАЛЬНЫМ РАЗВИТИЕМ КРУПНЫХ РЕГИОНОВ РОССИИ.

6.1. Принципы организации управления процессами экономического развития в крупном регионе.

6.2. Особенности управления структурными изменениями в экономике крупного региона

6.3. Социальная сфера региона. Специфика системы взаимосвязей в социальной сфере региона.

6.4. Принципы реформирования социальной сферы региона.

6.5. Целевое программирование. Целевые программы развития регионов, отраслей и межотраслевых комплексов.

6.1. Принципы организации управления процессами экономического развития в крупном регионе.

Управление региональной экономикой базируется на следующих основных методологических принципах.

1. Системность управления. Как отмечалось выше, региональная экономика представляет собой сложную систему. Это подразумевает, что все объекты, находящиеся на территории региона, независимо от формы собственности или иным способом взаимосвязаны друг с другом.

Следовательно, система управления экономикой региона должна обеспечивать то, чтобы все входящие в региональную экономическую систему элементы функционировали и развивались как единое целое, единая система.

2. Принцип комплексности регионального управления предполагает обеспечение комплексного развития региона, т.е. поддержание наиболее рациональных отраслевых и территориальных пропорций, оптимального соотношения между отдельными подсистемами РЭС.

3. Принцип пропорциональности заключается в обеспечении системой регионального управления пропорций в развитии экономики региона реализация этого принципа управления предполагает выделение приоритетных, ключевых звеньев в региональной экономике и от которых зависит состояние всего региона; обеспечение приоритетности предусматривает соответствующее раз-

итиев всех остальных сфер и отраслей экономики региона, обеспечении необходимых пропорций между ними.

К основным принципам регионального менеджмента (управления) относятся-

1. децентрализация, партнерство, субсидиарность, мобильность и адаптивность, а также принцип выделенной компетенции.

1. Суть принципа децентрализации заключается в перемещении принятия решений от центральных органов управления к агентам рынка. Это принцип ограничивает монополию регионального менеджмента на всевла-

стие, обеспечивает экономическую свободу субъектов хозяйствования в регионе и полицентрическую систему принятия решений, а также делегирование функций управления сверху вниз.

2. Принцип партнерства предполагает отход от жесткой иерархической соподчиненности по вертикали. Он диктует правила поведения объектов и субъектов регионального управления в процессе их взаимодействия как юридически равных партнеров

3. Принцип субсидиарности заключается в выделении финансовых ресурсов под заранее определенные цели. Он реализуется в региональном управлении через формирование механизмов перераспределения финансовых ресурсов в целях обеспечения минимальных государственных социальных стандартов для всего населения региона, а также минимальной бюджетной обеспеченности.

4. Содержанием принципов мобильности и адаптивности является способность системы регионального управления чутко реагировать на изменение внешней среды. Этот принцип проявляется через постоянную трансформацию функциональной и организационной структур регионального управления, позволяющую субъектам управления адаптироваться к быстро меняющимся рыночным условиям функционирования.

5. Принцип выделенной компетенции (в отличие от принципа разграничения функций) состоит в дифференциации функций не между сферами регионального управления, а внутри них. По такому принципу осуществляются перераспределение функций субъектов, федерального, регионального и муниципального управления, а также ресурсное обеспечение реализации каждой функции. Принцип выделенной компетенции более детально будет рассмотрен ниже.

Методы регионального управления также обусловлены системой рыночного хозяйства региона. Под методами регионального управления принято понимать совокуп-

ость приемов средств воздействия на хозяйствующие субъекты региона. В практике регионального менеджмента используются два основных метода: метод прямого (непосредственного) воздействия на субъектов хозяйствования и метод опосредованного воздействия. Как отмечалось ранее, первые из них в большей мере касаются объектов, относящихся к собственности субъектов Федерации, вторые ко всем другим объектам.

Функции регионального менеджмента как конкретные формы воздействия на экономические, социальные, экологические, политические и другие процессы в регионе невозможно дифференцировать по назначению и содержанию. Такая дифференциация опирается на сущность социальной ориентации регионального менеджмента как инструментария рыночной экономики.

Многообразие функций регионального менеджмента опосредуется широким кругом его задач, рассмотренных ранее. При этом выделяются следующие основные функции: целеполагание, регулирование и стимулирование.

1. Реализация функции целеполагания обусловлена необходимостью осуществления научно-прогнозирования социально-экономического развития региона и разработкой целевых региональных программ. Учитывая, что главной целью социально ориентированной рыночной экономики является воспроизводство условий, обеспечивающих высокий уровень жизнедеятельности человека, функция целеполагания реализуется в процессе экономической социальной трансформации хозяйств в регионе, обоснования направлений реструктуризации. Особое значение эта функция приобретает в переходный период, когда каждый регион вынужден скатываться и завоевывать определенную нишу на российском мировом рынках, вписываться в межрегиональные и мирохозяйственные экономические связи и рыночные отношения.

2. Функция регулирования в региональном менеджменте реализуется в основном в системе объектов, относящихся к государственной собственности субъектов Федерации, а также объектов федеральной собственности, переданных в собственность регионов. В реализации функции регулирования могут использоваться методы как прямого, так и опосредованного воздействия. При этом степень воздействия субъекта управления на все объект-

ты, в том числе и на объекты региональной собственности, будет постоянно меняться, поскольку объемы полномочий функций регулирования находятся в определенной зависимости от степени зрелости рыночных отношений и их внедрения в хозяйстве региона. Например, предприятия автомобильного транспорта, являющиеся собственностью субъектов Федерации, могут быть переданы на договорных условиях акционерному обществу, сданы в аренду любому хозяйствующему субъекту. В этом случае объем функции регулирования снизится, а сама функция субъекта управления будет сведена к сути контроля за соблюдением договорных обязательств.

3. В условиях перевода хозяйства регионов на рыночные отношения особое место в региональном менеджменте отводится функции стимулирования. Это связано прежде всего с ограниченностью использования в региональном менеджменте методов непосредственного воздействия. В многоукладном хозяйстве региона функционируют предприятия и организации, принадлежащие к самым различным формам и видам собственности – федеральной, региональной, муниципальной, коллективной, частной и др. Но метод непосредственного воздействия регионального менеджмента правомерно лишь в отношении объектов региональной собственности. Для всех других объектов эффективными могут быть только методы опосредованного воздействия, и прежде всего, стимулирования деятельности субъектов хозяйствования.

6.2. Особенности управления структурными изменениями в экономике крупного региона.

Организационная структура управления является социально-экономической категорией, характеризующей отношения совокупности звеньев аппарата управления и существующих между ними организационных связей, выражающих взаимодействие и координацию элементов внутри данной системы. Структура отражает состав элементов, внутреннюю форму организации системы, ее статику, тогда как организационные отношения обеспечивают тесноту и эффективность структурных связей.

Организационные структуры управления имеют три сферы применения: государственную, коммерческую и общественную. Государственная сфера свою очередь имеет три уровня:

- ✓ федеральный,
- ✓ региональный
- ✓ казенных предприятий.

Коммерческая сфера управления охватывает различные уровни корпоративно-го (обобществленных собственников) управления: малого, среднего и крупного предпринимательства в различных организационных формах. Это субъекты хозяйствования -- кооперативы, концерны, холдинги и др. Общественная сфера в настоящее время приобретает экстраординарный характер. Если раньше органы общественного самоуправления имели определенные и ограниченные функции, то теперь общественными структурами являются как представительные и судебные органы, государственные общественные фонды, органы самоуправления, так и структуры попечительского характера и вспомоществования, политические движения и партии.

В связи с перераспределением функций между центром и субъектами Федерации в органах управления последних неизбежны глубокие структурные преобразования, создание новых управленческих органов, учитывающих особенности восприятия региональных организационных отношений. Они складываются в следующие функциональные направления:

- поддержание производства на еще жизнеспособных действующих предприятиях для сохранения на региональном рынке приемлемого уровня предложения потребительских товаров, занятости, сдерживания роста социальной напряженности и предотвращения конфликтов;
- обеспечение регулируемого свертывания экономически бесперспективных производств и оказание необходимой селективной помощи приоритетным (с точки зрения региона) направлениям развития и предприятиям;
- организация работы по санации предприятий, исходя из концептуальных позиций структурной и инвестиционной деятельности региона;
- организация рациональных хозяйственных связей предприятий региона в интересах последнего путем возможной интеграции усилий пред

приятий различных территориальных образований (как внутри России, так и за рубежом);

- обеспечение устойчивости функционирования основных систем жизнеобеспечения и предотвращения разрушения ключевых элементов производственной системы субъекта Федерации;

- недопущение технологических и экологических катастроф, в том числе за счет вливания минимума поддерживающих инвестиций;

- изменение рыночной структуры путем поддержки предпринимательства, особенно малого и среднего бизнеса, создающего новые рабочие места, увеличивающего предложение товаров и услуг на местном рынке, снижающего роль отраслевых монополий;

- поиск потенциальных инвесторов, организация получения и эффективного использования иностранных кредитов (особенно в сфере рекреационного бизнеса, туризма), создание благоприятного климата для прямых иностранных инвестиций, в первую очередь в сфере материального производства;

- формирование региональной системы институциональных инвесторов, внебюджетных источников, способных аккумулировать накопления и эффективно обращать их в инвестиции;

- активное продвижение на зарубежные рынки товаров местных экспортеров ввоза в действие и централизованными экспортными программами Федерации;

- создание налоговой системы, учитывающей ее трехуровневую организацию.

При возрастании значения региональных организационных форм и функций управления в субъектах Федерации и их региональных центрах необходимо обновлять структуру органов управления в соответствии с происходящими изменениями.

Это касается всей системы органов управления, занимающейся региональной политикой.

Очевидно, что аппарат Президента РФ является центром этой работы. В то же время необходимо иметь специальный исполнительный аппарат в Правительстве РФ,

который может и должен систематически осуществлять региональную политику.

Таким органом в настоящее время является Министерство по делам национальностей и федеративных отношений. Его эффективность может быть повышена, если главной целью деятел

ьности министерства бюджет не спонтанное «тушение» национальных и территориальных конфликтов, а стратегическая работа по налаживанию федеративных основ взаимодействия Федерации, ее субъектов и местного самоуправления (как по вертикали, так и по горизонтали).

Иначе говоря, в России для обеспечения действенности конституционных принципов управления (по вертикали и горизонтали) нужна система органов представительной и исполнительной властей: от президентской до муниципальной, при которой верховенство федерального законодательства должно найти отражение в уставах и положениях республиканских, краевых и областных структурах власти, а также в законодательных актах органов самоуправления (муниципалитетов) на местах. При этом нужно руководствоваться комплексным подходом к решению всех экономических проблем на различных уровнях управления.

6.3. Социальная сфера региона. Специфика системы взаимосвязей в социальной сфере региона.

Особенностью современного развития российского общества является возрастание роли социальной сферы. Это, в свою очередь, определяет повышение требований к качеству управления социальными процессами. Одним из условий преобразования управления социальной сферой является разработка и внедрение системы мониторинга социально-экономического развития на федеральном, региональном и муниципальном уровнях. Потребность в нем определяется тем, что наличие большого количества показателей, характеризующих социально-экономическое развитие как региона в целом, так и входящих в его состав отдельных муниципальных образований, не позволяет быстро и однозначно оценить состояние социальной сферы, выстроить иерархию проблем, требующих последовательного решения. В соответствии с этим необходимо определение и обоснование системы обобщающих (интегральных)

показателей состояния социальной сферы региона, применение которой, в виде социального паспорта населения, позволит объективно оценивать, сравнивать и анализировать уровень развития, выявлять основные тенденции и закономерности, четко обозначать на и более острые проблемы.

Система управления социальной сферой региона нуждается в совершенствовании, которое предполагает решение двух основных задач: технологизацию процесса управления и комплексное ресурсное обеспечение. Необходимой предпосылкой и условием успешной технологизации социальной сферы региона выступает её рационально организованный мониторинг.

Одним из путей устранения негативных явлений является разработка и внедрение модели социального паспорта населения, включающего всебя систему оценки состояния социальной сферы региона на основе комплексных интегральных показателей.

Главная роль в разработке и реализации программ развития социальной сферы отводится органам исполнительной власти региона. Основой для принятия решений является сопоставление показателей развития социальной инфраструктуры с нормативными или определение фактического показателя, принятого для характеристики определенной отрасли социальной сферы.

Зависимость социальной сферы от системы производства и потребления требует корректировки принимаемых решений исходя из существующих производственных и финансовых возможностей. Поэтому программы развития социальной сферы региона должны сочетать макроэкономическое управление с регулированием цен и доходов, целевым использованием бюджетных средств и кредитов, введением антимонопольного регулирования. При разработке социальных планов, рассчитанных на конкретные сроки, появляется возможность применения социальных нормативов для определения соотношений между производственной и непроизводственной сферами, структурами капитальных вложений и занятости населения и др.

Одна из основных социальных потребностей современного общества состоит в необходимости совершенствования системы организации управления. Управление в любых его проявлениях в общественной жизни - производств - ве, в деятельности административных органов региона и государства в целом, должностных лиц - представляет собой воздействие одних людей управляющих (т. е. реализу

ющих полномочия и функции управления) - надругих, выступающих объектом этого воздействия. Однако, процесс управления обусловлен не только воздействием управляющей системы на управляемую, но наоборот. В связи с этим выделим существующий феномен социального взаимодействия, которым пронизана и непосредственно интересующая нас в данном случае управленческая деятельность. Изучением социальных взаимодействий занимается одна из многочисленных отраслей социологической науки - социология управления, изучающая различные виды общественных взаимодействий и социальных феноменов.

Взаимодействие между управляющей и управляемой системами, в качестве которых нами рассматриваются система управления социальной сферой региона, непосредственно, социальная сфера, происходит на основе постоянно го обмена информацией.

Чтобы предпринять какие-либо управленческие действия, управомоченный на то субъект должен, прежде всего, получить, обработать и осмыслить информацию об объекте намечаемого воздействия, в том числе и чисто социальную информацию, характеризующую качества управляемой системы. Затем управляющий субъект для решения поставленной задачи оказывает необходимое воздействие, что осуществляется с помощью информационных сигналов, которые теперь идут сверху вниз. После выдачи указания субъекту управления необходимо убедиться с начала в том, что оно получено, корректно интерпретировано тем, кому адресовано, а затем выполняется ли оно так-ли, как нужно, что, по сути, представляется в виде мониторинга состояния управляемой системы.

Следовательно, снова возникает необходимость получения информации, характеризующей процесс в социальном пространстве региона, вызванный теми или иным управленческим решением. В дальнейшем протекании управленческого воздействия циклично повторяется информационное воздейст-

вие «сверху вниз», координирующее, при необходимости, ход процесса управления. Таким образом, на всем протяжении управленческой деятельности. Таким образом, на всем протяжении управленческой деятельности происходит социальное взаимодействие между управляющей и управляемой системами на основе информационного обмена между ними. Различные виды информации, значительно возросшее количество информационных носителей, применение разнообразных методов хранения данных в процессе информационного обеспечения управленческой деятельности создают необходимость оптимизации действия информационной подсистемы. Социальное взаимодействие органов управления социальной сферой региона, выступающих в качестве управляющей системы социальной сферы, можно представить в виде схемы.

Социальное взаимодействие, на наш взгляд, связывает систему, осуществляющую функции управления, включающую разные организационные образования, учреждения, занимающиеся совместно управлением одним из объектов управляемой системы. При этом фактором, обеспечивающим эффективность процесса управления, является информационная обеспеченность органов управляющей системы, предполагающая исчерпывающую характеристику состояния управляемой системы на основе мониторингового представления и интерпретирующих характеристик.

Поскольку в качестве управляемой системы нами рассматривается социальная сфера региона, отметим, что социальная сфера общества остаётся слабо регулируемой нормами права, трудно поддающейся управленческому воздействию государства и негосударственных организаций. Большое внимание в представленной работе уделено понятию «социальная сфера региона», поскольку социальная паспортизация населения является технологией управления, ориентированной на решение проблем вышеозначенной сферы.

Существенное отличие социальной сферы от других сфер общественной жизни состоит в том, что в ней человек принимается как целостная личность во всем образе и его потребностей и притязаниях. Социальная сфера ориентирована на человеческую индивидуальность

ии, соответственно, возникающие потребности. Другие сферы общественной жизни ориентированы на человека в унифицированных категориях, таких как: работники, граждане, физические лица и т. п.

На основании приведенного описания сущности социальной сферы региона определим, что человек в ней принимается и выступает в статусе цели, в качестве целостной личности и индивидуально-сти. Это еще раз подчеркивает значимость индивидуализации как подхода в современном управлении, на что направлено внедрение социального паспорта.

6.4. Принципы реформирования социальной сферы региона.

Основы социальной политики государства – социальная доктрина развития и формирования российского общества.

Социальная доктрина – это наиболее общее методологически представленные основы политики и переходный период, раскрывающие аналитические и теоретические принципы, касающиеся современной социальной ситуации, ключевые проблемы и противоречия в социальной сфере, критерии действий на переходном этапе, концепцию социальной программы, механизмы и способы решения важнейших социальных задач.

Доктрина является фундаментом стратегий, формируемых государством. Нельзя не учитывать то обстоятельство, что трансформационные процессы сегодня имеют определенную специфику, заключающуюся в том, что адаптация населения к изменившимся социально-экономическим условиям происходит на фоне остро го цивилизационного кризиса, характеризующегося массовой сменой фундаментальных механизмов и инструментов социального регулирования.

Особенности нынешнего состояния общества обуславливают семь главных принципов российской социальной доктрины, определяющей социальную концепцию развития страны, ее социальную политику и соответствующие программы действий (см. об этом в статье автора, опубликованной на сайте – "Базовые принципы социальной доктрины").

Первый принцип – оптимальное сочетание либерализма и социальных гарантий.

«Либеральная политика» ориентирована на снижение «вмешательства государства» в решение индивидуальных проблем граждан, развитие приватизации социальных функций и маркетинга отраслей социальной инфраструктуры. Новисторической ситуации, когда еще не сложились соответствующие предпосылки и значительная часть населения неспособна адекватно реагировать на трудности переходного периода, проведение чисто либеральной политики, как показал российский опыт, приводит к социальному кризису, к блокированию социальной адаптации, к дезориентации отдельных групп граждан, как следствие, к его интенсивной маргинализации. Именно поэтому либеральная концепция в идеальном виде не может быть использована в России. И дело не только в нашем прошлом «коллективистском» менталитете. Есть исторические особенности и традиции формирования российского общества, которые невозможно не учитывать.

В то же время политика «государственных гарантий», опирающаяся на идеологию «патернализма», служила мощным инструментом эгалитаризма, социальной однородности и приводила к снижению социальной энергии, фактическому парализу общественого организма. В то же время государственные гарантии обеспечивают удовлетворение социально значимых потребностей на максимальном уровне, соответствующем развитию страны.

Второй принцип – радикальное повышение трудовой мотивации, ориентированной на все группы в целом и каждый слой населения – в отдельности.

Фокусом преобразований должно стать создание условий, стимулирующих мобилизацию и экономическую результативность всех трудоспособных. Главным здесь становится процесс реструктуризации труда в целях преодоления безработицы и повышения эффективной занятости.

Для решения проблем экономической мотивации необходимо переломить поляризацию доходов, особенно – оплаты труда, которая сегодня достигла небывалых размеров. Дифференциация заработной платы активизирует занятость, если соотношения в доходах находятся в некотором соответствии и пропорция в самом труде

де. Чрезмерная поляризация снижает мотивацию участия в реальной экономике, науке, просвещении, подрывая общественную мораль, утверждая скуку, науке, просвещении, подрывая общественную мораль, утверждая глубокую меркантилистские ценности, криминализацию общества.

Снижение трудовых стимулов не только ослабляет развитие экономики, но, как утверждают медики, ухудшает здоровье населения, способствует повышению смертности, уменьшению продолжительности предстоящей жизни. Утрата населения эффективной трудовой мотивации оказывается специфической причиной возникновения социального стресса, появляющегося в следствии невозможности честным трудом обеспечить достойное существование себе и своей семье.

Третий принцип состоит в том, что центральное место среди социальных институтов сегодня занимает семья, которая оказывает определяющее влияние не только на демографические процессы в обществе, но и на состояние социального капитала. Он органически взаимосвязан с семьей, через формирование здоровья человека.

Роль домохозяйства связана с целым рядом факторов, среди которых :

- дестабилизация функционирования и снижение доверия населения к государственным большинству общественных институтов;
- рост экономических трудностей, переживаемых большинством населения, увеличение экономического значения домашних хозяйств;
- усиление защитных функций семьи, значимость внутрисемейных отношений как эмоционально-психологического стабилизатора;
- повышение функций семьи в формировании и трансляции социальных и моральных норм, установления нравственного климата;

Четвертый принцип включает активизацию местного самоуправления (благотворительные структуры и социальные инициативы). Наряду с опорой на семью социальная политика призвана поддерживать восстановление и обновление специализированных институтов, основанных на ценностях свободы, человеческой солидарности и взаимопомощи.

Пятый принцип касается взаимодействия федеральных и региональных усилий, кардинальная проблема которых - определение их взаимной ответственности. Остроту этой проблемы усиливает наличие значительного числа регионов, пользующихся федеральными субсидиями.

Необходимо отказать ся от иде и предельно централизованной унитарной системы, связанной с принятием решений преимущественно в центре. С другой стороны, должна повышаться ответственность региональных руководителей за решение их собственных задач, при понимании, что разрушение социальной сферы приведет к росту социальной напряженности.

Шестой принцип относится к технологии и построения социальной программы действий, а также к выработке стратегии и тактики в рамках социальной политики. Речь идет об эшелонировании мероприятий во времени. Экономическая составляющая реформирования с очевидностью показала, что поспешное решение столь масштабных и сложных проблем умножает негативные последствия, которые, на самом деле, сопровождают любые преобразования. Тем серьезнее и осторожнее, с большой предварительной проработкой и апробацией, следует относиться к трансформации социальной сферы, которая касается без исключения каждого гражданина страны.

Седьмой принцип. Следует строго учитывать гендерные и национально-этнические аспекты состояния населения. Имеется в виду ликвидация всех форм дискриминации женщин, а также обеспечение равных возможностей социальной деятельности и социального культурного развития этносов. Социальная политика в качестве своих неотъемлемых составляющих должна включать гендерную и национально-этническую компоненты. Конкретные шаги и этапы преобразования социальной сферы предусматривают соотнесение с гендерной асимметрией и состоянием отдельных этносов в стране.

6.5. Целевое программирование. Целевые программы развития регионов, отраслей и межотраслевых комплексов.

Разработка региональных целевых программ осуществляется в соответствии с законодательством РФ и региональными нормативными и правовыми актами.

Региональная целевая программа–

это увязанный по ресурсам, исполнителям и срокам осуществления комплекс мероприятий, обеспечивающих решение приоритетных экономических, социальных, культурных, экологических и других проблем региона, развития отраслей и комплексов экономики, административно-территориальных единиц региона, утвержденный органами государственной власти региона.

Региональные целевые программы подразделяются по ***продолжительности программно-периода*** (сроку реализации) на среднесрочные (рассчитанные на срок реализации от одного года до трех лет) и долгосрочные (сроком от трех до пяти лет); по ***функциональной организации программы*** – на комплексные и отраслевые целевые программы.

Отличительными особенностями ***комплексной целевой программы*** являются ее направленность на достижение целей и решение приоритетных проблем, которые имеют межотраслевой характер, требуют обоснования различных вариантов развития и имеют высокую степень воздействия на социально-экономическое состояние региона; а также агрегированность основных целевых показателей, формирующих их совокупности увязанных между собой межотраслевых программных показателей.

В отличие от комплексных ***отраслевых целевых программ*** направлены на развитие базовых отраслей экономики и на решение проблем отдельных сфер социально-экономического развития субъекта РФ.

Государственные региональные целевые программы частично или полностью реализуются за счет финансовых (или) материальных ресурсов, находящихся в собственности региона.

Основными ***принципами разработки региональных целевых программ*** являются:

1) согласованность целей и задач программы с прогнозами программ социально-экономического развития региона, документами стратегического и территориального планирования (Стратегией социально-экономического развития и Схемой территориального планирования региона) и приоритетными задачами, установленными нормативными актами органов исполнительной власти региона;

2) обоснованность по ресурсам (в том числе источникам финансирования), исполнителям и срокам осуществления комплекса мероприятий, составляющих программу;

3) установление сроков достижения намеченных программой результатов;

4) взаимосвязанность мероприятий программы, с мероприятиями других утвержденных государственных и региональных целевых программ.

При разработке долгосрочных программных документов развития отраслей экономики и социальной сферы, схем территориального планирования субъектов РФ, долгосрочных целевых программ необходима их координация с учетом перспективных направлений, определяемых концепциями социально-экономического развития регионов.

Региональные целевые программы должны определять целевые ориентиры для социально-экономического развития субъектов РФ и муниципальных образований, они призваны формировать в регионах благоприятную среду для реализации и инвестиционных проектов и программ бизнеса.

Решение о разработке целевой программы принимается органами и исполнителями в соответствии с законодательством РФ и региональными нормативными и правовыми актами. Решением устанавливаются сроки и источники финансирования разработки региональной целевой программы и определяется порядок ее разработки и контроля использования выделяемых на разработку программы средств.

Проект целевой программы должен включать в себя: основные цели и задачи, мероприятия программы, этапы и сроки их выполнения; сведения о государственном заказчике программы.

Пояснительная записка к проекту региональной целевой программы содержит:

- анализ существующего состояния решаемой приоритетной проблемы (или задачи);
- обоснование необходимости достижения целей и решения задач, выдвигаемых программой, а также технико-экономическое обоснование программы;
- ожидаемые результаты реализации программы, выраженные в соответствующих показателях (целевых индикаторах);
- сведения об объемах, источниках, формах и механизмах привлечения финансо-

вых (бюджетных и внебюджетных), трудовых и материальных ресурсов, необходимых для реализации программы;

- оценку социально-экономической эффективности целевой программы.

Целевая программа может включать в себя несколько подпрограмм, направленных на решение конкретных задач в рамках программы. Деление целевой программы на подпрограммы осуществляется исходя из масштаба сложности решаемых проблем, а также необходимости рациональной организации их решения.

В отдельных случаях для достижения целей программы, внесения изменений в нормативные правовые акты целевая программа может содержать приложения с планом подготовки и принятия необходимых нормативных правовых актов.

Оценка эффективности целевой программы осуществляется по годам или этапам в течение всего срока ее реализации, а при необходимости и после ее завершения. Методика оценки эффективности целевой программы разрабатывается государственными заказчиками (государственными заказчиками-координаторами) с учетом ее специфики и должна служить приложением к тексту программы. При оценке эффективности программы должны учитываться все выходы, как связанные с подготовительным этапом (НИОКР, организационные затраты), так и прямые затраты на ее реализацию. Регион получает от реализации программы экономический эффект (увеличение налоговых поступлений в бюджет, рост объема производства и в регионе продукции), социальный эффект и прочие "косвенные" эффекты.

С намечаемым переходом на программный бюджет роль региональных (муниципальных) программ и требования к качеству их подготовки значительно возрастают. С середины 2016 г. в субъектах РФ начался переход на государственные региональные программы и **программно-целевое бюджетное планирование** с доведением расходов по программам до 90% общих расходов региона.

Государственные (муниципальные) программы должны разрабатываться в соответствии с приоритетами, определенными стратегией социально-экономического развития субъекта РФ на долгосрочный период, стратегиями развития отраслей и отдельных сфер экономики субъекта РФ и стратег

иями социально-экономического развития макрорегионов и отдельных территорий.

Перечень государственных программ субъекта РФ, муниципальных программ, а также порядок их разработки, сроки реализации и оценки их эффективности определяются высшим исполнительным органом государственной власти субъекта РФ и местной администрацией муниципального образования в установленном порядке.

Вопросы для самопроверки

1. Принципы управления региональной экономики
2. Состав принципов регионального менеджмента (управления)
3. Основные функции регионального менеджмента
4. Какие уровни включает в себя государственная сфера?
5. Основные задачи системы управления социальной сферой
6. Что представляет собой социальная доктрина?
7. Из чего состоит основа социальной политики государства?
8. Принципы российской социальной доктрины
9. Содержание и структура региональной целевой программы
10. Структура комплексной целевой программы
11. Структура отраслевой целевой программы
12. Основные принципы разработки региональных целевых програм

М

ГЛОССАРИЙ

1. **Аграрно-промышленный комплекс (АПК)**- совокупность отраслей, включающая сельское хозяйство и отрасли промышленности, тесно связанные с сельским хозяйственным производством, осуществляющие транспортирование, хранение, переработку сельскохозяйственной продукции, доведение ее до потребителя, обеспечивающие сельское хозяйство техникой и удобрениями, обслуживающие его.

2. **Валовой внутренний продукт (ВВП)**- один из важнейших показателей, выражающий численную в рыночных ценах совокупную стоимость конечного продукта (продукции, товаров и услуг), созданного в течение года внутри страны с использованием факторов производства, принадлежащих как данной стране, так и другим странам.

3. **Валовой национальный продукт (ВНП)**- один из широкого распространённых обобщающих макроэкономических показателей, представляющий численную в рыночных ценах стоимость произведенного страной в течение года конечного (готового) продукта. ВНП включает стоимость продукта, созданного как в самой стране, так и за рубежом с использованием факторов производства, принадлежащих данной стране.

4. **Валютная зона**- объединение группы государств, соблюдающих правила взаимных валютных отношений и признающих за валютой ведущей страны определяющую роль в расчетах между странами зоны и остальными странами.

ми. Основными правилами валютной зоны являются: ведущая валюта используется как платежное средство и как резервное средство, при помощи этой валюты осуществляются "внешние платежи", свободное перемещение валют из одной страны в другую.

5. Валютная политика - составная часть экономической политики государства и внешнеэкономической политики, представляющая линию действий государства внутри и вне страны, проводимую посредством воздействия на валюту, валютный курс, валютные операции. Основные инструменты валютной политики - валютная интервенция, валютные ограничения, валютные резервы, валютное субсидирование, валютные паритеты. Валютная политика страны проводится ее правительством, центральным банком, центральными финансовыми органами. В мировом масштабе валютная политика проводится международными валютно-финансовыми организациями (Международный валютный фонд, международные банки).

6. Валютный союз - групп стран, установивших границы взаимных колебаний курсов их национальных валют.

7. Внешнеэкономическая политика - проводимая правительством страны государственная политика в области экспорта и импорта, таможенных пошлин, тарифов, ограничений, привлечения иностранного капитала и вывоза капитала за рубеж, внешних займов, предоставления экономической помощи другим странам, осуществления совместных экономических проектов.

8. Внешнеэкономические связи - торговые, научно-технические, производственные и другие экономические связи стран и иностранных государств.

9. Внешняя задолженность - сумма финансовых обязательств государства по иностранным займам, кредитам и их обслуживанию. Внешняя задолженность складывается из задолженности другим гос

ударствам, иностранным банкам и международным валютно-финансовым учреждениям.

10. **Внешнеторговый оборот**- суммарная величина экспорта и импорта страны за определенный период, измеренная в денежном выражении.

11. **Воспроизводимые ресурсы**- производственные ресурсы, которые могут быть воспроизведены: рабочая сила, оборудование.

12. **Свободная экономическая зона (СЭЗ)**- ограниченная территория льготными экономическими условиями для национальных и иностранных предпринимателей. Обладает особым юридическим статусом по отношению к остальной территории. Свободные экономические зоны создаются для решения внешнеэкономических, общеэкономических, социальных, региональных и научно-технических задач. Различают: - зоны свободной торговли; - зоны совместного предпринимательства; - банковские и страховые зоны льготным режимом осуществления этих операций; - технологические зоны; - комплексные зоны.

13. **Зона свободной торговли (ЗСТ)**- обособленная часть территории страны, рассматриваемая как находящаяся вне ее таможенной территории, в пределах которой поддерживается свободная от таможенных количественных ограничений международная торговля промышленными товарами.

14. **Инвестиции**- вложение средств в расширение производства, ценные бумаги, новые технологии и т. д., в результате чего достигается экономический и социальный эффект.

15. **Интеграция экономическая**- сближение и взаимное приспособление отдельных национальных хозяйств. Обеспечивается концентрацией и переплетением капиталов, проведение согласованной межгосударственной экономической политики.

16. **Интернационализация экономики**- формирование устойчивых международных связей в производственно-экономической сфере на основе международного разделения труда.

17. **Информационная индустрия**- производство информационных товаров и услуг на базе информационных технологий. Информационная индустрия включает: (1) производство вычислительной техники и (2) производство информации.

18. **Инфраструктура-** комплекс отраслей национальной экономики, обеспечивающий общие условия функционирования экономики: дороги, связь, транспорт, образование и т. п. Различают производственную и социальную инфраструктуру.

19. **Инженерная, транспортная и социальная инфраструктура-** по законодательству РФ - комплекс сооружений и коммуникаций транспорта, связи, инженерного оборудования, а также объектов социального и культурно-бытового обслуживания населения, обеспечивающий устойчивое развитие и функционирование поселений и межселенных территорий.

20. **Непроизводственная инфраструктура-** инфраструктура, опосредованно связанная с процессом производства: подготовка кадров, школьное и высшее образование, здравоохранение и т. д.

21. **Производственная инфраструктура-** инфраструктура, обеспечивающая материальное производство: железные и шоссейные дороги, водоснабжение, канализация и т. д.

22. **Социальная инфраструктура-** группа обслуживающих отраслей и видов деятельности, призванных: - удовлетворять потребности людей; - гарантировать необходимый уровень качества жизни; - обеспечивать воспроизводство человеческих ресурсов и профессионального роста.

23. **Макроэкономические показатели-** сводные, усредненные по экономике в целом показатели объемов производства и потребления, доходов и расходов, структуры, эффективности, уровня благосостояния, экспорта и импорта, темпов экономического роста и др. Макроэкономические показатели отражают общие тенденции в экономике.

24. **Материальные ресурсы-** совокупность предметов труда, предназначенных для использования в процессе производства общественного продукта: сырье, материалы, топливо, энергия, полуфабрикаты, детали и т. д.

25. **Международное кооперирование производства-** процесс установления и развития производственных связей между фирмами

миразных странна ба-
зе: разделения труда, специализации производств в целях большей загрузки
ки производственных мощно-
стей, налаживания массового производства, повышения производительн
ости труда и снижения издержек производства.

26. **Международное разделение труда-**
специализация стран на производстве определенных видов товаров, для из
готовления которых в стране имеются более дешевые ресурсы и предпочти
тельные условия в сравнении с другими странами. При такой специализаци
и потребности стран удовлетворяются собственным производством, а так
же посредством международной торговли.

27. **Межотраслевой комплекс-**
совокупность близких по профилю деятельности технологически связанн
ых отрас-
лей, образующих единый комплекс. Различают агропромышленный, топлив
но-энергетический, транспортный и другие комплексы.

28. **Мировое хозяйство** (Всемирное хозяйство)-
исторически сложившаяся совокупность взаимосвязанных национальны
х хо-
зяйств, в основе которой лежит международное разделение труда, экономи
чески неравнообразия, политические и иные отношения.

29. **Наукоемкие производства-**
группа производств с высокими абсолютными и относительными (по отно
шению к общим издержкам производства) затратами на научно-
исследовательские и опытно-
конструкторские рабо-
ты: производство электротехнической и радиоэлектронной аппаратуры, а
виацон-
ные, ракетные, космические отрасли промышленности, приборостроение
, микробиологическая промышленность, индустрия информатики и др.

30. **Научно-
производственный территориальный комплекс (НПТК)-**
сочетание на одной территории научных, опытно-
конструкторских учреждений и промышленных предприятий. Для НПТК
характерно совместное использование общей научно-
технической базы для теоретических и прикладных исследований, опытно
го производства, разработки серийного производства.

31. **Национальное богатство-**
показатель экономического состояния стра-
ны, представляющий в денежном выражении совокупность потребительн
ых стоимо-

стей, созданных и накопленных обществом. Национальное богатство включает: природные богатства, материальные и духовные ценности.

32. Национальное имущество - часть национального богатства, созданная в процессе общественного воспроизводства и включающая: - общественный основной капитал; - запасы оборотных материальных фондов; - имущество, накопленное вне производственной сферы (основные непроизводственные фонды); - запасы товаров в торговых фирмах; и - запасы в домашнем хозяйстве.

33. Национальное хозяйство (Народное хозяйство) - исторически сложившаяся во определенных территориальных (национальных) границах система общественного воспроизводства. Материальная основа национального хозяйства: - территория страны с ее климатом, рельефом, геологическим строением и др.; - экономико-географическое положение; - природно-ресурсный потенциал; - трудовые ресурсы.

34. Новейшие отрасли промышленности - наукоемкие отрасли промышленности: микроэлектроника, вычислительная техника, роботостроение, атомное и аэрокосмическое производство, микробиологическая промышленность, индустрия информатики и др.

35. Природно-ресурсный потенциал территории - совокупность природных ресурсов территории, которые могут быть использованы в хозяйстве с учетом достижений научно-технического прогресса. Природно-ресурсный потенциал территории - важнейший хозяйственный фактор, одно из качеств, по которому оценивается экономико-географическое положение.

36. Природно-экономическая зона - часть территории, исторически сформировавшаяся на основе общественного разделения труда в соответствии с почвенно-климатическими и экономическими условиями. Природно-экономические зоны характеризуются разным: - производственным направлением в развитии сельского хозяйства; - уровнем развития промышленности и т.д.

37. Природные ресурсы-

объек-

ты, процессы и условия природы, используемые обществом для удовлетворения материальных и духовных потребностей людей. Природные ресурсы подразделяются на: -возместимые и невозместимые; - возобновимые и невозобновимые; - заменимые и незаменимые; - восстанавливаемые и невозстанавливаемые.

38. Отрасль экономики-

совокупность предприятий и производств, обладающих общностью производимой продукции, технологий и удовлетворяемых потребностей. По законодательству РФ отрасли экономики составляют производителей или аналогичного или непосредственно конкурирующего товара, на долю которых приходится основная часть (более 50%) объема производства такого товара.

39. Отраслевая структура-

разделение хозяйства страны на отрасли.

40. Размещение ресурсов-

размещение факторов производства в соответствии с структурой потребительского спроса.

41. Ресурсы-

источники и предпосылки получения необходимых людям материальных и духовных б-

лаг, которые можно реализовать при существующих технологиях и социально-

экономических отношениях.

Ресурсы подразделяются на три основные группы: -

материальные ресурсы; -

трудовые ресурсы, в том числе интеллектуальные ресурсы; -

природные (естественные) ресурсы.

42. Размещение производства-

географическое распространение процесса создания материальных благ, в том числе в промышленности,

строительстве, сельском хозяйстве, на транспорте.

43. Социальные ресурсы-

мотивацион-

ные, интеллектуальные, информационные, коммуникативные, демографические, инновационные, организационные и другие ресурсы.

44. Размещение производительных сил-

распределение вещественных компонентов производства и трудовых ресурсов по территории экономических регио-

нов. Размещение производительных сил - исторический процесс, происходящий на основе всеобщего и территориального разделения труда.

45. Регион- часть страны, отличающаяся от других областей совокупностью естественных (или) исторически сложившихся, относительно устойчивых экономико-географических и иных особенностей, нередко сочетающихся с особенностями национального состава, населения;

46. Региональная политика- политика, занимающаяся установлением сбалансированного распределения промышленной деятельности, занятости и благосостояния между различными географическими областями страны.

47. Специализация района- сосредоточение в районе производства определенного вида продукции, значительная часть которой предназначена для обмена (торговли). Специализация экономических районов ведет к экономии и общественному труду в результате использования местных природных ресурсов, выгод экономико-географического положения, сложившегося производственного аппарата и трудовых навыков населения.

48. Таможенная граница- граница территории, на которой действует единое таможенное законодательство. При наличии свободных экономических зон таможенная граница может не совпадать с государственной границей.

49. Таможенный режим- в широком смысле - регламентация, применяемая к товарам, пересекающим границу государства. Таможенный режим - по законодательству РФ - совокупность положений, определяющих статус товаров и транспортных средств, перемещаемых через таможенную границу РФ.

50. Таможенная политика- составная часть внутренней и внешней политики государства, комплекс мер, осуществляемых в целях обеспечения наиболее эффективного использования инструментов таможенного контроля и регулирования товарообме

нанатаможенной территории, участия в реализации торгово-политических задач внутреннегорын-ка, стимулирования развития национальной экономики.

51. Таможенная территория- сухопутная территория государства, территориальные и внутренние воды в воздушном пространстве над ними. Т.т. Российской Федерации включает всебя так же находящийся в ее морской исключительной экономической зоне искусственные острова, установки и сооруже-ния, над которыми она обладает исключительной юрисдикцией в отношении таможенного дела.

52. Таможенные льготы- преимуществ-ва, предоставляемые физическим или юридическим лицам при ввозе, вывозе или транзите товаров, ценностей, личных вещей, других предметов.

53. Таможенный союз- межгосударственное соглашение между двумя (и более) странами об установлении общего внешнего тарифа и отмене ограничений на торговлю для членов союза. На территории таможенного союза разрешается свободное, необлагаемое таможенными пошлинами перемещение товаров, рабочей силы и капитала.

54. Территория Российской Федерации- территории субъектов РФ, внутренние воды и территориальное море, воздушное пространство над ними.

55. Территориальная структура национальной экономики- динамическое состояние размещения производительных сил по экономическим районам, связанным в единой системе национальной экономики.

56. Территориально-производственный комплекс (ТПК)- взаимосвязанное и взаимообусловленное сочетание отраслей материального производства на определенной территории, представляющее собой часть хозяйственного комплекса всей страны или какого-либо экономического района.

57. Технополис- разновидность свободной экономической зоны на базе интеграции высоко развитого производства, науки и образования. Технополисы пользуются разнообразными льготами и обеспечивают разработку и внедрение современной технологии и спомощью национальных и иностранных предприятий и организаций.

58. Топливо-энергетические ресурсы-
запасы топлива и энергии в природе, которые при современном уровне техники могут быть практически использованы человеком для производства материальных благ.

59. Трудовой потенциал-
имеющиеся в настоящее время и прогнозируемые в будущем трудовые возможности страны, региона или предприятия. Трудовой потенциал характеризуется количеством трудоспособного населения, его профессионально-образовательным уровнем, другими качественными характеристиками.

60. Трудовые ресурсы-
часть населения страны, обладающая физическим развитием, умственными способностями и знаниями, необходимыми для занятия общественно-полезным трудом. Размеры трудовых ресурсов зависят от численности населения, режима его воспроизводства, состава по полу и возрасту. Основную часть трудовых ресурсов страны оставляет ее население в трудоспособном возрасте, а также подростки и лица пенсионного возраста, способные трудиться.

61. Экономическая интеграция (международная)-
высшая степень международного разделения труда; процесс развития глубоких и устойчивых взаимосвязей групп стран, основанный на проведении или согласованной межгосударственной экономики и политики. В ходе экономической интеграции происходит сращивание процессов воспроизводства, научно-сотрудничество, образование тесных хозяйственных, научно-производственных и торговых связей.

62. Экономический потенциал-
Совокупная способность экономики страны, ее отраслей, предприятий, хозяйств осуществлять производственно-экономическую деятельность, выпускать продукцию, товары, предоставлять услуги, удовлетворять запросы населения, общественные потребности, обеспечивать развитие производства и потребление. Экономический потенциал страны определяется ее природными ресурсами, средствами производства, трудовыми и научно-техническим потенциалом, накопленным национальным богатством.

63. Экономический район-

территориально и экономически целостная часть национального хозяйства страны (региона), характеризующаяся: - своеобразием природных и экономических условий; - исторически сложившейся или целенаправленно создаваемой специализацией хозяйства на основе географического разделения труда; - наличием внутрирайонных устойчивых и интенсивных хозяйственных связей.

64. Экономический союз-

межгосударственное соглашение между двумя (и более) странами, разрешающее свободное обращение капитала, рабочей силы, товаров и услуг, а также предполагающее гармонизацию и унификацию социальной, фискальной и монетарной политики.

65. Экономическое районирование-

выделение системы соподчиненных экономических районов страны или крупного региона, объективно отражающих сложившееся географическое разделение труда. Основная цель экономического районирования - создание оптимальных условий для территориального планирования, прогнозирования и осуществления социально-экономической региональной политики.

66. Эффективность распределения ресурсов-

уровень организации экономики, при котором общество извлекает максимум полезности из имеющихся ресурсов и технологий

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Аблова, Н. О. Оценка экономического потенциала малых и средних городов России и разработка стратегий устойчивого развития регионов [Электронный ресурс] / Н. О. Аблова // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. – 2015. – №(75) УЭК С3/2015. Режим доступа: <http://uecs.ru/regionalnaya-ekonomika/item/3401-2015-03-14-07-34-04> (дата обращения: 21.03.15).
2. Аблова, Н. О. Система управления устойчивым развитием региона на базе оценки экономического потенциала малых и средних городов / Н. О. Аблова // №(83) УЭК С11/2015. – Режим доступа: <http://uecs.ru/en/the-regional-economy/item/3787-2015-11-05-06-15-42> (дата обращения: 05.11.2015).
3. Аблова, Н. О. Совершенствование управления экономическим потенциалом малых и средних городов в региональных программах развития [Электронный ресурс] / Н. О. Аблова // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. – 2015. – №(76) УЭК С4/2015. – 132. Режим доступа: <http://uecs.ru/regionalnaya-ekonomika/item/3459-2015-04-23-09-24-39> (дата обращения: 23.04.2015).
4. Бармашов К. С., Бармашова Л. В., Викторова Т. С. Формирование экономического механизма инновационно-инвестиционного процесса в условиях устойчивого развития предприятия / под ред. Л. В. Бармашовой. Вязьма: Филиал ФГБОУ ВПО «МГИУ» в г. Вязьме, 2013. 120 с.
5. Бузюнова С. А. Совершенствование управления развитием производственно-экономического потенциала региона: автореф. дис. . . . канд. экон. наук. Курск, 2011. 20 с.
6. Беломестнов, В. Г. Управление потенциалом социально-экономических систем региона / В. Г. Беломестнов // Монография. – 2005. – 161 с. [электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://www.esstu.ru/document/downloadhtm?documentId=12172> (дата обращения: 18.03.2015). 101. Бюллетень банковской статистики №9(280). Издание Банка России. [Электронный ресурс] –

Режимдосту-
па:<http://www.cbr.ru/publ/?PrtId=bbs>(датаобращения:15.11.2014).

7. Вакулен-
коТ.Г.,ФоминаЛ.Ф.Анализбухгалтерской(финансовой)отчетностидля
принятияуправленческихреше-
ний[Электронныйресурс].URL:<http://financecredit.biz/finansovyi-analiz/156-pokazateli-guinochnoy-24951.html>(датаобращения:11.12.2014).

8. Виноградо-
ва,К.О.Сущностьструктурапотенциаларазвитиярегиона/К.О.Виногра-
до-
ва,О.А.Ломовцева//Современныепроблемынаукииобразования.2013.
№3.[Электронныйресурс]–Режимдоступа:<http://www.science-education.ru/109-9620>(датаобращения:14.10.2014).

9. ГодовыеиквартальныеотчетыО-
АО«Ашинскийметаллургическийзавод».[Электронныйресурс]–
Режимдосту-
па:www.amet.ru/invest/opening/docsarchive(датаобращения:24.10.2014).

10. ГодовыеотчетыО-
АО«Ашасветотехника».[Электронныйресурс]–
Режимдоступа:<http://www.e-disclosure.ru/portal/company.aspx?id=27771>(датаобращения:24.10.2014)

11. ДанныеинформационногопорталаАшинскогомуниципальног
орайонаЧелябинскойобласти.[Электронныйресурс]–
Режимдоступа:<http://аша-район.рф>(датаобращения:24.10.2014).

12. ДоходностьпоеврооблигациямРоссия–
2028идоходностьпоОФЗ26212.Аналитическиеданныеинформационно
йсистемыBloomberg.[Электронныйресурс]–
Режимдоступа:<http://www.bloomberg.com>.(датаобращения:24.10.2014).

13. Дюйзе-
нЕ.Ю.Разработкаметодическогоподходакоценкересурсногопотенциал
апредприятийлеснойотрасли//Вопросыуправления.2014.№1(7).С.149–
159.

14. Ереми-
на,Е.В.Значениечеловеческогопотенциалавразвитиирегиона/Е.В.Ерем
ина//Современныеисследованиясоциальныхпроблем(электронныйнау
чныйжурнал),№5(13),2012.с.11[Электронныйресурс]–
Режимдосту-
па:www.sisp.nkras.ru.(датаобращения:07.09.2013).Жибинова,К.В.Экон
омическиеосновыэколо-

гии./электронный учебный комплекс/К.В.Жибинова//[Электронный ресурс]–Режим доступа:http://www.kgau.ru/distance/ur_4/ekology/cont/3-1.html(дата обращения: 07.09.2014).

15. Знаменский, В.В. Динамика экономических систем и циклы/В.В.Знаменский//Электронный научный журнал. Управление экономическими системами: электронный научный журнал.–2012.–№(45) УЭК С9/2012–[Электронный ресурс]–Режим доступа:<http://forum.uecs.ru/uecs45-452012/item/1520-2012-09-01-05-17-52>(дата обращения: 18.08.2013).

16. Ильина, С.А. Сущность категории «инвестиционный климат» и категории «инвестиционная привлекательность»/С.А.Ильина//Молодой ученый.–2012.–№5.–С.153–157.[Электронный ресурс]–Режим доступа:<http://www.moluch.ru/archive/40/4862>(дата обращения: 17.09.2013).

17. Каравая, И.Е. Оценка инновационного потенциала предприятий оборонно-промышленного комплекса//Российское предпринимательство.2012.№10(208).С.74–80.Коробкова Ю.Ю.Комплексная оценка использования производственного потенциала на предприятиях машиностроения: автореферат дис... канд.экон.наук[Электронный ресурс].URL:<http://dlib.rsl.ru/viewer/01003487383#?page=1>(дата обращения: 11.01.2015).

18. Рыков, В.М. Теоретические аспекты сущности производственного потенциала организаций агропромышленного комплекса//Известия ИГЭА.2012.№2.С.67–70.

19. Ходыревская, В.Н., Бузюнова С.А. Рационализация управления развитием производственно-экономического потенциала региона на основе имитационного моделирования//Вестник Белгородского университета потребительской кооперации. 2011.№1.

